

证券代码：002912

证券简称：中新赛克

深圳市中新赛克科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2020-005

| | |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容） |
| 参与单位名称及人员姓名 | 国华人寿 安子超；交银施罗德 白家乐；中海基金 包江麟、李东祥；黑岩投资 曾望；天治基金 陈付佳、尹维国；国元证券 陈图南；财通资管 邓芳程；广发基金 冯骋；生命保险资产管理 龚鑫；中信保诚基金 郭梁良；灏浚投资 柯海平；国盛证券 赖鹏；农银汇理基金 梁国柱；德汇集团 梁天琦；德邦证券 梁慰庭、雷涛；景顺纵横投资管理 林思骢；建信基金 刘博生；中信证券 刘雯蜀；北大方正人寿 刘祥；招商证券 刘玉萍；华泰柏瑞基金 刘志清；方正证券 刘子睿；汇丰晋信 陆迪；南京证券 孙朋举；兴业证券 孙乾；浙商证券 汪洁；华泰证券资管 汪磊；华泰证券 蒋宏民；中金公司 黄丙延；中金基金 汪洋；深圳健易投资 王玉亮；中信产业基金 翁林开；民生加银基金 吴鹏飞；银河证券 吴砚靖；中信建投证券 阎贵成、梁廷；国开证券 杨焱予；上海季胜投资 杨子叶；开源证券 应瑛；博道基金 袁争光；博远基金 张星；爱建证券 章孝林；国寿养老 郑楠；敦和资管 周瑞剑；海通证券 朱劲松、张峥青；申万宏源证券 朱型樞；兴证全球基金 沈安妮；天风证券 刘雄；国泰君安证券 孙若曦；平安资管 曹欣；盘京投资 王震；光大证券 石崎良；个人投资者 周高鼎等共计 57 人 |
| 时间 | 2020 年 5 月 29 日上午 10:00—12:00 |
| 地点 | 南京中新赛克科技有限责任公司五楼会议室 |
| 上市公司接待人员姓名 | 公司总经理 凌东胜先生 副总经理兼董事会秘书 李斌先生 副总经理 王明意先生 财务总监 薛尔白先生 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 互动问答： 1、公司前三季度业绩情况及各产品的销售收入情况？ 答： 公司前三季度实现收入 6.25 亿。其中，宽带网产品占比约45%，移动网产品、网络内容安全 and 大数据运营产品占比相对比较平均。 |

2、今年网络可视化前端市场项目的落地情况？

答：网络可视化前端设备的整体市场需求及建设仍会保持增长态势,但受到疫情的影响,部分项目的建设进度会出现稍许延后的情况。总体来看,公司有信心网络可视化市场整体向上的发展态势不会改变。

3、移动网产品升级优化情况？

答：今年上半年,公司对移动网产品持续迭代升级演进,完成了对 5G NSA 网络应用的全面适配,同时积极布局研发 5G SA 移动网产品,已经取得阶段性成果;针对传统 2/3/4G 移动网产品进行整合优化,推出软硬件高度集成的一体化、小型化产品;持续优化宽频无线信号态势感知和分析产品,在多个行业均实现了商用。未来公司将持续优化已有产品,推出新产品。

4、公司毛利率有一定下滑的原因？

答：一方面是公司今年产品结构的调整,尤其是移动网产品较为显著;另一方面,公司上半年海外业务实现销售收入占比较高,海外业务附带部分工程建设项目,导致公司整体毛利率有稍许下降。

5、同行业企业出现在美国“实体名单”,公司如何看待？

答：公司长期以来把合法合规经营看成公司的生命线,公司企业文化中也将“规则”列在第一位。因此,公司在开展经营活动前,尤其是海外业务,都会去充分评估可能存在的风险,在一些敏感区域的项目,只要在合法合规上存在风险,公司一定不会去参与。

6、公司未来三年的规划和目标

答：公司整体的规划,一方面,公司会在现有的领域继续保持一定的市场领先优势和持续的增长趋势;另一方面,公司也会努力将现有的产品进行优化衍生(如面对公众消费者的 sechunter 产品,面对企业的工业互联网安全产品等)进入

到更宽广的其他市场。

7、对公司宽带网产品市场的看法？

答： 公司认为这个市场的增长趋势较为明显。随着流量的增加，应用的丰富，国家对于监管的要求越来越高，相应的投入也会越来越大。同时技术的进步和设备的增加都会带来新的市场需求。

8、公司销售体系建设情况？

答： 随着公司规模扩大和产品的丰富，公司 2020 年初，对销售架构进行了较大的调整，设置了十个销售区域覆盖到全国所有省份，每个区域均设立了包含售前、销售和售后一体的团队，既能与客户建立更有效地沟通，又保证了新产品推广的迅速落地。目前，公司的销售团队（包含售前技术人员、市场销售人员和售后技术支持人员）达到 200 多人。

9、合同负债变化的原因？

答： 一方面是年内部分大额合同的确认收入，另一方面是如前所述，受疫情的影响，以往的政府建设项目落地节奏有所延后。同时，签单模式的变化和新的收入准则也会有一定影响。

10、公司员工的情况？

答： 公司员工近 1300 人，具体员工构成分类在定期报告中有披露。今年虽然公司的发展受到疫情的一定影响，但公司并没有进行大规模裁员，员工结构依然很稳定。同时，随着业务的发展，公司一方面会引入在其他领域有丰富经验的人才，另一方面在现有领域仍然会吸引更优秀的人才加入。

11、公司海外业务的发展状况？

答： 虽然今年海外疫情较为严重，对公司已签订项目的执行和新项目的拓展产生了一定的影响，但由于公司海外业务主要集中在非洲和东南亚地区，并非疫情重灾区，公司在做好员工自身防护的情况下，积极推进项目的实施以及通过多重途径进行

| | |
|----------|---|
| | <p>海外市场拓展，相信未来海外业务仍将保持一定的份额。</p> <p>12、公司在手订单情况？</p> <p>答：公司目前订单情况及未来预期暂不便对外透露，但公司对未来的发展和业务的开展仍然保持乐观的态度。</p> <p>13、11 月份会有一批限售股解禁，股东的安排情况？</p> <p>答：公司 11 月将会有约 4,231 万股限售股解禁，一方面该批股东主要为公司控股股东一致行动人、管理层和核心骨干，都看好公司的未来发展；另一方面，该批股东如未来发生减持行为，除需符合《上市公司股东、董监高减持股份的若干规定》等法律法规的规定外，仍需遵守其在公司《首次公开发行股票招股说明书》中所述的承诺。公司也将严格按照相关法律法规及其承诺情况及时履行披露义务。</p> |
| 附件清单（如有） | |
| 日期 | 2020 年 10 月 29 日 |