

证券代码： 301058

证券简称： 中粮科工

中粮科工股份有限公司投资者关系活动记录表

编号： 2024-03

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问
时间	2024年5月10日（周五）下午 15:00~16:30
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）采用网络远程的方式召开业绩说明会
上市公司接待人员姓名	1、中粮科工 董事、总经理叶雄 2、中粮科工 总会计师、财务负责人张楠 3、中粮科工 董事、董事会秘书段玉峰 4、中粮科工 独立董事陈良 5、中金公司 投资银行部执行总经理许菲菲
投资者关系活动主要内容介绍	<p>投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1. 公司在数字智能化领域有哪些发展前景？</p> <p>投资者，您好！分行业来看，（1）粮油加工行业：科技的日益进步，推动粮油加工行业朝着高端化、智能化和绿色化的方向发展，粮油加工企业将会采用更多的智能技术和信息化技术，提高生产效率和品质水平。因此，粮油加工行业的内涵式发展趋势，为粮油加工专业工程服务及粮油机械制造企业提供了市场机会。（2）粮食仓储物流行业：科学储粮、科技保粮是确保粮食数量、质量安全的重要保障。粮食仓储正在由“安全储粮”向“绿色优储”高质量发展阶段跃升。因此，未来粮油仓储物流仍有较大的需求空间，相应产业链上的企业市场前景十分可观。（3）</p>

冷链物流行业：随着物联网、大数据、人工智能等技术的发展，冷链物流行业也将逐步实现数字化和智能化，一方面，新建高品质冷链物流基础设施成为必然趋势；另一方面，存量冷链物流设施的安全、环保、节能等必要衡量指标亟需提升与改进，因此，冷链专业工程服务行业将迎来较大发展机遇。感谢您的关注。

2. 您好！公司计划如何扩大在低空经济领域的影响力？是否有相关战略或合作计划？

投资者，您好！我公司是国内农粮食品和冷链物流行业的综合技术服务商、装备制造商，主要服务于稻谷、小麦、油脂、饲料、玉米及粮食仓储物流领域和农副产品冷藏、冷链物流领域。公司暂不涉及低空经济领域业务。感谢您的关注。

3. 公司在年报中提到已承接了酒类、乳制品、预制菜等相关领域项目，未来是否还会进军别的领域？

投资者，您好！2024年，公司在夯实现有领域硬实力的基础上，还将抢抓机遇加快布局产业“新赛道”，不断塑造高质量发展新动能、新优势。一是酒饮酿造领域，逐步向白酒、葡萄酒、黄酒等领域拓展，同时探索其他酿造业务；二是农业产后领域，探索构建农业产后全过程一体化解决方案，以及提供多系列产品全面适配设施农业；三是检测认证领域，通过整合计划申请食品领域等认证资质，并且探索粮油食品机械装备、制冷设备的检测业务。感谢您的关注。

4. 国家目前大力发展新质生产力，其核心是科技创新，贵公司在创新研发上是否会持续加大力度？在这个概念下公司有什么规划？

投资者，您好！公司聚焦科技创新，致力于打造发展硬实力，一直以来积极开展广泛的专项技术创新研究，2023年公司研发投入强度为6.85%，较2022年5.29%同比增长1.56个百分点，目前公司在深入推进科改示范综合改革的基础上，扎实推动创建世界一流专业领军示范企业工作。未来公司将一如既往促进公司核心能力建设，持续提升自主创新能力，以市场需求为导向，以科

技创新为内核，努力创造和稳步提升公司价值。感谢您的关注。

5. 公司年报显示，第四季度营收明显提速，是什么原因造成的？

投资者，您好！公司业务具有明显的季节性特征。结合公司近年披露的定期报告，公司经营业绩主要集中在下半年，尤其是第四季度，这是由于公司所处行业的特性，即项目验收和结算通常在下半年进行。因此公司业务呈现出一定的季节性波动，符合行业特点以及公司实际经营情况。感谢您的关注。

