

证券代码：003035

证券简称：南网能源

## 南方电网综合能源股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参与南网能源 2020 年度业绩网上说明会的广大投资者
时间	2021 年 4 月 22 日 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台”（ <a href="http://ir.p5w.net">http://ir.p5w.net</a> ）
上市公司接待人员姓名	董事长：秦华 总经理：陈庆前 副总经理、总会计师、董事会秘书：韩庆敏 独立董事：丁军威 保荐代表人：李庆利
投资者关系活动主要内容介绍	公司于 2021 年 4 月 22 日（星期四）15:00-17:00 在全景网举行 2020 年度业绩网上说明会，本次年度业绩说明会采用网络远程的方式举行，业绩说明会问答环节主要内容详见附件。
附件清单(如有)	2020 年度业绩网上说明会互动问答记录
日期	2021 年 4 月 22 日

附件

## 2020 年度业绩网上说明会互动问答记录

1、你好，公司作为电力系统的能源部门，招股书上面显示污水处理。应对此次日本核废水排放，下一步有无计划，谢谢。

答：公司目前开展的业务当中没有污水处理，感谢关注。

2、南网能源 2020 年度业绩怎样？

答：2020 年度营业收入增长同比增长 33.18%，归属于上市公司股东的净利润同比增长 44.29%，达到约 3.99 亿元。得益于国家政策对节能环保行业的大力支持，公司业绩实现了稳定增长。

3、请问贵公司一季度的业绩怎么样？

答：一季度业绩请详见 4 月底前公布的季度报告，感谢关注。

4、随着碳中和、碳达峰政策的提出，节能行业市场会不断扩大但竞争也会加剧。请结合节能行业发展现状和趋势、公司的竞争优势和劣势，介绍该政策给公司带来的机遇和挑战，以及应对措施。

答：当前，我国正处于能源转型的关键时期，从国家政策及经济发展趋势看，未来较长时期都是节能业务、新能源业务的重要发展机遇期，而随着各大企业、行业纷纷进入节能业务领域，市场竞争日趋激烈。

公司自 2010 年成立以来一直从事节能业务，拥有丰富的节能经验、搭建了完整的项目建设与管理体系、树立了良好的品牌形象、拥有专业管理团队及人才队伍、具备了较强资本和信用优势。

公司管理层将带领全体员工，抓住节能服务业务发展机遇期，依托丰富的节能项目实施经验和综合能源利用技术，不断完善的服务体系，不断提高公司综合竞争能力，立足华南，开拓全国市场，努力成为国内一流的综合节能服务商。感谢您的提问！

5、公司主营业务收入主要来源于华南区域，2019年、2020年、2021年华南区域的业务收入占比分别为88.21%、77.72%、74.18%。请公司介绍在其他区域的在手项目情况以及开拓其他区域业务时是否存在区域壁垒问题，并说明未来对各区域的开拓计划。

答：公司开拓业务不存在区域壁垒，在其它区域的业务稳定增长，报告期内占比逐年提升，华南地区之外的业务2020年的收入占比已经提高到了25.82%，项目数量逐年增加。公司积极开拓全国范围的综合能源管理业务，致力于为全国范围内用能客户提供整体节能解决方案，依托丰富的节能项目实施经验和综合能源利用技术，不断完善的服务体系，立足大湾区，开拓全国市场，努力成为国内一流的综合节能服务商。在国家大力推进节能减排的政策环境下，公司未来的业务拓展战略如下：

(1) 深化与全国范围内重点高耗能行业企业的节能服务合作，积极拓展高耗能行业优质客户，充分利用光伏、余热余压回收利用、高效能源站等节能技术提高市场的占有率。

(2) 继续专注于全国范围内建筑用能系统的全生命周期节能服务，发挥在建筑用能系统从方案、建设到能源管理的专业优势和行业经验，进一步加大产品和服务研发投入与市场投入，满足快速增长的市场需求。

