

证券代码：300969

证券简称：恒帅股份

宁波恒帅股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024-011

| | |
|---------------|---|
| 投资者关系活动类别 | <input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 |
| 参与单位名称及人员姓名 | 线上参加公司 2023 年度业绩说明会的全体投资者 |
| 时间 | 2024 年 04 月 29 日 15:00-16:30 |
| 地点 | 价值在线 (https://www.ir-online.cn/) |
| 上市公司接待人员姓名 | 董事长、总经理：许宁宁 董事、财务总监：张丽君 董事会秘书：廖维明 保荐代表人：胡国木 独立董事：章定表 |
| 投资者关系活动主要内容介绍 | 公司就投资者在本次业绩说明会召开过程中投资者提出的问题进行了回复，主要内容如下： 一、请领导介绍一下公司未来的发展规划？ 答：您好！公司的未来发展规划，详见公司年报之“第三节管理层讨论与分析”之“十一、公司未来发展的展望”。感谢您的关注！ |

二、2023 年度营收和净利润都较去年增长，增长主要体现在哪方面？

答:您好!2023 年,公司主营业务收入为 91,121.85 万元,较上年的 73,260.44 万元上升 24.38%,归属于上市公司股东的净利润为 20,209.78 万元,较上年的 14,553.07 万元上升 38.87%,收入和盈利均有所增长。2023 年,得益于公司以往的客户积累,公司各业务单元收入均有所增长,同时大宗原材料整体处于降价趋势,公司毛利率持续改善,收入和利润均有良好表现。感谢您的关注!

三、目前主要合作客户有哪些？

答:您好!公司清洗系统客户以整车厂为主,包括宝马、本田、现代、比亚迪、吉利等国内知名整车厂;清洗泵及电机等部件客户以一级零部件供应商为主,包括博世、大陆等。感谢您的关注!

四、请问公司研发能力如何?研发投入怎么样?电机业务方面未来研发投入如何打算呢?

答:您好!公司在电机领域具备较为深厚的技术积累,公司也一直致力于新品类电机的技术研发。2024 年,公司将继续现有产业拓源拓品的战略,深入挖潜新兴赛道电机品类和流体产品的开发,围绕四大业务单元进行产品布局,丰富产品类别,打造品类丰富的产品超市。公司将有针对性的在大扭矩谐波无刷电机、ESP 电机、EPB 电机、ABS 电机、电动门电机、座椅电机、热管理系统电机执行器、ADAS 清洗系统及相关气泵液泵、EMC 性能、磁路设计、NVH 性能等方面重点投入,为后续发展奠定了稳固的技术基础。同时,2024 年属于恒帅股份加速快跑的年份,公司自主研发的谐波磁场电机技术及新型磁性材料已进入产业化拓展阶段,具备为定制化需求提供技术适配及实物样品交付能力。公司还高度重视新兴市场,例如人形机器人的产业链机会,公司将陆续匹配谐波磁场电机技术与人形机器人

所需电机品种（如无框力矩电机、空心杯电机等）的定制化需求，为公司打开全新的增量空间。感谢您的关注！

五、公司目前海外布局如何？

答：您好！公司从 2022 年后开始加速全球化生产基地布局，相继推进美国及泰国生产基地的建设。一方面，海外基地可以就近客户进行生产配套，有利于公司现有业务扩大海外业务的市场份额。另一方面，汽车行业整体面临快速降本的压力，这对于中国汽车零部件供应商而言既是压力也是重大的历史机遇期。中国产业链的整体工程能力在降本方面具备较强的相对优势，随着众多中资厂商的海外布局进程加速，外资厂商的技术优势若无法转化为成本优势，中资企业将获得向中高端领域突破的良机。公司在美国新建的汽车零部件生产基地，整体投资规模不超过 1,500 万美元，该项目已投资 1,000 万美元用于厂房土地和设备购置，预计 2024 年部分定点项目可进入量产爬坡周期，剩余 500 万美元将根据新增定点项目进行设备购置和投入。公司在泰国新建的汽车零部件生产基地，整体投资规模不超过 2 亿人民币或等值美金，该项目一期厂房建设预计于 2024 年 2 季度达到预定可使用状态，并陆续进行设备购置安装。感谢您的关注！

六、请问外汇价格波动对公司业绩有多大影响，公司如何应对这种影响？

答：您好！公司出口业务主要以美元、欧元、英镑等结算，2023 年人民币整体处于贬值趋势，对公司业绩产生了一定正面影响。公司将会做好外汇汇率波动的前瞻性预测，提前做好相关的风险对冲准备，降低汇率波动对公司的影响。感谢您的关注！

七、领导好，请介绍下公司产品结构情况？

答：您好！2023 年，公司实现主营业务收入为 91,121.85 万元，其中清洗泵和清洗系统产品合计实现收入 46,676.11 万

| | |
|----------|--|
| | <p>元，电机业务实现收入 36,940.55 万元。感谢您的关注！</p> <p>八、请问领导公司 2023 年度的分红情况如何？</p> <p>答：您好！公司将以截至 2023 年 12 月 31 日公司总股本 8,000 万股为基数，向全体股东每 10 股派发现金股利人民币 4.0 元（含税），合计派发现金股利 32,000,000 元。感谢您的关注！</p> <p>九、公司是否会考虑做回购？</p> <p>答：您好！受限于公司当前股权分布结构等实际情况，公司无法实施回购或增持计划。感谢您的关注！</p> <p>十、未来公司在降本增效方面会有哪些措施？</p> <p>答：您好！公司一直致力于供应链上的垂直整合，不断加深成本端的护城河，具体可以体现在以下方面：(1)标准化和平台化的产品战略。公司在产品的设计、开发和制造过程中采用平台化技术、模块化生产、标准化零部件策略，提高零部件的共用率，有效的提高生产效率、产品质量和降低产品成本；(2)零部件自制。公司在产品的制造过程中不断实现核心零部件的自制，向上游产业链进一步延伸。高自制率有利于公司更好的控制成本和质量，提高产品的竞争力和毛利率；(3)自动化设备自研和自制。公司具备自动化生产线的自主研发、设计及集成制造能力。公司组建了专门的设备研制团队，施行以智能化设备代替人工建立全自动生产线的策略，设备自研自制一方面降低了整体设备的采购成本，另一方面节约了外采设备的调试和定制研制时间，大幅缩短新产品的量产准备时间。感谢您的关注！</p> |
| 附件清单（如有） | 无 |
| 日期 | 2024 年 4 月 29 日 |