

证券代码：603516

证券简称：淳中科技

北京淳中科技股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	特定对象调研：现场会议
参与单位名称及人员姓名（顺序不分先后）	华泰证券 贺新；钰和私募 崔晨；成泉资本 孙宇、张梦圆；盛华投资 黎江；鼎昇天成 李国栋；方万传；易知投资 徐志国；长城证券 周怡蕾；云行基金 孙晓宇；和聚投资 麦土荣；东北证券 陈俊如；方正富邦 衡攀宇；开源证券 刘逍遥；长盛基金 杨睿琦；东兴证券 刘蒙、李超、张振、李晶晶；长江证券 郭敬超；德邦证券 陈涵泊；中航证券 裴伊凡；华夏基金 杨雅昭；宏道投资 段然；罗江华；银河证券 胡天昊；博时基金 史霄鸣；泓德基金 张毅强、孟焱毅；石泉投资 孙旭；中金资管 周文菁、艾柯达、杜渊鑫；光大证券 颜燕妮；华西证券 刘泽晶、孟令儒奇；新华基金 金曦、张帅；北京壹玖资产 蒋俊国；天风证券 骆奕扬；民生证券 范宇；中泰证券 孙行臻；范烁杰；淳元投资 黄俊龙；东兴投资 田野；中信证券 袁健聪；太保资产 王喆
时间	2024年4月25日下午14:00-16:30
地点	北京市海淀区林风二路39号院1号楼5层
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 付国义
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次会议主要围绕北京淳中科技股份有限公司（以下简称“淳中科技”或者“公司”）2023年度以及2024年一季度经营发展情况进行调研访谈。</p> <p>2023年度，公司实现营业收入4.99亿元，较上年同比增长31.03%；经过几年的产品规划和持续投入，公司产品品类已拓展为专业视听、虚拟现实、人工智能和专业芯片四大系列，新产品的不断导入将为公司营收增</p>

长带来新动能。公司实现归属于上市公司股东的净利润 1,748.35 万元，较上年同比下降 41.50%，主要是公司前瞻布局新产品、新赛道、新业务加大费用投入所致。公司经营活动产生的现金流量净额 1.20 亿元，较上年同比增长 198.22%，公司经营现金流良好。公司研发投入 8,116.35 万元，较上年同比增长 12.48%，研发费用占营业收入比例为 16.27%；公司新增专利申请 14 项，累计已获授权专利 102 项，其中发明专利 58 项。

2024 年第一季度，公司实现营业收入 7,479.10 万元，较上年同比增长 3.74%；公司实现归属于上市公司股东的净利润 599.12 万元，同比增加 1,803.52 万元；公司经营活动产生的现金流量同比减少 528.20 万元，主要是因为本期销售商品、提供劳务收到的现金略有下降所致；公司运营状况持续向好，盈利能力稳步提升，公司将按照既定战略目标深化人才机制、完善合作生态，有序推进各项工作，不断提升公司运营效率和经营业绩。

本次会议主要问题及回答如下：

1、公司近期一次性发布了三款自研芯片，公司自研芯片具有哪些技术优势？市场空间能否再次打开？

答：“寒烁 LDV4045 芯片”为全球首发 LED “ALL IN ONE”一体化芯片，为 LED 显控系统提供颠覆性创新芯片解决方案，告别传统采用发送卡/接收卡、网线和高功耗的时代，让小间距 LED 变成和 LCD 一样标准化接口和节能的产品，使小间距 LED 变得更加易于安装和使用，使用场景更为广阔。“宙斯 Zeus0108 芯片”为国产首颗自主可控的专业音视频处理 ASIC 芯片，致力于突破海外芯片“卡脖子”的问题，切实提高国产音视频控制产品的竞争优势，可以更好地满足重点行业客户多样化的产品需求。“雷神 ULC32A 芯片”为人机交互显示芯片，可以应用于工业控制、美容仪器、医疗器械、充电桩、智能家居等领域。以上三款芯片的陆续导入将为公司可持续发展带来重要积极作用，有利于扩大公司在业内的技术领先优势。

