

证券代码：002451

证券简称：摩恩电气

上海摩恩电气股份有限公司

2023 年度业绩说明会

投资者关系活动记录表

编号：2024-4-9

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
活动参与人员	董事长：朱志兰 财务总监：管佳菲 独立董事：曹頔 董事会秘书：黄圣植 及通过线上方式参与公司 2023 年度业绩说明会的投资者
时间	2024 年 4 月 9 日下午 15:00-16:30
地点	全景网“投资者关系互动平台”
形式	线上文字直播
交流内容及具体问答记录	<p style="text-align: center;">投资者提出的问题及公司回复情况</p> <p>公司就投资者在本次说明会中提出的问题进行了回复：</p> <p>1、关于公司未来的可持续发展，除了在技术创新和市场拓展方面的努力外，是否还有其他方面的可持续发展计划？例如，是否有考虑加大 ESG 投资，以提升公司的整体可持续性？</p> <p>公司认为可持续发展是有助于公司高质量发展的重要理念。在环境方面，公司将持续加大环境保护方面的投入，进一步完善节能减排措施的制定和落实，减少损耗和排放；在社会 responsibility 方面，公司将持续关注员工的福利和职业发展，提供更好的工作环境和培训机会；在公司治理方面，公司将在积极响应各项监管政策的大前提下，持续完善公司治理结构、防范经营风险，加强企业</p>

道德和诚信建设。多项并举，提升公司整体的运营稳健性和可持续性。

2、关于公司未来发展规划及战略重点，您提到了加强科技创新和市场拓展。公司是否考虑与其他行业或企业进行合作，共同开发新技术或拓展新市场？

您好，公司对于技术创新和市场拓展一直秉承着“积极开放、勇于尝试”的理念，重视与其他行业企业、专业机构、科研院校等合作机会。在有恰当合作机会的前提下，公司将积极谋求共同合作，以实现与合作伙伴的共同成长、互惠共赢。

3、您好，我看到公司的研发支出较上年有较大增长，我想问一下公司未来还会继续加大研发力度嘛？主要在那些领域呢？对企业未来发展有什么贡献？

您好，公司将持续加大研发力度，并着重围绕新兴产业进行技术研发，不断提高产品核心竞争力。近期的主要研发领域及产品详情请见公司年度报告第三节管理层讨论与分析中的主营业务分析-研发费用。创新研发和技术积累是不断提升公司核心竞争力的长期过程，将不断提升公司市场竞争力，有助于公司长期发展。

4、贵公司的盈利在一定程度会受铜价的影响，请问贵公司如何应对铜价的大幅度波动？当铜价原材料上涨时，有什么对冲策略吗？

投资者您好，公司通过购买沪铜期货来实现套期保值，能够有效规避原材料价格波动的影响。铜价的上涨，可能会影响公司营收规模，但对利润影响不大。感谢您对本公司的关注。

5、在经济下行，债务打破刚兑的背景下，公司在债务处理方面有什么新的机会和作为？

您好，公司以“高质量发展、专注主业发展”政策指引为导向，未来战略将聚焦特种电缆及电磁线两大主

营业务板块，并逐步收缩非主营业务板块。

6、关于公司财务状况及盈利能力，尽管营业收入增长稳定，但归属于上市公司股东的净利润却出现了一定程度的下降。您能否分享一些关于净利润下降的具体原因，以及公司在未来如何提升盈利能力的计划或策略？

投资者您好，归属于上市公司股东的净利润却出现了一定程度的下降主要是市场竞争激烈以及成本上升导致的。为提升盈利能力，公司会采取以下策略：控制成本，通过优化供应链和提高生产效率降低开支；创新产品，增强市场竞争力；改善财务管理，降低财务费用；提升运营效率，增加资产使用效率；加强人力资源管理，提高员工效率等措施来提升公司盈利能力。感谢您对本公司的关注。

