

证券代码：300353

证券简称：东土科技

北京东土科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	野村资产 林智威 摩根士丹利 吴昱叟
时间	2018年8月27日上午9:10
地点	北京东土科技股份有限公司15层会议室
上市公司接待人员姓名	吴建国（董事会秘书），董秘书处工作人员
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次调研为现场调研。首先，公司董事会秘书吴建国先生介绍了公司的基本情况，然后与调研人员进行了互动问答，主要内容纪要如下：</p> <p>1、公司营收来源的客户所处行业分布？</p> <p>答：目前，民用工业领域，电力电网公司占比相对较大，其他有石油石化、轨道交通、城市管理领域，其中轨道交通近几年增长较快。在城市管理领域，目前很多城市在做地下管廊项目，东土成功获得了全国10个地下综合管廊实验项目中的两个，展现了东土科技的综合实力。我们认为在城市管理领域的发展空间较大。</p> <p>2、公司通过何种方式将产品供应给客户，是否会做整合商？</p> <p>答：东土希望是做产品商，工业大公司更多也是做产品商，但在初期试点推广的时候我们可能会介入部分做集成商。我们花了更</p>

	<p>多精力在产品技术研发上，因此我们对公司产品方面有信心。比如在智能交通领域，每个城市地域性比较明显，我们作为外地企业要更顺利地进入当地市场，就需要找到熟悉当地情况的合作伙伴。</p> <p>3、 客户的付款周期一般多长？ 答：付款周期的确定一方面是客户的需求，一方面要看公司的谈判地位。在民用工业领域来说，公司的回款周期一般是 3-6 个月。</p> <p>4、 公司的员工人数是多少，其中销售团队多大？ 答：包含母公司、所有子公司在内的话，整个公司有 1500 人左右，其中销售团队有近两百人。</p> <p>5、 请介绍一下公司的成长性？ 答：我们投入了大量精力在战略产品的研发投入中，但短期公司业绩贡献的还是传统产品。战略产品作为工业产品来说，以十年周期看，我们的空间还很大，但是有一个逐步发展的过程。目前我们在技术层面奠定了一定基础，这是我们建立的优势。对于近期的增长，我们希望能够达到营收每年 20~30%的增长水平。</p> <p>6、 公司的毛利率如何？ 答：合并报表看是 50%多。</p> <p>7、 目前生产地址在哪里？ 答：目前的产品生产部门在北京，现在也在湖北宜昌建一个生产基地，大概 200 亩的面积。考虑到当地的空运水运等交通都比较便捷，同时处于中国的中间位置，有利于未来的拓展。未来公司规模做到一定量后，成本效应会体现出来。</p>
<p>附件清单 (如有)</p>	<p>无</p>
<p>日期</p>	<p>2018 年 8 月 27 日上午 9:10</p>