

证券代码：300331

证券简称：苏大维格

苏州苏大维格科技集团股份有限公司
投资者关系活动记录表

编号：2022-001

投资者关系 活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与人员姓名	参加公司 2021 年度业绩网上说明会的全体投资者
时间	2022 年 5 月 13 日 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ https://ir.p5w.net ）
上市公司接待人 员姓名	董事长、代行董事会秘书陈林森先生 财务负责人李玲玲女士 独立董事杨政先生
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>公司于 2022 年 5 月 13 日 15:00-17:00 采用网络远程的方式举行了 2021 年度业绩说明会，针对投资者关心的问题进行了回复，详见全景网本次业绩说明会的交流内容。主要问题及回复如下：</p> <p>1、华日升融资前说的头头是道，融资前说的天花乱坠，融资后业绩年年下降，最后一地鸡毛，难道就没人担责吗？就轻描淡写一句道歉就完了？就这么维护投资者利益的吗？</p> <p>答：您好，公司于 2016 年并购华日升后维持了华日升原管理团队，业绩承诺期间，华日升未达到承诺业绩的部分均履</p>

行了完整的业绩承诺补偿义务；同时，华日升原股东常州市建金投资有限公司、常州华日升投资有限公司对华日升截至 2020 年 12 月 31 日的应收账款承诺了回收责任，上述承诺的履行符合公司及全体股东的利益。针对华日升 2021 年度业绩下滑事项，公司已于 2022 年初对华日升指派了管理团队进行全接管，2022 年第一季度，华日升实现营业收入 10,526.67 万元，较上年同期增长 69.67%，经营情况明显好转。后续公司将进一步加强对华日升的经营管理，努力恢复与提升华日升盈利能力。谢谢！

2、公司股价大跌 2/3，是否存在应披露未披露信息？大股东是否有损害公司利益行为未披露？

答：您好，今年以来，国际政治环境不稳定，国内新冠疫情反复，上述各类因素叠加，使得全球宏观经济、大宗商品价格以及股票市场均出现了较大程度波动，国内股票市场也持续走弱。虽然公司一季度收入实现了同比增长，但在上述大背景下，受多重因素影响，公司股价短期下跌幅度较大。公司所有重大信息均已按照中国证监会及深交所的相关规定及时披露，不存在应披露未披露信息，公司大股东不存在占用公司资金等有损公司利益的行为。谢谢！

3、请问陈董事长：公司去年股权融资，是否和机构签署了兜底协议？股价跌成这样，是不是得罪了不该得罪的人，那现在这些定增机构如何退出？

答：您好，公司向特定对象发行股票过程均按相关法律法规执行并履行了相应信息披露，不存在任何兜底协议或收益保障等行为。部分参与定增的短期财务性投资人进行了减持，其他定增投资人股份后续变动情况公司将根据相关规定及时履行信息披露义务。谢谢！

4、公司 Ar 等元宇宙相关业务开展是否顺利？今年能否量产并实现盈利？

答：您好，新型显示领域方面公司目前已与高伟电子控股有限公司达成战略合作，并于 2022 年 1 月 26 日成立合资公司苏州立维光学科技有限公司，现产线建设等工作正在稳步有序推进中，后续将逐步开展 Tof diffuser、DOE 光学器件、VR 光学器件等多种纳米光学材料及器件的研究开发、产业化应用、规模化生产等工作，具体进展情况请您关注公司公告。谢谢！

5、杨董事，独董代表广大中小投资者利益。公司股价跌幅 2/3，中小投资者受损严重，请问你代表中小投资者做了什么？

答：您好，今年以来，国际政治环境不稳定，国内新冠疫情反复，A 股市场整体出现较大幅度下跌。公司股票短期大幅度下跌受股票市场基本环境及公司业绩等多重因素影响，属市场行为。本人在担任苏大维格独立董事期间，本着勤勉尽责、维护公司及全体股东尤其是中小股东利益的原则，对公司重大事项进行了积极的监督与建议，努力提升公司治理水平，以维护中小投资者利益。谢谢！

6、请问二季度公司生产受疫情影响大吗？预计二季度能扭亏吗？

答：二季度生产受疫情影响还是较大，物流受限严重，原材料供应和资金都受到不同程度影响，管理团队会想办法尽力减小影响面，争取扭亏。

7、请陈总说明一下维业达为什么一直亏损？维业达大约什么时候能盈利？

答：您好，维业达在透明导电薄膜与产品应用方面，走的一条完全原创的路线，导致产品的开发周期较长。近几年，维业达产品工艺趋于成熟，已在南通市投资建设了较大规模产线，陆续开发了行业头部终端品牌和国际领先厂商（如 Hisense、Z**m、Cisco、H 客户、科大讯飞、TCL 华星、BOE 等）。目前，维业达仍主要处于产品量产前期和相关客户的导入期，各项期间费用率较高，特别是研发费用比重一直处于高位，举债投资也使得财务费用率较高，导致维业达仍处于亏损状态。现阶段，维业达各项客户开发工作进展顺利，2021 年度实现营收 10,696.32 万元，较上年同比增长 61.25%，根据维业达内部测算与估计，预计营收在 2.8 亿，将达到盈亏平衡。

