

证券代码：002022

证券简称：科华生物

上海科华生物工程股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2021001

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他：电话会议
参与单位名称及人员姓名	国盛证券 李顺帆；汇添富基金 胡静霆； 国泰基金 秦培栋；国海富兰克林基金 张和睿
时间	2021年03月10日上午10点
地点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书王锡林、证券事务代表宋钰锟
投资者关系活动主要内容：	<p>交流纪要：</p> <p>本次交流主要分为两部分，首先由公司董秘王锡林先生就公司的经营情况、新冠疫情对公司的影响、体外诊断行业的发展等进行了简单的说明，随后与会人员以问答方式进行了交流，以下是本次交流的主要内容汇总：</p> <p>一、情况介绍</p> <p>科华生物是国内最早上市的 IVD 企业之一，2010 年以前行业发展速度较快，2010 年后，越来越多的企业意识到 IVD 行业巨大的市场空间并快速涌入，目前行业内约有 40 家上市公司。行业前景依旧向好，行业内普遍认为 IVD 行业在未来五年内可以保持中高速增长。</p> <p>公司早期以生化免疫业务为主，逐步拓展发光免疫、POCT、分子诊断相关业务。通过前期公司在分子临床和血站业务的积累，公司已在分子诊断业务进行了重要布局。2020 年在新冠疫情影响下，分子诊断行业快速发展，这对于在分子诊断领域已经有比较成熟的技术和产品储备的公司而言是一个快速增长的契机，公司 2020 年分子诊断业务也实现了大幅增长。</p> <p>公司未来将继续专注于 IVD 细分领域，重点加大分子诊断细分领域的战略布局，充分发挥仪器和</p>

试剂的系统性优势，更好的服务于医疗终端机构。

公司在 2020 年第一大股东进行了变更，格力地产看好医疗诊断领域的发展，看好公司未来的成长，作为产业投资人战略性的进入，成为了公司新的第一大股东，将给公司的长远发展带来强有力的助力。

二、问答环节

1、在 2020 年度中，公司分子诊断业务增长情况如何？

受新冠疫情影响，核酸检测需求大幅增长，相应的，公司在新冠核酸检测方面具备完整的产品线，包括采样环节的采样套装、核酸提取环节的提取试剂和仪器、核酸检测环节的 PCR 仪器以及核酸检测所需要的实验室建设。以上产品的具体介绍也欢迎大家关注公司的微信公众号，需求端的增长最终也反映在公司的业绩方面，公司已发布了 2020 年度的预计增长预告，盈利水平预计增长 210%以上。

2、公司传统业务情况如何？

与新冠检测相关的分子诊断业务大幅增长的同时，公司传统的生化免疫业务受到医院常规门急诊就诊人数和检验业务下降的影响，也受到一定程度的影响，有一定程度的下降。

3、据公司信息，控股企业西安天隆还是以分子诊断仪器为主，经过 2020 年的快速增长，未来仪器还会保持这么快的增长吗？

体外诊断行业本身就包括了仪器和试剂两部分，科华也一直坚持“仪器+试剂”的双轮驱动，以仪器带动试剂，为医疗终端机构提供系统性的解决方案。随着疫情防控态势逐步稳定再加上新冠疫苗的上市，新冠疫情检测的需求会有一定动态影响，我们也会持续关注。海外市场需求以及其他检测应用的需求，我们觉得仍然有不错的市场需求增量。同时已有大量的仪器在终端应用了，公司未来也会着力继续推动相关试剂产品的供应。

4、这几年公司 Polaris 系列产品的销售情况如何？

公司 Polaris 系列产品是在 2019 年下半年才取得注册证书的，真正开始销售基本要到 2020 年了，因为去年初疫情的影响，总体推广进度还是受到了一定的影响。今年将会加大力度，加大市场导入，相信随着装机数量的增长，对试剂销售的带动作用也会显现。

5、Polaris 系列产品的竞争优势在哪里？

Polaris 系列是公司推出的新一代拥有完全自主知识产权、高性价比的全自动生化/免疫分析

系统。该系统可扩展至多个分析模块，实现生化和免疫分析一体化，实现流水线自动化、智能化检测。目前，公司也推出了小流水线，也将持续推进“KHB Polaris ic8000 模块化生化免疫分析系统”、“Polaris c2000/c1000 全自动模块化生化分析系统”、“Polaris i2400/i1800 全自动化学发光免疫分析系统”等 Polaris 系列产品的市场拓展，完善服务体系，为公司长期持续发展提供新的动力支持。

6、公司产品的主要终端客户有哪些？

公司产品线比较全，分子生化免疫都有布局，三甲医院、二级医院、乡镇基层都有科华不同的产品覆盖，还有疾控体系、血站、动物检验、海关防疫等机构等。相比较而言，二级医院产品占比多一些。

7、未来公司会有推股权激励的计划吗？

公司 2018 年制定的激励计划马上就要进入最后一个考核年度了，未来公司也会择机适时继续推出新的激励计划，将股权激励计划制度化、常态化，也让员工分享公司发展的成果。

8、格力地产成为公司的大股东之后，对公司有哪些帮助和影响？

格力地产作为公司大股东，严格按照上市公司治理规范发挥其股东作用，充分信任公司管理层，并通过股东大会、董事会的常规运作对公司的重大经营和日常管理进行决策和督促。格力为进一步完善产业布局，格力地产已于几年前在海内外开始布局生物医药和医疗健康产业。成为科华的大股东也是其向生物医药和医疗健康领域布局迈出实质性的步伐、完善和扩展大健康板块产业布局的重要举措。格力作为具有国资背景的产业资本，对公司的长期稳定发展具有重要意义，其对公司在外环境中的支持作用也非常明显。

9、公司目前董事会构成情况如何？

公司董事会由 7 名董事构成，其中独立董事占 4 名。公司目前没有控股股东，没有实际控制人。

日期

2021 年 03 月 11 日