

证券代码：603766

证券简称：隆鑫通用

隆鑫通用动力股份有限公司

投资者关系活动记录表

<p>投资者关系活动类别</p>	<p> <input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他 </p>
<p>参与单位名称及人员姓名</p>	<p> 中信建投：程似骐、陶亦然、胡天赋、唐汝平、郑力弋、陈怀山；中金资管：王恺屹；高毅资产：刘孟雷；百年资管：别依田；博时基金：王乐琛；平安养老：唐宋媛、朱丽丽；华商基金：刘静远；景顺长城：李希言；华安合鑫：惠浦；西部证券：齐天翔、张磊、庞博；兴业证券：王凯丽；浙商资管：陈一；湘财基金：徐亦达；国泰君安：管正月；民生证券：姜煦洲；华夏基金：刘强；华泰柏瑞：刘腾飞、陈乐；融通基金：李文海；睿远基金：苏勃瑞；诺安基金：李新帜；国金基金：袁正明；拾贝投资：马路欣、葛昊；国泰基金：刘刚；财通资管：周奕涛、徐竞泽；东吴证券：黄细里；国联基金：孙志东、骆尖；圆丰永信：陈臣；富国基金：赵伟；华泰证券：潘宇、陈诗慧；兴业基金：蒋丽丝、徐立人；华安基金：倪文凡；鑫巢投资：詹奥博；睿群资产：刘逸秋。 中信证券：孙晨晔；国泰基金：丁小丹、杜沛、郑浩、陈美璇、郑有为；中泰证券：潘立页、李君临；招银理财：吴嘉杰；太平资产：曾梦雅；永赢基金：欧子辰、陈思远；海富通：赵晨凯；东北证券：周维克；银河证券：石金漫；泰康资产：刘宁；华夏基金：连骁；嘉实基金：刘智琪；兴银理财：邱莉；招银理财：莫威格。 </p>
<p>时间</p>	<p>2024年9月12日</p>
<p>地点</p>	<p>公司集团大楼会议室</p>
<p>上市公司接待人员姓名</p>	<p>董事会秘书：叶珂伽；投资者关系负责人：王皓澜</p>
<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p> 1、参观公司生产车间。 2、接待人员介绍公司基本情况。 3、互动交流： 问题 1：请介绍一下公司上半年整体经营情况？ </p>

答：2024上半年，公司实现营业收入76.66亿元，同比增长28.23%。实现归属于母公司的净利润5.89亿元，同比增长17.48%；公司自主品牌战略推进效果显著，实现自主品牌收入24.59亿元，同比增长75.21%，占公司营业收入比重32.08%，同比提升8.60个百分点；实现综合毛利率18.68%，稳中有增。

问题2：请分拆一下公司各业务板块收入情况？

答：2024上半年，公司摩托车业务实现销售收入59.06亿元，同比增长42.51%。其中，摩托车整车实现销售收入47.64亿元，同比增长55.47%；出口创汇4.80亿美元，同比增长45.51%。宝马业务实现销售收入5.06亿元，同比增长5.23%。自主摩托车发动机产品实现销售收入8.89亿元，同比增长5.65%；250cc以上发动机销量同比增长15.64%；踏板动力销量超10万台，同比增长63.22%。通用机械业务实现销售收入14.30亿元，同比下降3.20%，降幅进一步收窄。

问题3：请介绍一下公司无极品牌上半年经营情况，并介绍无极主要销售市场？

答：2024上半年，公司无极系列产品实现销售收入15.20亿元，同比增长132.08%，其中，国内实现销售收入8.71亿元，同比增长168.74%；出口实现销售收入6.49亿元，同比增长96.19%。目前无极在国内主要市场为华北、华中、华南、西南等地经济发展较好的一、二线城市，在海外的主要市场为欧洲（含土耳其）以及中南美洲的部分国家和地区。

问题4：请问无极接下来的新品规划？

答：在今年上半年公司推出了4款改款升级产品，SR150GTH、SR150C两款全新产品，下半年至今，公司完成了DS900X

的国内首发，并且推出了全新运动巡航 CU250V，通过独特的平衡轴设计、黄金人机三角设计以及特调魔毯悬挂系统，使得 CU250V 在拥有超强动力的同时具备领先的骑乘舒适性。在即将到来的重庆摩博会上，公司将推出无极首款四缸仿赛，该车拥有超低风阻、超百匹马力、3.5s 的零百加速，以及可变阀门排气，可调人机三角，让消费者既能体验超赛的激情驾驶，又能舒适骑行不扰民。

