

证券代码：002019

证券简称：亿帆医药

## 亿帆医药股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2020002

|                      |   |
|----------------------|---|
| <b>投资者关系活动类别</b>     | <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议<br><input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会<br><input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动<br><input type="checkbox"/> 现场参观<br><input type="checkbox"/> 其他（电话会议） |
| <b>参与单位名称及人员姓名</b>   | 机构投资者：<br>上海景石投资：范惠军；宁波若汐投资：陈荣盛；上海兆宣资管：徐笑；上海豫泽投资：王文俊；东兴证券：许睿；第一创业证券：洪瀚涛；明悦资产：王菊明；凯银投资：蔡辰；财通证券：杨冰；湘财证券：李兵；信业资管：储乐延等机构投资者；<br>个人投资者：方铭、赵惠新、俞朝红、方守宏、龚鹏程、袁婷婷、季德全等人员。  |
| <b>时间</b>            | 2020年5月7日（星期四）  |
| <b>地点</b>            | 杭州  |
| <b>上市公司接待人员姓名</b>    | 董事长兼总经理程先锋先生，董事周本余先生、叶依群先生，董事兼副总经理林行先生，财务总监喻海霞女士，董事兼董事会秘书冯德崎先生，监事会主席许国汉先生，监事张连春女士、汪军先生。   |
| <b>投资者关系活动主要内容介绍</b> | 本次调研公司就投资者关心的公司几个业务板块相关进展情况作了深入讨论和交流，分别为原料药板块维生素 B5 二季度价格、在研产品进展及可降解材料未来布局；国药板块“531”产品 2020 年预计销售情况；小分子板块业务发展方向；国际板块在研产品 F-627 国外三期临床进展、F-652 研发进展、   |

胰岛素研发进展、健能隆 IPO 地点选择情况及国际化进程和未来还需布局的领域等内容，具体如下：

## 一、原料药板块

### 1、公司预计维生素 B5 二季度价格如何？

答：公司维生素产品已有十几年的出口经验，物流体系比较完备且国外有自己的仓库，同时维生素 B5 属于生活必需品行业，公司预计维生素 B5 二季度价格较目前情况来看比较平稳。

### 2、公司维生素产品研发进展情况，几个在研产品目前可以进入商业化阶段？

答：公司通过自主研发与合作研发相结合的方式，持续推进维生素新产品的研发投入，目前在研的 6 个维生素项目进展较为顺利，均按计划有效推进，其中自主研发的两个维生素产品已达到规模化生产条件，与美国 Amyris 公司合作开发的维生素产品也按计划正常推进，目前来看研发上没有问题，离商业化目标还稍有差异，公司认为目前维生素产品的竞争主要集中在成本控制上，公司力争实现与同类维生素产品相比成本低、质量同等或更好的条件后再规模化放大化生产。

### 3、2008 年公司布局全生物降解新材料（PBS）项目，截止 2013 年因市场情况只投了 50% 的产能，随着国家可降解材料的新政出台，中国市场行情或向好发展，接下来公司是否会继续布局？

答：公司会持续布局全生物降解新材料（PBS）项目，公司生产的全生物降解新材料 70% 左右出口，随着国家可降解材料的新政出台，公司预计中国市场行情将呈向好发展态势，但受区域差异影响，政策推行尚需要一个过程，预计局部先发展起来。

## 二、国药板块

### 1、根据公司披露的 2019 年半年度报告和年度报告显示合

**肥亿帆生物制药有限公司下半年比上半年利润低，原因是什么？**

答：2019年半年度报告和年度报告中“主要控股参股公司分析”中合肥亿帆生物制药有限公司数据为合并口径，是以其为主体的合并报表数据，差异的主要原因为上半年收到部分政府补贴，下半年资产减值所致。

**2、国药板块中，“531”产品 2020 年预设目标是否有过亿产品的销售，预计有多少个？**

答：受疫情影响，“531”产品一季度销售收入环比下降约20%，但同比仍有增长。2019年，“531”产品中小儿青翘颗粒市场销售过亿元，乳果糖口服溶液、缩宫素鼻喷雾剂、除湿止痒软膏销售过五千万；2020年力争实现3-5个单产品过亿销售，增加3-4个单产品过五千万销售，合计单产品过五千万的7-8个。目前考虑疫情的持续影响，预计会影响年初制定的销售计划，为此公司将全力推动“531”产品销售及市场开发工作，以实现年初制定的计划，具体以定期报告披露的信息为准。