2、寒烁为全球首发 LED “ALL IN ONE”一体化芯片，请问这颗芯片的价值量和目标市场空间多大？

答：“寒烁 LDV4045 芯片”为全球首发 LED “ALL IN ONE”一体化芯

片，为LED显控系统提供颠覆性创新芯片解决方案，“寒烁LDV4045芯片”集成了行扫+恒流源+逻辑等功能，可以给LED显示提供集成度和性价比更高的优化解决方案。

3、公司自研的国产首颗自主可控的专业音视频ASIC芯片，致力于突破海外芯片“卡脖子”的问题，切实提高国产音视频控制产品的竞争优势，可以理解为降低采购成本并一定程度提升公司业绩吗？

答：“宙斯Zeus0108芯片”为国产首颗自主可控的专业音视频处理ASIC芯片，致力于突破海外芯片“卡脖子”的问题，切实提高国产音视频控制产品的竞争优势，可以更好地满足重点行业客户多样化的产品需求。

“宙斯Zeus0108芯片”量产后，在专业音视频领域ASIC芯片的性能、功耗、性价比等方面相较于通用芯片将大幅提升。

4、公司全新发布的三款芯片，目前商业推广进展如何？何时能给公司贡献利润？

答：公司始终坚持自主研发道路，依靠自身十多年专业音视频算法技术积累，持续孵化和投入于音视频领域专业芯片。2024年4月17日召开的新品发布会上，公司同步推出了寒烁、宙斯、雷神三款自研芯片，三款芯片的陆续导入将为公司可持续发展带来重要积极作用，有利于扩大公司在业内的技术领先优势。目前正在与意向客户进行方案对接及产品验证，具体进展请关注公司后续公告。

5、公司已经取得了N公司的合格供应商代码，为N公司提供液冷测试平台、基于AI的检测平台和各种测试板卡等业务，这些业务的市场竞争格局和持续性如何？

答：公司积极开拓海外业务并取得突破性进展，与国际知名图形技术和人工智能计算领域的领导者N公司建立了业务合作关系，公司已经取得了N公司的Vendor Code，有资格向N公司直接供货，并可持续拓展新业务。公司与N公司对接的业务均为定制开发产品，需要取得Vendor Code并充分了解客户需求后才能完成相应的方案设计和产品规划等。

	<p>6、公司拓展的N公司新业务，截至2023年度报告披露日，各系列产品分别处于样品测试导入和小批量供货阶段，请问一季度是否已贡献营收？</p> <p>答：公司与N公司对接的业务主要是各类产品的测试与检测平台，目前正在对接的产品包括：液冷测试平台、基于AI的检测平台、各种测试板卡等，截至公司2023年年度报告披露日，以上各系列产品分别处于样品测试导入和小批量供货阶段。公司Q1已经与N公司签署了部分产品的Purchase Order，此部分订单Q2可以完成产品交付验收和确认营收，同时Q2将会有新订单落地签署和产品交付，具体情况请关注公司后续公告。</p> <p>7、除传统显控业务外，公司新业务也取得了很大突破，从公司战略的角度来看未来的重心会偏向哪方面？</p> <p>答：历经几年的前瞻布局和持续投入，公司产品品类已拓展为专业视听、虚拟现实、人工智能和专业芯片四大系列，新产品的不断导入将为公司营收增长带来新动能。公司将继续保持传统主业技术和产品优势，自研芯片和N公司测试及检测平台业务也将为公司业务增长提供更为广阔的市场空间。</p> <p>8、公司新业务取得重大突破，请问公司资金充足吗？采取什么方案解决新业务的资金问题？</p> <p>答：2023年度公司经营活动产生的现金流量净额1.20亿元，较上年同比增长198.22%，公司经营现金流情况良好。公司目前资金储备充裕，可满足新老业务发展的资金需求。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2024年4月26日