

证券代码：300271

证券简称：华宇软件

北京华宇软件股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2018-003

投资者关系活动类别	电话调研
参与单位名称及人员姓名	Manulife Asset Management (HK) Ltd Wen Lin Li;Doris Wang CLSA - Hong Kong Erica Liu Pictet Gem London Avo Ora;Hugo Bain Broad Peak Master Fund II Ltd Chetan Shetty Lazard Asset Management LLC(MAIN) Michelle Liu;Rugsit Kanan 1832 Asset Management L.P. Dana Love Canada Pension Plan Investment Board Alina Chiew Morgan Stanley Investment Krace Zhou Deutsche Asset Management Hong Kong Lily Jap Value Partners Limited Yu Chunmei RBC Investment Management (Asia) Ltd Elma De Kuiper T. Rowe Price Zheng Wen Li Vontobel Asset Management,Inc Brian Bandsma 贝莱德 贺维艺 JF 资产管理 王浩、江彦 摩根士丹利 Gary、孙熙娟
时间	2018年9月13日、14日
地点	CLSA Investors'Forum Hong Kong
上市公司接待人员姓名	董事会秘书，韦光宇

投资者关系活动
主要内容介绍

1、请介绍华宇的成长历程？

公司 2001 年创建，长期专注于法律科技领域，客户从海淀法院开始逐步拓展覆盖至全国法院，并从法院逐步覆盖至检察院、司法部、政法委、监察委等法律业务相关机关单位。2016 年开始凭借法律科技领域应用，目标市场进一步扩展至法律人和企业。多年来，公司一直作为法律科技龙头企业，助力国家全面依法治国大战略，助力社会法律服务效率和水平提升。

此外，凭借技术领先和品牌优势，公司将软件服务业务逐步扩展至教育信息化、市场监管、安全可靠领域，并在以上细分领域取得市场领先的地位。

2、请介绍华宇的未来业务前景？

在法律科技领域，凭借法院业务的积累和覆盖全国的市场营销与服务体系优势，以法律科技为核心驱动力，以业务处理自动化和智慧辅助支撑为主要价值创造方式，全方位覆盖法律机关和商业法律服务领域的一体化法律服务平台已经初步建成，业务覆盖全国 31 个省市自治区，为两万余名律师提供业务软件和数据服务。公司不仅为法院、检察院、司法部、政法委、监察委等法律业务相关机关提供信息化建设和软件服务，更为法律人和企业提供创新的法律科技服务，致力于持续提升社会纠纷解决和风险防范的能力和效率。

在教育信息化、市场监管、安全可靠等高成长性领域，公司凭借市场领先优势，持续方案创新，不断开拓业务，为行业客户提供信息化建设和软件与数据服务，以成长为法律科技那样的龙头地位为目标。

3、请介绍华宇的商业模式？

公司主要有两类商业模式，一类是信息化建设和软件与数据服务，目标市场主要有面向法律业务相关机关、教育机构、市场监管局、党政机关。另一类是软件订阅服务和法律科技技术服务，目标市场主要有律师等法律人和企业。

对于信息化建设和软件与数据服务类业务，受益于细分行业高速发展和公司的领先优势，我们预计相关业务发展将会在未来几年保持稳健较高速增长。对于软件订阅服务和法律科技技术服务，受益于“一体化法律服务平台”以及“法律科技智能辅助”的深化应用，我们预计相关业务未来几年将高速增长，这一点可以从公司中报披露的律师用户数增长和“保全通”创新应用高速拓展的情况中可见一斑。

4、法律科技的竞争格局和业务门槛趋势如何？

在法律科技领域，面向法律业务相关机关客户，公司主要有两类竞争对手。一类是单场景的竞争对手，比如数字法庭音视频解决方案提供商；一类是面向个别地方性客户的定制开发类服务商。针对重要的单场景应用竞争，公司加速产品研发、技术合作以及解决方案创新，凭借市场领先地位，凭借产品迭代更新赢得长期竞争。此外，随着司法机关业务系统互联互通以及更多法律服务主体与法院建立连接，单场景的创新和竞争会促进整个业务平台的价值创造，比如立案环节的光学字符识别、庭审环节语音识别等应用的推广，智慧

审判业务的法律认知引擎可以分析更多维度的数据，凭借“类案推送”、“文书自动生成”等智慧辅助审判应用更大幅度促进司法效率和质量的提升，进而为客户创造更多价值。公司是全业务线方案提供商，受益会更大和更持久。另外，随着智慧法律解决方案的持续迭代，定制开发类服务商的竞争力会持续下降。业务智能化和互联互通化的行业发展大趋势下，公司的业务竞争力持续提升，业务门槛会持续加固和上升。

面向法律人和企业客户，公司凭借法院领域积累的法律科技能力，一方面持续创新软件应用和数据知识服务，另一方面创建与法院等机关的业务系统的连接，持续全面提升法律相关业务的处理效率，为客户创造价值。面向未来一体化法律服务平台的打造过程中，公司传统的覆盖全国的业务市场优势和服务体系优势，正在逐步转化为平台优势和网络优势，加速提升公司的竞争力水平。

公司有能力和优势在法律科技新的市场和竞争格局下继续和持续保持领先水平。

5、请介绍华宇法律大数据业务？

华宇长期深入服务于全国法院的业务应用与数据管理，是重要标准、规划、架构的主要贡献者。在营销、规划、研发、服务方面，战略能力和执行能力占据市场领导地位。2003年起，率先开展实体化审判管理的研究与开发，通过对非结构化数据的技术积累，产品在全国广泛应用、锁定市场优势。2006年起，投资数据平台研发，开展对结构化数据的大规模利用，既在金融财税等部门表现出一流竞争力，也在法律科技市场得到大发展。2010年起，规划开发了重要法律大数据应用（北京信息球），首次实现了全业务全流程全辖区的覆盖，以及全生命周期的管理。2014年起，承担最高法院法院数据集中管理平台的规划建设，汇聚来自三千多法院业务数据库的信息，克服了时间复杂性和空间复杂性，为全国司法机关和法律工作者提供所需不同服务。此外，公司还负责建设运营全国22个省的大数据管理平台。

2016年起，投资华宇元典，与北大英华、幂律智能战略合作，进一步深入开发数据资源，开发法律人工智能技术，占据了智慧信息服务的领先优势。依托数据资源的理解、业务场景的软件覆盖、资深法律专家和法律人工智能技术，逐步建设覆盖司法机关、法律机构、律师、企业等各方面法律主体的一体化法律服务平台，进一步构建法律生态，进军法律服务。

6、公司研发投入情况如何？

在推进全面依法治国和司法改革的大背景下，法律科技领域对新技术应用、信息化建设的需求在快速提升，为了保持法律科技市场的领导者地位，公司始终坚持在技术应用领域的创新和投入，2015-2017年保持在收入占比14%左右的水平上。

7、请介绍公司股权激励政策？

股权激励政策是公司人才策略的重要组成部分，是一项长

	<p>期政策。未来，公司会充分利用市场各类创新工具和方案，充分释放企业人才主观能动性，持续加速企业价值创造，为股东创造更大价值回报。</p> <p>8、未来分红政策是怎样？</p> <p>公司发展处于快速增长时期，多年净利润复合增长超过30%。资金在公司会产生更大回报。因此，未来的分红政策会保持近几年一贯的稳健做法。</p>
附件清单（如有）	无
日期	2018年9月17日