经过五年的发展，无极目前已经成长为国内头部的休闲娱乐摩托车品牌，我们的产品矩阵逐渐丰富，目前在品类上已经相对完善，但在各细分品类的细分排量段还有许多待补强的空间，因此接下的新品开发的重点将集中在补强主流品类的细分排量段产品上。

问题 5：请问无极接下来在渠道开拓方面有怎样的计划？

答：目前无极国内累计建成销售网点 1027 个，累计建成形象店 472 家，国外销售网点达到 923 个，其中欧洲近 700 个。在渠道数量开拓方面，公司在国内以及欧洲市场工作成果较为显著，接下来公司将更加重视渠道质量的提升，同时，公司将大力拓展中国、欧洲以外市场，为无极下一阶段的增长奠定基础。

问题 6：请问公司全地形车业务目前情况如何，对这块业务未来如何规划？

答：2024 上半年，公司全地形车业务实现销售收入 1.89 亿元，同比增长 70.67%，目前已经完成 ATV 全排量段产品布局，主要市场为欧洲及中南美洲。接下来公司将不断拓展 UTV 及 SSV 品类，随着公司全地形车产品矩阵的逐渐完善，公司亦将积极开拓北美等全地形车最大消费市场。

问题 7：请问公司通机业务经营情况如何，园林机械业务开拓进展？

答：受全球通胀、美国“双反”政策等不利因素的影响，行业整体下滑。2024 上半年，公司通用机械业务实现销售收入 14.30 亿元，同比下降 3.20%，降幅进一步收窄。骑乘式割草机产品实现收入 1.23 亿元，同比增长超 200%。成功研发锂电版骑乘式割草机并批量交付，实现从燃油到电动的拓展，产品矩阵进一步丰富。

问题 8：请问公司如何看待摩托车出口市场的持续性？

答：中国摩托车市场经过多年发展，已经逐渐由内向型产业转变为外向型产业，近年来，随着企业对于技术研发以及营销的投入不断加大，中国摩托车产品力以及品牌力持续提升，已经具备了在国际市场与国际品牌竞争的客观条件。我们认为这是中国摩托车出口的起点，从中长期视角看，一方面，中国摩托车出口规模实现增长，另一方面，出口的产品结构将不断优化，高端产品占比逐步提升。拥有技术优势和品牌势能的中国企业正走上世界舞台，与国内外优秀品牌进行市场竞争。

问题 9：请问公司如何理解此次董事会换届情况？

答：8 月 3 日，公司披露了《关于收到重庆证监局责令改正措施决定》，要求公司应在收到本决定书 2 个交易日内披露本决定书，并进行董事会换届并更换董事长、总经理。

公司于 8 月 29 日进行了董事会换届选举，并聘任了五位高管以及证券事务代表，并由总经理龚晖先生代行董事长职责。这五位高管均在公司任职多年，熟悉公司业务，有丰富的管理经验，且具有较强的团队协作能力。聘任这五位高管这也体现了公司董事会稳团队、稳经营的决心。

	<p>问题 10：请问公司控股股东重整最新情况，以及后续进展？</p> <p>答：根据《重整投资协议》，宗申新智造将取得占隆鑫通用总股本 24.5513% 的股份，宗申新智造将成为公司第一大股东、控股股东，宗申新智造实际控制人左宗申先生将成为公司实际控制人。渝富资本将取得占公司总股本 15.52% 的股份。目前隆鑫系十三家公司重整管理人账户已收到宗申新智造和渝富资本分别支付的两笔重整投资款累计 13.46 亿元和 8.46 亿元。重庆五中院裁定将隆鑫控股持有隆鑫通用累计 202,814,030 股股票过户给宗申新智造，占公司总股本的 9.88%；将隆鑫控股持有隆鑫通用 127,483,878 股股票过户给渝富资本，占公司总股本的 6.20%。</p> <p>重庆五中院于 2024 年 8 月 21 日作出（2022）渝 05 破 76 号之十四民事裁定，批准延长重整计划执行期限六个月（至 2025 年 2 月 21 日）。管理人与宗申新智造签署的《重整投资协议》涉及的相关交易尚需履行反垄断主管部门的经营者集中审查等程序。目前《重整投资协议》目标股份尚未完成实质交割，交易完成尚具有一定的不确定性。若《重整计划》未能完成，则控股股东存在被宣告破产的风险。敬请广大投资者注意投资风险。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	<p>公司严格依照《上市公司与投资者关系工作指引》、《上海证券交易所股票上市规则》等规定，介绍公司管理模式、经营状况、项目情况等，未提供书面资料，未出现未公开重大信息泄露等情况。沟通内容与公司公告内容一致。来访人员已签署《现场调研承诺函》。</p>
<p>日期</p>	<p>2024 年 9 月 12 日</p>