

证券代码：002908

证券简称：德生科技

广东德生科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2019-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	通过“德生科技投资者关系”小程序参与网上业绩说明会的投资者
时间	2019年8月26日 15:00-17:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事长兼总经理魏晓彬先生 董事会秘书陈曲女士 财务总监常羽女士

<p>投资者关系活动主要内容介绍</p>	<p>问题 1：请问安徽和江苏两地医保移动支付和社保卡惠民惠农补贴的进展如何呢？</p> <p>陈曲答：您好，业务拓展与当地市场需求和政府推动有关，安徽和江苏两省正在逐步推进中。感谢您的关注！</p> <p>问题 2：公司半年报营收和利润增长较好，主要来源于哪方面？</p> <p>常羽答：您好，公司半年报业绩增长主要来源于社保卡服务的增量。感谢您的关注！</p> <p>问题 3：金融社保卡的全面启用会带给公司怎样的发展机遇？</p> <p>陈曲答：您好，公司定位于“社保卡综合运营服务商”，各项社保卡应用业务的加速推进，会带来金融社保卡的全面启用，公司逐步建成以城市为单位的社保卡综合运营服务体系，一方面助力政府提升服务效能，另一方面为群众提供个性化增值服务。感谢您的关注！</p> <p>问题 4：财报里看出公司去年在研发上投入加大很多，想问研发的主要方向以及这种增速预计是持续性的还是一次性的？</p> <p>常羽答：您好，公司的研发方向在“社保卡应用服务和数据运营”方面，随着以城市为单位的社保卡综合运营服务体系的布局，公司在应用平台的开发、实施上会增加人员、设备、系统软件等方面的投入，且这种投入是持续性的。感谢您的关注！</p> <p>问题 5：领导您好，相对于社保卡来说，社保信息化服务营收同比增加要多一些，下一步是主要在电商、就业、金融等领域发展信息服务业务，还是进一步在全国推广公司社保卡？</p> <p>魏晓彬答：您好，公司会进一步在所覆盖的社保卡服务区域做好“参保缴费”、“财政补贴社保卡一卡通发放”、“医保移动支付”、“就业服务”等业务，同时也带动当地社保卡的补换卡、及银行账户激活等。感谢您的关注！</p>
----------------------	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

问题 6: 社保服务终端及耗材这方面的营业成本主要与什么相关? 终端耗材是说公司自己生产终端机还是采购?

常羽答: 您好, 社保服务终端及耗材的营业成本主要来自对外采购的各种零配件, 公司统一采购后安排组装生产。感谢您的关注!

问题 7: 贵公司业务涵盖社保卡、应用环境建设、运营服务等, 这三方面的收费对象分别是谁? 这三项业务收费模式可否方便简要介绍?

陈曲答: 您好, 社保卡、应用环境建设通常是政府公开招标, 由政府统一采购, 运营服务会存在企业和个人付费的可能; 社保卡以销售产品为主要模式, 应用环境建设以系统开发、平台实施为主要模式, 运营服务以实现精准交互服务、企业和个人享受增值服务为主要模式。感谢您的关注!

问题 8: 与同行企业相比, 在应用环境建设上公司核心优势在哪?

陈曲答: 您好, 公司一直深耕社保行业, 经营的制卡、发卡、用卡业务覆盖了全国 20 个省份、150 个地市, 在应用环境建设上公司有比较深的资源积累, 能为客户提供一整套全方位的服务方案。感谢您的关注!

问题 9: 社保卡基层服务网点目前都在哪些地方有开展? 今后计划在全国各地拓展这项业务还是先深耕现有地区?

陈曲答: 您好, 社保卡基层服务网点主要在安徽、江苏等地开展, 已设立超两万个服务网点, 未来将深耕服务曾经在制卡、发卡领域覆盖的地市。感谢您的关注!

问题 10: 领导您好, 想问公司目前的收费模式是怎样的? 按流量? “一卡通”补贴发放有关的服务又是如何收费的?

陈曲答: 您好, 公司目前是服务于政府, 由政府统一采购, “一

卡通”补贴发放有关的服务目前也处于政府付费的模式。感谢您的关注！

问题 11: 公司与久远银海之间哪一部分业务相似? 在人社平台、系统方面又有何差异?

陈曲答: 您好, 德生科技与久远银海同属软件与信息化服务企业, 在围绕“互联网+政务服务”、人社信息化建设等方面均释放自身的优势; 公司和久远银海会同时服务于政府, 助力政府建设信息化管理体系, 提升服务效能; 公司除此之外, 强化社保卡作为政府与群众之间重要的信息和金融通道的建设, 完善社保卡即时服务、和以大数据为基础的精准服务体系, 能为群众提供个性化的增值服务。感谢您的关注!

问题 12: 公司业务覆盖的省份较广, 在人力配合上是怎么安排的?

魏晓彬答: 您好, 公司会根据当地业务发展情况配备本地化团队, 协助公司做好市场拓展和项目实施。感谢您的关注!

问题 13: 公司目前业务遍布全国, 但在各个地区的分布是不平衡的, 这主要取决于与政府方合作的难易还是当地业务的利润水平?

陈曲答: 您好, 公司业务进展与当地政府的政策性推动相关, 公司会结合当地客户需求和市场实际情况做好与社保卡相关的服务。感谢您的关注!

问题 14: 关于电子社保卡, 公司在这方面与腾讯阿里等是属于合作关系吗? 具体的合作模式是怎样的?

陈曲答: 您好, 电子社保卡目前处于签发阶段, 主要签发渠道有: 银联、腾讯、阿里、部分人社 APP; 公司做社保卡应用服务, 未来会与这些渠道商产生合作。感谢您的关注!

	<p>问题 15：与政府合作建立人力资源管理系统时，会与第三方招聘机构合作进行数据共享吗？</p> <p>陈曲答：您好，我们会在双方业务合作的基础上共享。感谢您的关注！</p> <p>问题 16：社保与金融交互领域，现在进展情况如何？除了产品推广之外还可能有哪些方面的合作？</p> <p>陈曲答：您好，公司开发的社保金融平台，主要应用在“医保移动支付”产品，目前已接入广州、四川 120 多家医院，其中广州绑定人数超过 200 万人；除了继续在医院布设实施此项产品，公司还将借此移动支付的场景，与其他金融机构、第三方机构开展金融产品的合作。感谢您的关注！</p> <p>问题 17：电商扶贫这块目前都在哪些地区开展？有没有得到一定的政府补贴呢？</p> <p>陈曲答：您好，公司“实名农户”产品在广东、贵州、陕西、山西等地区得到推广和应用，会有一定的政府补贴。感谢您的关注！</p> <p>问题 18：资本运作上，公司有没有引入新的战略投资者的想法？</p> <p>陈曲答：您好，公司在与资本市场交流过程中，会视情况储备好的战略投资者，为公司提供好资源支持。感谢您的关注！</p> <p>问题 19：各位领导您好，公司今年预计还会有新的产品推出吗？</p> <p>魏晓彬答：您好，公司会根据市场需求，不断推出新产品，目前正在抓紧推进中。感谢您的关注！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2019 年 8 月 26 日