

证券代码：688268

证券简称：华特气体

广东华特气体股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2020-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	华美国际投资集团 傅浩、何欣、陈俊杰等
时间	2020年1月14日 上午10:30
地点	华特气体三楼会议室
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理：张穗华 证券事务代表：万灵芝
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、公司的特种气体最主要的应用领域，公司特种气体产品种类主要有哪些？</p> <p>特种气体主要应用于集成电路、显示面板、光伏能源、光纤光缆等高端领域。公司的特种气体主要包括高纯六氟乙烷、高纯四氟化碳、高纯二氧化碳、高纯一氧化碳、光刻气等。集成电路制造需经过硅片制造、氧化、光刻、气相沉积、蚀刻、离子注入等工艺环节中，需要的特种气体种类就超过 50 种</p> <p>2、不同的气体在生产制造端差别大不大？生产制造端有没有什么壁垒？</p> <p>公司生产产品的模式有几种方式：纯化、合成、混配、分装等，有</p>

一定的生产工艺上的区别。特种气体行业的有技术壁垒，主要是体现在核心技术人员的人才流失方面。随着特种气体行业的发展，行业内的人才竞争也加剧，一旦核心技术人员流失，将对公司的产品研发及稳定发展也会有影响。

3、气体的运输半径和运输方式，存在运输局限吗？特种气体的运输成本高不高？

答：普通工业气体存在运输半径，但是特种气体的销售多为品种多、小批量、高频次等特点，因此基本无运输半径限制。

运输成本上是肯定会不低的，所以也是影响特种气体的毛利一块成本。

4、江西工厂的产能有没有可能扩大产能，产能释放节奏是怎样的？

答：江西华特是公司的募投项目主要实施地，工厂面积上也是华特母公司的2倍以上，投入生产后，在产能释放后肯定比现在有很大的增量。

5、海外市场的销售占比和国内市场的销售占比分别是多少？特种气体和普通气体的出口占比分别是多少？

答：报告期内，公司主营业务收入中，境外收入占比分别为23.10%、16.90%、19.76%和22.29%；国内市场占比76.90%、83.10%、80.24%和77.71%。

公司的在出口的业务中特种气体的占比达到99%。

6、目前产品的价格趋势变化是如何的？价格趋势变化跟原材料价格的相关性大不大？

答：目前我们的产品的价格是趋于稳定的，价格变化跟原材料价格相关，但我们也有调价机制。

7、公司近年的销售额增速并没有很快的原因是？公司能不能跟上市

	<p>场产能的需求，优化产能？</p> <p>答：我们公司主要还是采用稳健的发展战略，不只追求销售额快速增长。公司每年推出 2-3 个新产品，重点瞄准高新 IC 市场、毛利率较高的气体品种。公司会保持关注市场产能需求的变化，开发新产品，不断优化产能。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2020 年 1 月 14 日