

浙江永强集团股份有限公司投资者接待记录

时间	2018年9月4日	地点	公司会议室
投资者	公司名称	调研人员姓名	
	鲁证创投	谭艺洋	
	威海市国资运营	宋润鹏、吴耶皇	
	山东嘉信基金	王朋超	
	齐鲁中泰资管	于洋、张云飞、杨家恺、孙启蒙、赵建龙、江浩	
接待人员	王洪阳		
会谈内容			
<p>一、 签署承诺书</p> <p>二、 公司国内市场占比虽逐渐增加，但占比仍然低于欧美，公司的规划？ 国内市场是公司未来长时间的重点，这个行业季节性很强，欧美市场均属于北半球，南半球的市场小，国内市场也是我们想平滑季节性波动的主要方向，目前国内居住条件要求我们产品要进行调整，比如由室外向阳台向室内逐步进行。 国内市场规模很难估计，集中度很低，不过趋势上还是积极的。一些小而轻的家具（茶几、桌椅、吊篮、秋千等）很受年轻人喜欢，就是国内运费成本太高。</p> <p>三、 国内市场的销售模式？ 国内 ODM 模式、线上都有在进行。目前销量都不是很大。</p> <p>四、 年报中两个募投项目实现的效益下降的原因？ 公司根据不同产品的特性进行调整生产布局，目前两个募投项目尚未完全达产，2017 年年报中列示的实现的效益比以往年度下降主要原因是统计口径发生的变化，按照要求 2017 年年报中统计数据口径由营业收入改为净利润数据。</p> <p>五、 委外生产还有吗？ 一直保持在 30%左右，主要是简单产品或者技术比较成熟的产品，质量也能够得到保障。</p> <p>六、 公司自有品牌的发展情况？ 主要在国内和美国市场，欧洲市场也在扩展。</p> <p>七、 费用的增长速度快于营收增长？ 费用主要增加在销售费用上，销售费用增加在运费及国外销售人员的佣金。另外财务收益减少，支出增多，导致财务费用也在增加。</p>			

八、 公司 2015 年收购的北京联拓情况？

北京联拓现在主要是做软件系统服务，去年将一部分机票业务分拆给了山水股份的在路上旅游，主要做企业的差旅管理业务等，北京联拓现持有山水股份 25% 股权；其他业务也在寻找合适的合作伙伴，并尝试资本合作。将有价值的业务逐步注入到其他公司，直接的权益变成间接的股权。

九、 中美贸易战对公司的影响？

500 亿美元清单中没有我们的产品，后来的 2000 亿清单中就涉及到我们产品了，我们是 FOB 价格，税收部分是客户承担，产品价格如果不变动，采购量可能会受影响。我们也在持续关注相关贸易政策，保持跟客户的及时沟通。

十、 人民币贬值对公司的影响？

去年年初公司预期人民币贬值，锁汇减少，但人民币一直升值，到今年年初开始锁汇后，人民币又开始大幅贬值，升值到贬值的转换太快，对公司伤害挺大。以往年度公司在锁汇方便都会有些收益，这两年就亏了很多，汇率的波动对公司的影响较大，公司接下来将继续按照原来的模式进行远期结售汇操作。

十一、 怎么应对原材料价格的增长？

主要原材料是大宗材料铝、铁，以及跟石化相关的藤条，以及玻璃、包装箱等，目前大部分是跟供应商锁价。

十二、 公司对外投资较多？

公司还是一直坚持主业的，二级市场的投资额度有限，股权类的投资是主要跟浙科那边合作了两个基金，另外一些比较大的投资是上市公司直接投资的。

十三、 环保对公司最大的影响是什么？

影响最大的是纸箱，产品基本都需要包装，去年下半年开始纸箱价格大幅上涨。另外钢材等都在涨，环保治理及攻击侧改革对所有大宗材料都有影响。

记录	朱慧			批准	王洪阳
整理日期	2018-9-4			批准日期	2018-9-4