

证券代码:688280

证券简称:精进电动

精进电动科技股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号:2025-001

投资者关系活动类别	☐特定对象调研 ☒分析师会议 ☐媒体采访 ☐业绩说明会 ☐新闻发布会 ☐路演活动 ☐现场参观 ☐其他（请文字说明其他活动内容）_____
参与单位名称及人员	东北证券：王凤华，银杏资本：张海军，沅京资本：李正强，百嘉基金：孟广慧，东方基金：李瑞
时间	2025 年 5 月 14 日 15:30-16:30
地点	北京金融街丽思卡尔顿
接待人员姓名	董事, 董事会秘书, 财务总监：谢文剑
投资者关系活动主要内容介绍	问题 1：公司 2024 年收入大幅度增长，请说明一下业务增长的原因？ 答：2024 年收入增长的主要原因是公司主营业务的收入增长比较快。 公司主营业务主要分两块，及新能源汽车电驱动系统和技术开发与服务。 新能源汽车电驱动系统收入比去年同期有大幅增长，这个板块里的乘用车和商用车电驱动系统收入均有较大幅度的增长。在乘用车电驱动系统方面，收入增长的主要原因是 2023 年末投产的国内项目在 2024 年逐渐放量。除此之外，2024 年新投产的国内乘用车产品也进一步拉动了收入的增长，所以乘用车电驱动系统收入增长较为明显。商用车电驱动系统收入增长的主要原因是国内和国外客户需求都有增长，需求的增长拉动了相

	关产品的销售收入。 技术开发与服务收入比去年同期有较大增长的主要原因是年度内公司完成多项客户的开发和服务工作，所以技术开发与服务收入比去年同期增加较多。 问题 2：公司经营活动现金流 2024 年转正，是上市来首次，请给予一些评论。 答：2024 年度，公司年度经营活动产生的现金流量净额 1,239.97 万元，较上年同期改善 103.74%，并实现了转正。核心的原因还是年度内公司销售收入大幅度上涨有紧密关系，收入上升，回款增加。当然公司在收入上升的同时，还加强了对应收，应付和存货的管理。比如在收入大幅度上升的时候，应收账款没有大幅度上升。综合以上因素，公司的经营活动现金流比以前年度改善明显。 问题 3：也请评论一下公司利润情况。 答：2024 年，归属于母公司所有者的净利润 -43,641.33 万元，较去年同期亏损减少 24.36%；归属于母公司所有者的扣除非经常性损益的净利润 -48,939.83 万元，较去年同期亏损减少 19.87%。盈利水平改善比较明显。 利润改善还是比较明显，具体原因有以下几方面：首先，主要是随着公司 2023 年和 2024 年投产项目开始放量和产品需求的增加，公司的产品销量和收入大幅增长；另外，2024 年内公司还完成了多项客户的产品开发和服务工作，技术开发与服务收入比去年同期增加较多。以上收入的增加，不只是带来边际利润，更加摊薄了固定成本，改善了公司毛利，对净利润的改善影响也较大。
--	---

问题 4：公司 2024 年的增长都是来源于哪些项目，2025 年哪些项目会带来增长？

答：2024 年的增长一部分来源于 2023 年进入量产的一些项目，还有 2024 年新投产的一些项目。2023 年量产的项目主要有配套奇瑞这个产品是在 2023 年底量产的。上汽的混动车型，该产品也是在 2023 年末量产。所以这些 2023 年底投资的项目增量主要表现在 2024 年。一汽的纯电动和混动车型，配套一汽红旗的多款车型。海外有斯特兰蒂斯集团的一款三合一系统总成，配套客户纯电动平台多款车型，该产品是 2023 年投产，2024 年销量也有所增加。2024 年量产的项目有配套北汽越野的增程式电驱动系统总成，配套了北汽越野两款越野车型，精进供应的总成系统含碳化硅技术。以上产品中，大部分是对应客户多个车型的平台级产品，会按照客户向市场投放新车型的进度供货，所以一些产品在年度内按客户投放速度，持续放量。

2025 年，公司会投产一个配套广汽的一个三合一系统，也是平台级产品。现在公司已经开始在小批量出货。另外就是之前量产的北汽越野的平台级产品，2025 年有新车型上市，进一步拉动销售额。另外，公司预期 2025 年将完成一些客户的产品开发项目，所以技术开发与服务收入会可能仍有一些增长。

问题 5：目前公司国内面临的竞争都有哪些？

答：公司所在行业，主要有些大类，各有各的特点。

一类主机厂自有配套的驱动系统生成能力，基本上是自己生产只供应自己车辆的企业，比如说比亚迪乘用车就是这一类的企业。第二类，主要由工业或者其他类型电机制造跨界进入这个行业的，主要有卧龙，方正，

	大洋，这些企业。他们原来就有其他的电机业务，现在把他们的业务拓展到新能源汽车电驱动系统这个也这方面。第三个类型的企业，就是原来主要生产电机控制器逆变器或者在电力电子方面有业务企业，他们把这个一部分业务拓展到新能源汽车电驱动系统这个领域。比较典型的就汇川技术，第四类就是精进电动，我们主要业务就是新能源汽车电驱动系统，据我们所知目前上市的只有精进电动一家。所以这个行业的生态环境比较多样，而且还未完全形成稳定的格局。 问题 6：公司如何平衡海外和境内业务的发展？ 答：精进电动采取的是国内，国外市场并进的发展策略，因为这两个市场是有非常强的互补性。比如 2023 年，公司境内业务有一些暂时性的降低，但是由于当年有海外项目投产，所以海外项目增长较快，弥补了一部分境内业务的不足。而 2024 年，境外业务增长不太明显，但是相比之下，国内业务又有了非常大的增幅。 国内市场我们的战略是聚焦优质项目，头部客户，充分发挥公司的技术和创新优势。2024 年公司境外业务占主营业务的比例大约在 4 成左右。所以我们海外业务和境内业务的总量比较平衡。从 2019 公司就前瞻性地利用领先的技术、深厚的研发能力和国际化的研发，管理和制造团队优势，积极拓展国内外市场。目前公司主要定点项目中有两个比较大的海外项目，一个是出口欧洲，一个是出口北美，这些项目会为公司未来的发展的动力之一。 问题 7：公司是否有把业务拓展到无人驾驶或者飞行汽车或者机器人的领域？ 答：公司的部分产品确实被应用于无人驾驶车辆。
--	--

	无人驾驶的开发应用，主要还是由整车企业进行主导，公司的电驱系统则是在无人驾驶汽车执行层面的一个核心部件，它可以为无人驾驶车辆提供稳定且高效的能源供应，从而保证车辆的舒适，安全的正常运行。目前公司没有涉及载人低空飞行器电机产品的项目。公司2024 年有电动摩托车的业务也在做一些船用电机的开发，是公司自成立以来开拓的非汽车板块的新业务。公司会密切关注新市场，新应用，新技术，积极评估这些新机会。	
附件清单(如有)	无	
日期	2025 年 5 月 14 日	