

附件二：投资者关系活动记录表格式

证券代码：002488

证券简称：金固股份

浙江金固股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：20190307

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 （请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	平安基金、国盛证券 研究员：张晓泉、杨盛
时间	2019年3月7日（10:30-12:00）
地点	天猫车站
上市公司接待人员姓名	天猫车站：总监鲍忠、张广睿 证券部工作人员
投资者关系活动主要内容介绍	<p style="text-align: center;">一、金固股份基本情况</p> <p>公司主营业务为汽车后服务业务和高端制造业务。汽车服务板块在接受阿里战略入股后增长迅猛，发展空间极大。</p> <p>汽车服务板块经营情况：</p> <p>阿里巴巴战略入股，公司将该业务分拆为平台供应链业务及汽服门店新零售业务两大板块。</p> <p>（1）公司平台供应链业务将和阿里的汽车后市场相关业务，以及汽配 B2B 公司康众的业务，一起组成新的天猫车站平台，同时阿里注资现金 16 亿元到天猫车站。天猫车站将致力于平台运营，供应链仓配建设等车后市场基础设施建设。后续天猫、淘宝汽车后市场平台均由天猫车站来运营。</p> <p>（2）汽修门店新零售业务将继续由公司控股，天猫车站参股。重点通过 SaaS，线上精准营销，流量导入，品牌建设，数据服务，新零售业务导入等手段来赋能改造线下汽修门店，</p>

致力于打造全国领先的优质汽服连锁品牌。

高端制造业务当中钢轮业务盈利稳定，且公司持续投入研发新型钢轮。EPS 环保设备是新的利润增长点，增速较快。

二、问答环节

Q: 公司的品牌宣传计划?

A: 公司汽车超人已经签了科比作为品牌代言人，预计近期将会开始大规模推广。

Q: 汽车超人重组后平台供应链业务将由天猫车站承接，同时整体并购汽配 B2b 公司康众的优势与发展?

A: 天猫车站拥有阿里系的数据流量、康众汽配的仓储系统及公司平台供应链体系。天猫车站致力于平台运营，大力发展供应链仓配体系建设。

Q: 智车慧达承接的汽服门店新零售业务，未来将如何发展、盈利?

A: 公司将拥有“智车慧达”80%的股权（天猫车站将有 20%的股权），智车慧达将以线下门店为业务中心，通过智慧门店系统有效地增强客户粘性，提高客户消费频次，降低获客成本，实现线上线下的互相促进。同时，打造门店新零售业务场景，为车主提供高附加值的产品服务，如车险、新车及二手车的销售，并向上游企业（保险业务相关公司、汽车零部件生产商、整车生产商等）进行总对总业务合作，全方位打造门店新零售业务融合形态，为车主提供便捷、贴心养车服务，通过合作品牌的加持，提升企业整体汽车服务品牌形象。智车慧达致力于中国汽车市场服务的能力提升以及业态重构。

智车慧达的盈利点:

智车慧达通过统一的门店采购服务，实现门店体系供应链集中式利润管理，增强企业和门店的货品管理能力，降低成本，提升利润；基于线下门店，导入新零售项目如保险、新车等深度服务产品销售，提升门店综合盈利能力，增强门店恶性竞争的抗风险能力，从而达到门店与企业的全面盈利；通过智慧门

	<p>店系统，新零售云端销售系统及天猫车站大数据流量，为门店提供了更大的运营收益，随着门店的不断扩张，品牌和广告服务也将是新的利润来源。</p> <p>Q: 天猫车站的门店认证情况?</p> <p>A: 公司和阿里巴巴的合资公司（天猫车站）业务发展迅速，公司相信未来天猫车站认证的门店会越来越多。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2019年3月7日