

云南白药集团股份有限公司

投资者调研会议记录

时间：2021年1月6日

地点：集团总部办公大楼

召开方式：现场调研

投资者：资本研究全球投资：田小粟；个人投资者：Eric

主持人：高级副总裁/首席财务官/董秘-吴伟

参加人员：证券事务代表：赵雁；投资者关系：桂博翔

会议内容：

1、 健康品事业部经营情况如何？

答：健康日化业务方面，医学赋能“饮食习惯与口腔健康”，云南白药牙膏推出知识型IP“口腔云健康”全新系列线上活动和“国潮木偶亲子声音素养训练课”等直播栏目，精准触达终端受众，让产品形象深入人心。同时，不断夯实研发实力，通过内容和产品两大维度的创新突破，构建完善的国民口腔护理生态。健康产业园智慧工厂项目取得阶段性成果，报告期内生产许可认证现场检查取得专家组“建议通过”评定，后续工作稳步积极推进；采之汲面膜系列产品，持续强化国内外创新研发合作，积极布局全球市场，硕果累累。

2、 公司如何看待近年已开展及未来将开展的证券投资？

答：公司近年来所开展的各类证券投资，是公司坚持审慎投资的原则，在确保日常经营和资金安全的情况下使用公司闲置自有资金开展的投资行为，有利于提高公司的收益及资金使用效率，公司将在满足经营性资金需求的前提下，在董事会和股东大会批准的投资总额内适当配置证券投资产品及数量，

不会影响公司主营业务的正常开展。

3、公司在骨伤科方面具体计划如布局？

答：伤科是公司的传统，主要产品在市场上份额很高，骨科则是公司长期准备进入的行业。当前，骨伤科是以药、器械、治疗后康复的整体治疗方案为主，无论是国际上还是国内，药厂、器械商都基本形成了产品链和供应链。面对这种新的挑战，公司想要在骨伤科上转变为总体方案的提供商，总体方案包括检测诊断、手术治疗、器械提供、术后康复等等。这是公司对未来医药行业的基本判断，无论进入哪个赛道都面临着类似的挑战。我们将来会为医者和患者建立这样的整体方案，并且还会建立后台服务，包括医生、器械团队等来补充药品提供，公司既提供解决方案，也是实现解决方案的供应商。

云南白药集团股份有限公司

证券部

2021年1月6日