

证券代码：300271

证券简称：华宇软件

北京华宇软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2019-001

投资者关系活动类别	现场调研
参与单位名称及人员姓名	中信证券，刘雯蜀、何信、张陈乾 华创计算机，陈宝健 施罗德，钟怡伶 Matthews Asia ，萧菊娴、季苑苑 汇丰前海，马斯劼 金汇博林，倪学军 泰达宏利，王鹏、孙硕、孟杰 腾业资本，李然 东亚前海，杨柳青 源乐晟资产管理，董昊 大朴资产管理，唐俊杰 务聚投资，朱一峰 华泰柏瑞，曾懿之 拾贝投资，杨立 中泰证券，夏淑兰 国部证券，余卫康 中邮基金，陈梁 嘉实基金，张淼 金鹰基金，何颖淳 国寿安保基金，刘志军、谭明美 鸿道投资，张伟

	<p>敦和资产，杨振华</p> <p>申信证券，刘志清</p> <p>凯丰投资，田明华</p> <p>乾元泰和，汪华春</p> <p>金元顺安，张博、叶博</p> <p>东方睿石，徐冶丹</p> <p>昂泰投资，贾鹏鹤</p> <p>泰康资产管理，陈怡</p> <p>平安资管，冯林明</p> <p>丰和正勤，叶晨光</p> <p>方正证券，王雷</p> <p>华宝基金，张孝达</p> <p>和津资本，郭志强</p> <p>征金资本，孟阳</p> <p>鸿通投资，杨深、郑伟</p> <p>国都资管，姚巍</p> <p>中信自营，刘志清</p> <p>中信保诚，金炜</p> <p>工银瑞信，张青</p> <p>辰泰投资，温震宇</p> <p>华商基金，郭磊</p> <p>观富资产，张昊</p> <p>宝盈基金，朱建明</p> <p>等</p>
时间	2019年1月16日-17日
地点	清华科技园科技大厦C座25层 会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书 韦光宇

<p>投资者关系活动 主要内容介绍</p>	<p>1、2018 年年度业绩预告</p> <p>2018 年，公司坚定执行长期发展战略，积极有序推进年度经营计划。公司战略有效落地，核心业务领域竞争力继续加强，整体经营业绩持续稳健增长。报告期内，归属于上市公司股东的净利润约在 47,645.76 万元至 51,457.42 万元之间，预计比上年同期增长 25%至 35%。</p> <p>报告期内，法律科技、教育信息化等优势领域业务快速发展，公司新签合同额显著增长，约在 39.55 亿元至 40.96 亿元之间，预计比上年同期增长 40%至 45%。</p> <p>2、法律科技领域公司战略</p> <p>我们要建立一体化的法律服务平台,将法律服务的各个主体接到这个平台上来，比如司法机关、法律服务机构、法律人、企业、业务伙伴等，业务和数据互联互通，凭借 AI 自动化和智能辅助提升应用场景的业务质效，进而助力提升全社会法律服务效率和质量水平。</p> <p>3、法律科技业务进展</p> <p>1) 法院业务持续稳健增长：</p> <p>法院需求是阶梯性向上，法院每出一个新理念的时候，是可能带来业务发展高增长。在智能法院阶段，公司更多交付产品和服务。</p> <p>法院的案多人少的现状：因为立案制改革，案件数量爆发，但是法院人员没有同比增长。同时，案件复杂度也比以前高很多。法官审理案件压力很大，需要更便捷的工具，提高工作效率。在一系列场景化智能应用支持下，可以有效地减少至少 75%的庭前阅卷时间、可以将案例推荐匹配度从 20%提升到 90%，实现精准推荐效果；还可以将笔录的修改时间从五十六分钟缩减到八分钟，将庭审记录的信息完整度从 30%提升到 100%，同时可以提供超过 80%的量刑精准度分析、70%以上庭审文本的自动生成效率提升比例。目前，刑事、道路交通、婚姻案件的智能化应用已经取得了较好的应用效果，但是对于更为复杂的民事案件，智能化应用还有很大提升空间。</p> <p>2) 检察院和司法部</p> <p>过去一段时间，全国检察系统统一开发案件管理软件，随着应用的深入，未来各类数据应用、智能应用等将百花齐放，公司也将充分发挥自身检察业务和技术优势，努力提供优秀的行业解决方案。</p> <p>国家把依法治国办公室设在了司法部，这将大大推动司法行政领域各项工作的开展，其中，如何应用信息化手段有效化解社会纠纷是十分重要的工作内容。</p> <p>3) 监察委</p>
---------------------------	---

	<p>2018年，国家正式颁布监察法，设立国家到地方的各级监察委，并调整原来检察院负责的部分职能转由监察委负责。对于新组建的监察委来说，为了保证各项业务高效、安全的开展，需要实现信息化建设的跨越式发展。</p> <p>从业务上看，监察委与检察院和法院有某些相似之处，从信息化建设的角度也是如此，公司此前在法院、检察院的积累，有大量可复用的产品及应用，将产生一定的规模效应。</p> <p>基于上述2点，监察委的信息化业务对于公司来说是重要的战略机遇。</p> <p>4) 其他新业务</p> <p>元典律师工作服务平台：通过和各地法院的互联互通，未来律师可以在元典律师服务平台上直接和法院进行司法活动的双向交互，同时，平台已经提供了很多方便律师和律师团队协同工作的实用应用，得到了广泛好评。</p> <p>保全通业务：保全通对接保险公司成熟的保全类产品，通过法院已有的信息化基础，用移动互联网的模式建立一站式平台，让当事人便捷的对接保险公司，大幅度降低诉讼当事人的资金负担，节约诉讼时间，有效的帮助客户解决保全难的问题，提高了司法效率。</p> <p>4、教育信息化发展情况？</p> <p>公司教育信息化业务发展很好。从全国情况来看，高校信息化行业整体向好，用户对高校智慧校园应用价值的认可度在提升，某些应用的用户预算有比较显著的提升。现在联奕科技正在进行产品的微服务架构升级改造，受到用户的普遍欢迎，同时也促进了和公司内部技术协同和复用。</p> <p>10月，公司在“智慧课堂”领域发布的第一款解决方案奕课堂正式发布，市场反应热烈。奕课堂是一款轻量化、简单、易用的智慧教学应用系统，覆盖课前、课中、课后，构建新的教育方式，提升老师教学效率和体验的教学辅助方案。预计其会成为公司教育信息化业务又一高增长引擎。</p> <p>5、华宇元典的发展情况如何？</p> <p>元典身负两项重任。一是法律人工智能认知引擎研发和知识服务能力建设，为传统业务赋能。“睿核”、“智库”等产品为法律科技业务提供强有力支持，在智慧法院、智慧检务等业务发展上有很好的体现。二是面向商业法律端，特别是律师、公司法务等法律人群体。这方面整体进展不错，产品深受客户好评，客户覆盖持续增长。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2019年1月17日