8、两市有责任的董事长都是帮上市公司剥离亏损，把好的上市资源注入上市公司，但是陈总和管理层却相反，那上市公司的资源与所谓高管及关联人联合办厂，初期上市公司无限制投入资金，把企业喂到盈亏平衡，然后上市公司又高价收购，但是收购进来又业绩大变脸反而造成上市公司累赘，所谓初始合伙人倒是卖个高价利益到手，作为普通投资者很难不怀疑各位管理者的职业道德？

答：您好，公司并不存在您问题中所提及的行为。新技术，特别是原创性技术的产业化，是一个较为长期的过程，需要产业、资本、人才、渠道等各类资源的共同努力。公司对于新技术的产业化较为谨慎，为了减少初期投资风险，同时引入相关资源方和调动技术人员的积极性，会采用合资方式进行投资，这是行业较为普通采用的方式。未来，公司将积极克服新技术产业化过程中的各种困难，不断提升公司盈利能力，争取为股东带来优质的回报。谢谢！

9、公司的定增价格为 23.88 元，目前价格远低于定增价，

投资者损失惨重，公司如何保护投资者的权益，有没有稳定股价的措施和计划？

答：您好，公司股票短期较大幅度下跌受国内外经济、政治环境、股票市场基础环境、公司 2021 年度计提大额减值准备等多种因素影响，公司已采取多种举措减少疫情等不利因素对公司经营的影响，努力提升公司经营业绩，为股东带来长期回报。公司稳定股价等措施请关注公司公告，以公告信息为准。谢谢！

10、公司所掌握的 ar 光波导镜片目前还处于样品阶段，相比其他已经量产的镜片公司有什么优势，比如至格科技的镜片已经使用在 oppo 的产品上了

答：您好，公司纳米波导光场镜片采用衍射波导光学方案，支持更多的设计自由度和大 FOV（视场角）。公司专注于微纳光学，并进行相关设备、材料和工艺的创新和开发，优势体现在以下几个方面：（1）具有波导镜片的光路设计能力；（2）自研并生产加工模具用的光刻机，且具有模具开发能力；（3）自研并生产量产波导镜片的纳米压印设备，且具有产品批量化生产能力。综合考虑公司具备波导镜片从光路设计、设备自研生产、模具自制、产品生产的全流程自主可控的能力，以及在量产过程中采用以模具进行物理压印批量复制的生产方式，可充分保障批量化生产过程中的一致性、稳定性和可靠性，控制批量化成本。

目前，公司已与高伟电子控股有限公司达成战略合作成立合资公司，并正组织筹划与下游终端头部厂商合作，共同推动相关领域的专利技术和光学器件的产业化事宜。

11、五月份开始受疫情影响应该教小了，物流受限的问题也逐步恢复了吧？

答：目前原材料物流货车还是需要通行证，司机还是要核酸报告，外贸出口还是不能在上海港出口，需要送到宁波港。

12、请问贵公司的第三大股东属于国家大基金吗？

答：您好，公开资料显示，国家制造业转型升级基金股份有限公司持有公司第三大股东深创投红土股权投资管理（深圳）有限公司—深创投制造业转型升级新材料基金（有限合伙）81.82%份额。谢谢！

13、 能否介绍一下未来一至三年公司的主要业绩增长点在哪里？预计增速如何？影响业绩增长的主要风险点有哪些？

答：您好，短期内公司导光、导电材料营收均维持较快增长，其中导光材料业务规模不断扩大，产品维度也在不断得到扩展，例如公司全资子公司维旺科技向国内某智能终端厂商独家提供了墨水屏前光显示器件；导电材料领域，子公司维业达各项客户导入工作进展顺利，产品得到下游主要厂商的广泛认可，营收快速增长，盈亏平衡点即将出现；新型印材领域，公司环保型 UV 印刷材料在下游烟酒、化妆品、日化用品包装领域拓展顺利，营收也维持较快增长；反光材料领域，公司已全面接管全资子公司华日升，对其采购、生产与销售工作进行了全面优化整合，将进一步提高公司微纳光学产品与反光材料产品的协同效应，帮助华日升走出短期困境。此外，公司裸眼 3D 显示领域、AR/VR 显示、AR-HUD、大面积指纹识别等领域进行了专利与产业化布局，部分领域已经开始与下游厂商合作进行产线建设等工作。当前，国内外经济形势不确定性较大，公司部分产品销量受宏观经济影响较大，且近两年原材料价格波动幅度较大，上述因素将主要影响公司未来盈利能力。谢谢！

14、维业达预计盈亏平衡时间是 2022 年吗？

	<p>答：您好，根据维业达内部测算与估计，预计营收在 2.8 亿，将达到盈亏平衡。具体情况请您关注公司相关公告。谢谢！</p> <p>15、请问企业未来一年的订单情况是否充裕？</p> <p>答：您好，2022 年第一季度，公司积极克服疫情影响，实现营业收入 3.98 亿元，同比增长 9.94%。目前，公司订单及各项经营情况良好，具体情况请您关注公司定期报告。谢谢！</p> <p>16、2021 年 12 月 31 日公司股价一改往日升势，大幅下跌，而公司同时确定 2021 年大幅计提商誉减值。请问公司是否提前将计提事件泄露给？请公司自查是否涉嫌违规。</p> <p>答：您好，公司 2021 年度商誉减值事项初步确定的时间为 2022 年 1 月 22 日，公司于 2022 年 1 月 24 日披露了 2021 年度业绩预告。公司所有重大信息均严格控制知情范围，不存在重大信息提前泄露的情形。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2022 年 5 月 13 日