**三、公司 2019 年年度报告中，新成立了小分子事业部，小分子事业部的布局如何？**

答：小分子事业部是以承接高端制剂产品现有生产线为基础，努力建成满足中国、欧盟、美国的GMP标准，并具备同时生产细胞毒与非细胞毒的小分子注射剂生产基地。一方面通过合作开发与海外引进等方式，拥有36个处于研发阶段、6个处于报产阶段及8个已上市产品的产品结构，力争实现国内在研产品最先报产或前三报产；另一方面承接公司全球商务团队引进来的国外原研产品或技术难度高的产品进行合作获得产品所有权或在国内分包装，打通中国、欧盟、美国同步申报规划体系。同时还整合了公司现有血液肿瘤、进口产品的营销与市场推广团队，形成了更加专业、合规的市场推广团队。实现生产、研发、销售于一体的小分子事业部。

#### **四、国际化板块**

##### **1、F-627 国外三期临床进展？**

答：F-627 国际第二个 III 期临床试验已完成了末例受试者的末次访视，正在进行临床试验数据统计与分析，后续具体进展情况公司将按相关法律法规及时对外披露。

##### **2、F-652 在美国做的 aGvHD 和酒精性肝炎的临床试验，后续临床试验方案与美国 FDA 沟通的进展情况如何？**

答：目前公司已完成aGvHD的IIa临床试验，并于2019年10月取得FDA认定的孤儿药资质，在美国开展的急性酒精肝炎也已完成IIa临床试验，并取得主要临床预设目标，疗效明显，安全可靠。结合前期已补充的国际一流药企临床方面的负责人及前美国FDA生物药审评官员意见，公司就F-652研发策略进行调整，以增加确定性，减少投入为目的，就F-652后续临床试验、注册申报方案等正与美国FDA进行多次沟通。截止目前还在沟通中，尚未有确切的结果。

##### **3、胰岛素研发进展？**

答：公司在研产品三代胰岛素类似物部分产品已进入放大试生产阶段。根据 2019 年 11 月，美国 FDA 发布的《生物类似和可互换胰岛素的临床免疫原性考量指南》草案，为美国市场开发生物类似和可互换性胰岛素产品的公司，胰岛素类似物如可通过生物类似性研究证明申报产品与原研产品高度相似，可免做三期比较临床免疫原性研究，公司将积极争取上述有利政策，从而实现缩短临床试验周期的目标。

##### **4、健能隆 IPO 进展情况？**

答：谋求健能隆独立上市是公司控股健能隆之时就已确定的发展方向，是解决健能隆研发资金的主要来源之一，不排除在合适时机启动独立上市工作，随着健能隆在研产品研发进展的持续推进，在上市地的选择上将以外优先，希望获得境外融资平台，与境内平台形成合力，有利国际化的进一步拓展，

|                          |  |
|--------------------------|--|
|                          | <p>同时促进公司长期稳定发展。具体公司将根据自身情况以及现有政策法规等进行评估与判断选择最优方案，届时公司将按照相关法律法规规定及时履行审议程序及相关信息披露义务。</p> <p><b>5、国际化进程及未来还会布局哪些领域？</b></p> <p>答：公司董事会始终坚持以“整合、创新、国际化”的中长期发展战略，继续以药品制剂、原料药为主要产业发展方向，在保持原有业务，尤其是优质业务的基础上，不断创新，进行转型升级。</p> <p>公司已实现通过DiKine™双分子、ITab™免疫抗体研发平台，开发面向全球市场的大分子创新生物药，逐步实现中国制造的创新药打开欧美等主流市场；通过围绕糖尿病领域、血液肿瘤类产品线进行布局，打开展中国家的市场，实现药品制剂国际化；同时通过重组与合作方式，已形成覆盖欧洲、北美、亚太、北非和中东等近40个主要国家或地区的销售网络；通过受让非索医药和佰通公司股份，使公司同时具有了获得美国FDA与欧盟EMA认证的无菌注射剂和生物类似物生产线，是国内为数不多的同时具有上述生产线的医药公司；未来，公司还将通过“引进来”、“走出去”的方式，借助国际化BD及RA的优势，通过合作方式加快引进国外原研产品或有独特市场竞争力、技术难度高的产品，获得产品权益或在国内分包装，实现“中国引进来”、“中国走出去”，推动公司业务转型升级，实现公司药品制剂业务国际化战略。</p> |
| <p><b>5 附件清单（如有）</b></p> | <p>无</p>   |
| <p><b>日期</b></p>         | <p>2020年5月7日</p>   |