

广东奥普特科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-002

<p>投资者关系活动类别</p>	<p><input type="checkbox"/>特定对象调研 <input type="checkbox"/>分析师会议</p> <p><input type="checkbox"/>媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/>业绩说明会</p> <p><input type="checkbox"/>新闻发布会 <input type="checkbox"/>现场参观</p> <p><input type="checkbox"/>其他_____</p>
<p>时间</p>	<p>2021年4月26日 14:00-15:30</p>
<p>地点</p>	<p>网络互动</p>
<p>公司接待人员姓名</p>	<p>董事长兼副总经理兼研发总监：卢盛林先生</p> <p>董事会秘书兼副总经理：许学亮先生</p> <p>财务总监：叶建平先生</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>2021年4月26日（星期一）14:00-15:30，公司通过网络文字互动方式在上海证券交易所“上证e互动”平台的“上证e访谈”栏目召开2020年度业绩说明会，与投资者进行沟通和交流。主要内容如下：</p> <p>问题1：卢博士您好，请问公司2020年哪类产品增长较快，未来公司预计哪类产品会成为主要的增长点？谢谢</p> <p>回答：尊敬的投资者，您好！公司是以方案带动产品的销售模式，2020年度公司的各类产品都有一定的增长，未来的增长暂时无法预估。</p> <p>问题2：您好，卢总，公司在于外资先行者，康耐视等公司的竞争中有何优劣势？在与国内企业，与大华，海康的竞争中，有何优劣势？未来，市场空间如何看？公司的主要风险在哪儿？</p> <p>回答：尊敬的投资者，您好！公司的竞争优势主要是成本优势、自主研发能力与核心技术的积累、完善的自主产品线、以及公司的快速响应能力；公司与大华、海康竞争不多，主要的竞争对手是国外著名友商。机器视觉是不分行业的，未来这个市场足够大；未来公司可能面临的风险包括管理团队的稳定性、新技术新产品的研发进展。</p> <p>问题3：尊敬的奥普特公司领导：请问目前公司的主要竞争对手有哪些？公司的主要竞争优势是什么？目前的主要挑战是什么呢？谢谢</p> <p>回答：尊敬的投资者，您好！公司目前主要的竞争对手是海外的著名友商；公司的竞争优势主要是成本优势、自主研发能力与核心技术的积累、完善的自主产品线、以及公司的快速响应能力；未来的挑战很多，包括团队的服务能力的提升、新产品的进展、核心技术和及管理团队的稳定。</p>

问题4：领导您好，目前消费电子行业普遍被认为2021年是小年，那么我们来自于消费电子的需求，是否会收到消费电子厂商自身收入利润的波动的影响？谢谢领导！

回答：尊敬的投资者，您好！消费电子行业的小年是针对设备商而言，公司做为机器视觉核心部件供应商，不受行业的限制，也没有小年的说法，我们的视觉方案更加专用，从公司前几年的收入可以看出，这对公司的影响不大。

问题5：领导您好！公司软件业务占比是否会有提升？从2020年年报上看，软件业务占比变化不明显，未来是否能提升？如果能提升，那么会以什么方式，或者什么路径去提升？给客户提提供全套方案，还是其他方式？谢谢领导！

回答：尊敬的投资者，您好！2020年公司软件销售有所提升的，未来公司会重点推广视觉开发包，给有软件基础的团队进行二次开发，从而提高软件的收入占比。

问题6：请问许总，从公司一季报存货、合同负债等可以看出一季度的景气度较好，能否具体解释下目前的增量需求来自哪些行业及哪些客户，如何看全年景气度，谢谢。

回答：尊敬的投资者，您好！2021年第一季度的增量主要来自新能源行业，从目前来看，预计新能源行业2021全年会有一个好的发展，新能源行业也是公司未来重点突破行业。

问题7：请问叶总，公司营收在2020年三季度达到一个高点2.2亿元，为什么第四1季度和今年一季度都未超越这个数字？是订单增长乏力还是公司收入确认有什么特点？公司现在是否满负荷运转？

回答：尊敬的投资者，您好！2020年是个特殊年份，上半年受疫情影响，客户项目延后，相应收入确认在第三季度较高，所以显示第四季度、2021年第一季度没有超过2020年第三季度。现在公司订单稳定、公司生产满负荷运转。

问题8：请问公司明后两年有具体的经营目标吗？比如公司营收净利的增速之类的？

回答：尊敬的投资者，您好！公司制定了未来三年的发展规划，具体的增速存在不确定性，尚未对外披露。

问题9：请问叶总，近期大宗商品包括工业原材料涨价较多，请问公司的上游原材料涨价情况如何？如果原材料上涨较多，公司有什么应对方案？能不能提高公司产品出厂价，把原材料涨价的损失转移到下游？谢谢

回答：尊敬的投资者，您好！公司与供应商签有框架协议，2020年下半年已知会供应商备货且锁价，目前看这块涨价对公司影响不大。随着供应商备货订单交付完成，新的订单单价会影响到公司产品成本，公司会从以下方面着手：寻找新的国产替代料、与客户协商新的交易价格，从而确保公司利润。

问题10：尊敬的领导：您好。请问公司一季度毛利率和净利率下降较多，原因是什么？毛利率和净利率未来能否保持之前的水平

回答：尊敬的投资者，您好！公司2021年第一季度毛利、净利率下降的部分，在合理范围内，主要由于第一季度公司销售行业比例变动造成，非3C行业的营收占比提升较大（3C行业相比其他下游行业的毛利率高）。未来毛利率、净利率与2020年对比会有细微变

	<p>动，现还不能确定。</p> <p>问题11： 领导您好！请问公司在宁德时代等新能源的份额，以及增速如何</p> <p>回答：尊敬的投资者，您好！宁德时代是锂电行业龙头企业，也是公司重点开拓客户，2020年公司与宁德时代的交易额不大，2020年底公司在福建宁德设立了子公司，未来公司会加大与宁德时代的合作力度。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	<p>无</p>