6. 公司背靠中粮集团，和集团业务紧密度如何？

投资者，您好！公司是我国粮油食品及冷链物流领域一流的综合性工程服务商及设备制造商，凭借 60 余年深耕行业的丰富经验、强大的品牌优势、一流的技术水平和领先的服务能力，公司市场化程度较高。目前公司正加快融入集团产业生态，2024 年公司将立足于集团核心主业高质量发展，并且结合集团服务清单和创新清单，围绕粮食烘储、冷链绿色环保、装备制造等重点领域加强研发创新，通过提供设计咨询、软件平台、数字化实施等路径，提升公司“数字化、智慧化、绿色化、产能化”建设能力，赋能集团、引领行业。感谢您的关注。

7. 公司 2023 年经营活动产生的现金净流入较上年同期有大幅增长，原因是什么？

投资者，您好！主要原因有：国家持续加大对公司所处行业的资金投入、公司对供应商和客户有较强的收付款安排能力、公司持续加强对应收款项的管理。感谢您的关注。

8. 公司下一步计划如何提升市值回报投资者？

投资者，您好！公司高度重视市值管理工作，始终把做好公司经营作为价值提升的核心。未来公司将继续聚焦粮油食品和冷链物流主业，提升经营质量，推动公司实现更高质量发展，不断提升公司内在价值，以长期、稳定、可持续的业绩回报股东，为股东创造更多价值。感谢您的关注。

9. 国务院印发《推动大规模设备更新和消费品以旧换新行动

方案》，是不是会给公司带来更多业务机会？

投资者，您好！该行动方案中提出，“以节能降碳、超低排放、安全生产、数字化转型、智能化升级为重要方向，大力推动生产设备等更新和技术改造”、“支持老旧农业机械更新”等内容。公司将积极把握政策机遇，加强产品研发及技术创新，实现公司业绩与社会效益的双重提升。感谢您的关注。

10. 请问保荐代表人对公司治理有什么评价？

投资者，您好！公司始终严格按照中国证监会、深交所颁布的法律法规，不断完善公司治理结构，健全公司内部管理和控制制度，推动公司高质量发展，切实维护公司和投资者的合法权益。公司治理的实际状况符合相关法律法规和规范性文件的要求。谢谢。

11. 目前公司的营收主要来自于境内，未来在进一步拓展海外市场方面有何规划？

投资者，您好！2023年度公司海外收入占比已有小幅提升，未来公司将继续通过加强集团内部协同、积极承接“一带一路”工程项目、依托与俄罗斯企业共同成立的合资公司、发挥公司援外项目实施企业资格优势以及优秀项目示范带动等方式，深入开拓独联体、东非、中东、南亚、东南亚地区，推动海外业务稳步增长。感谢您的关注。

12. 公司 2023 年新签订单情况如何？

投资者，您好！2023年公司新签合同额 39.65 亿元，较上年同期基本持平。分产品看，机电工程系统交付业务新签合同额 21.78 亿元，占比 54.93%；设计咨询业务新签合同额 7.60 亿元，占比 19.17%；设备制造业务新签合同额 6.48 亿元，占比 16.34%。三项主营业务占公司全部新签合同额的 90.44%。感谢您的关注。

13. 公司 2024 年业务重心及中长期业绩展望？

投资者，您好！2024年，公司将坚持稳中求进工作总基调，更加突出高质量发展首要任务，进一步提升经营质量。一是继续深耕主营核心业务，增加机电交付市场份额。二是补强产业链，

	<p>扩大装备自给率。三是积极开展装备运维业务，同时开辟发展新领域新赛道。四是加强国际市场开拓，深耕一带一路建设。感谢您的关注。</p> <p>14. 请问保荐代表人对公司在投资者关系管理方面有什么建议呢？</p> <p>投资者，您好！公司高度重视投资者关系工作，通过多渠道与投资者保持沟通交流。畅通的沟通渠道可以使公司在资本市场上更加透明，同时能够更好的对公司自身进行约束，有利于内部治理和业务发展。谢谢。</p>
附件清单(如有)	
日期	2024-05-10