7、对于公司面临的市场风险和信用风险，您提到了一系列应对措施。我想了解一下公司在财务风险管理方面的具体做法有哪些独特之处？是财务风险评估和监控体系是否完善健全？

投资者您好，公司在财务风险管理方面的独特做法主要包括建立全面的风险管理框架，确保风险管理责任、流程和策略；实施风险识别与评估，通过敏感性分析量化风险；建立实时风险监控系統，及时提供预警；通过业务和投资多元化分散风险；强化内部控制和合规机制，减少违规风险；保持充足的流动性和有效的现金流管理；适当使用衍生品进行风险对冲；以及对员工进行持续的风险教育和培训，提高全员的风险意识。这些措施有助于公司有效控制和降低财务风险，保障企业的稳健运营。感谢您对本公司的关注。

8、管总好，请问公司今年各项费用有没有对应的控制方案？

投资者您好，公司每年会结合往期情况和经营目标

对下年度财务整体情况编制预算方案，并以预算方案作为标准控制公司各项开支费用的发生。感谢您对本公司的关注。

9、公司将继续加大对国际市场的开拓力度，我想知道公司在国际市场拓展方面的具体计划和目标是什么？是否已经有了一些合作伙伴或目标市场的选定？

投资者您好，目前公司国际市场拓展具体围绕着“建设海外供应能力、挖掘海外客户、完善产品海外认证体系”等前期事项开展，总体目标是恢复对外出口能力。合作目标方面，公司将优先围绕以往客户，在信任基础上开展市场拓展。感谢您对本公司的关注。

10、您好，请问贵公司预期未来的主要发展的业务是什么呢？

投资者您好，公司未来将聚焦特种电缆及电磁线两大主营业务板块，重点关注新产业、新模式、新动能与主营业务的结合点，加强新产品研发，持续推进主营业务高质量发展。感谢您对本公司的关注。

11、公司在电缆业务及电磁线业务方面有着明确的产品线和市场定位，能否分享一下公司在这些领域的核心竞争力是什么？未来如何进一步巩固和提升这些竞争力？

投资者您好，关于公司核心竞争力的分析，详情请查阅公司近期披露的 2023 年年度报告第三节管理讨论与分析第三条核心竞争力部分，公司将围绕现有资源优势不断加强核心竞争力。感谢您对本公司的关注。

12、董事长好，请问公司电缆，电池线利润率如何展望？在今年铜价上涨背景下，成本提升能否顺利向下游传导？公司五大客户在细分应用领域如何划分？

投资者您好，线缆行业长期以来面临着较为激烈的行业竞争，公司也一直将运营稳健性视为重中之重，维

	<p>持产品利润率在合理区间。公司前五大客户均属于电力、电力装备行业，所涉及细分领域较多。感谢您对本公司的关注。</p> <p>13、在加强营销体系建设方面，是否有针对重点客户的定制化营销策略？具体有哪些数字化营销手段？是否有利于提升市场覆盖度和客户体验？</p> <p>公司在加强营销体系建设方面设置有针对重点客户的营销策略。由于线缆行业产品高度定制化的特性，公司更多地采用定向营销手段，结合数字化工具，加强对产品制造、数据收集、物流监控等整个生产链的实时管理，缩短对客户反馈的回应事件，确保生产的高效率和可管理性，提升客户体验。</p> <p>14、公司的盈利水平降低，今年有没有什么新的业绩增长点？</p> <p>投资者您好，基于当前电线电缆行业的市场环境和竞争格局，以及对未来经济前景的预期，公司未来战略是围绕特种电缆和高端电磁线两大主业，秉承创新发展、稳健运营的原则，持续加强公司核心竞争力。未来盈利增长点在绿色环保、适用于特殊环境、高端装备制造配套等高端特种电线电缆产品。感谢您对本公司的关注。</p>
关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明	本次活动期间，公司不存在透漏任何未公开重大信息的情形
活动过程中所使用的演示文稿、提供的文档等附件（如有，可作为附件）	无