

证券代码：002962

证券简称：五方光电

湖北五方光电股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2019-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	博时基金 李昂
时间	2019年12月4日
地点	湖北省荆州市深圳大道55号公司会议室
上市公司接待人员姓名	副总裁、财务总监、董事会秘书 罗传泉 证券事务代表 肖小红
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、董事会秘书罗传泉先生介绍公司产品、技术和业务发展等基本情况。</p> <p>二、主要问题及回答</p> <p>1、请问公司苏州子公司和深圳分公司主要是做什么业务？</p> <p>答：公司苏州子公司的主营业务也是精密光电薄膜元器件的研发、生产和销售，主要负责公司产品后端制程，并服务长三角客户。深圳分公司主要是业务销售，服务珠三角客户。</p> <p>2、请问公司原材料玻璃基材的主要供应商有哪些？</p> <p>答：公司原材料玻璃基材的主要供应商包括成都光明、青岛豪雅（采购日本豪雅玻璃）、嘉兴百盛（采购德国肖特玻璃）和元亮科技。</p> <p>3、请问公司镀膜机有多少台？溅射镀膜机多少台？是哪一家供应商？</p> <p>答：目前公司有近100台镀膜机，其中，溅射镀膜机有2</p>

台，是瑞士 Evatec 的。

4、请问 2018 年公司产品降价是什么原因？

答：2018 年，公司产品降价主要由于 2018 年第一季度国内智能手机厂商去库存，智能手机出货量同比下降，导致上游企业竞争加剧，公司在保证产品质量和合理利润水平的基础上，通过降价提升产品竞争力，以扩大市场占有率。公司产品主要是 2018 年一季度降幅较大，此后价格波动幅度收窄，自 2018 年下半年起，产品价格已趋于平稳。

5、请问公司产品价格未来会回升到 2018 年降价之前的水平吗？

答：公司产品平均价格主要取决于产品结构和技术要求等方面。往往新产品的价格相对较高，同时客户对产品技术参数要求会比较高，相应的产品售价会较高。公司将通过新产品开发以及生产工艺、技术的创新，不断优化产品结构，以提高产品议价能力及市场竞争力。

6、请问除水晶光电之外，行业内还有哪些竞争对手？

答：国内主要的竞争对手是水晶光电，除水晶外，还有如信阳舜宇、东莞微科等部分有一定竞争实力的企业。

7、请问为什么公司的毛利率高于水晶光电？

答：除开水晶光学低通滤波器、蓝宝石衬底和反光材料等产品，对比公司与水晶相同的红外截止滤光片产品，而这其中有一块对日本旭硝子的业务是水晶光电是进料加工模式，而公司是来料加工模式，因业务模式不同，毛利率不具有可比性，除开这一块业务，公司毛利率略高于水晶，主要原因为：1) 设备折旧成本低于水晶，公司在生产过程中会使用国产镀膜机镀部分产品对镀膜工艺要求相对较低的 AR 面，使用日本光驰的真空镀膜机镀要求较高的 IR 面，国产镀膜机的利用率较水晶光电高一些，国产镀膜机的价格较低，因此，公司设备折旧成本低于水晶；2) 人力成本低于水晶，水晶光电所在地为浙

	<p>江省，而公司所在地为湖北荆州，因地区工资水平差异，公司的人工成本相对低一些。</p> <p>8、请问公司生物识别滤光片方面有哪些技术储备？</p> <p>答：公司通过技术开发，已完成溅射镀膜技术、自动表面检测技术等生物识别滤光片设计、生产方面的技术储备，同时，公司陆续引进生物识别滤光片方面技术人才。</p> <p>9、请问公司研发这块是在荆州还是在苏州？研发人员有多少人？</p> <p>答：公司研发这块在荆州和苏州都有，研发人员大概有140多人，公司也考虑到将技术研发向前沿延伸，不断加大人才培养、引进力度。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2019年12月6日