(3) 以高能耗城市为重点服务对象，持续拓展基于路灯的节能低碳智慧城市业务，实现从城市公共照明节能向城市综合节能延伸。

(4) 在全国范围内的交通便利、秸秆及农林废弃物产量高、物流方便的地区，拓展、开发生物质综合利用项目。

6、年报披露，公司第一大客户为控股股东中国南方电网有限责任公司，2020年度销售额为6.67亿元，占年度收入总额的33.22%，其中建筑节能服务、节能改造工程等业务性关联交易的金额为4.06亿元，约占收入总额的20.22%。请公

司说明，上述关联方采购与市场价格是否存在差异、信用条件是否与非关联交易存在差异。

答：上述关联方业务均通过公开招投标等形式获得，与市场价格不存在差异、信用条件与非关联交易不存在差异。谢谢！

**7、年报披露，2021 年公司预算安排营业收入 26.3 亿元、利润总额 5.7 亿元、净利润 5.0 亿元，与 2020 年相比分别增长 30.91%、20.51%、25.31%，增幅较大，请公司结合各类业务的在手项目、销售单价及业务开拓情况，说明 2021 年经营业绩目标的可实现性。**

答：公司 2021 年预算编制强调资源投入产出的效率，体现股东投入回报。为确保 2021 年预算编制质量，公司制定差异化预算边界条件，夯实预算编制基础。同时，公司管理层将竭尽全力通过深化提质增效、积极开拓市场、落实薪酬激励、做实经营管控等多措并举力争完成经营目标。

但由于影响公司经营效益的各种因素在不断变化，年初财务预算指标与年终决算指标可能存在差异。公司 2021 年年度预算，并非公司对投资者的实质性承诺，也不代表公司 2021 年度的实际盈利情况，敬请注意投资风险。感谢您的提问！

**8、公司截至目前股东人数是多少？**

答：截至 2021 年 4 月 20 日，公司合并普通账户和融资融券信用账户的持有人数为 317,795，感谢关注！

**9、公司有哪些竞争优势？**

答：一是公司拥有丰富的节能经验，公司在节能服务领域的广度、深度方面，都具有较强的业务基础和实力。公司不仅赢得了广泛的信誉，也积累了丰富的节能服务经验，为未来节能服务业务的稳步拓展奠定了扎实的基础；二是公司具有完整的项目建设与管理体系，公司一直关注并跟踪节能环保领域的技术进展，在

工业节能、建筑节能、城市节能环保等领域建立起完善的开发以及运维管理体系；三是公司拥有良好的品牌形象，公司凭借自身的综合实力，成功实施了多领域的节能改造项目，不仅积累了大量丰富的项目实例，创造了良好的经济效益和社会效益，还赢得了各级政府有关部门给予的认可推荐和荣誉，在行业内树立了良好的品牌形象，为公司继续推广节能服务打下良好的市场基础；四是公司拥有资本和信用优势，公司自身资本实力较为雄厚，社会信用良好，这也对公司继续拓展节能服务业务形成了强有力的保障，确保了节能业务发展的持续性；五是公司拥有专业管理团队及人才队伍，公司员工人均学历较高、专业搭配合理，经过多年积累，已锻炼出一支专业化程度高、业务能力过硬的人才队伍；六是综合竞争优势突出，公司作为“一站式节能及综合能源服务平台”，具备资本实力、技术实力、项目管理能力、市场影响力及合作伙伴资源丰富的综合竞争优势；六是公司综合竞争优势显著，作为“一站式节能及综合能源服务平台”，公司具备资本实力、技术实力、项目管理能力、市场影响力及合作伙伴资源丰富等综合竞争优势。

谢谢！

**10、公司业务主要分布在哪些区域？**

答：公司成立之初至今，业务主要集中在华南区域，主要是因为公司设立于广州，起源于华南，同时华南区域亦是近年来经济发展最快、能源消耗最大的区域之一，节能减排市场空间大。近年来，公司积极开拓西南、华东、华北、华中等区域优质资源，业务目前已覆盖全国，华南以外区域的业务收入占比也是呈上升趋势。谢谢！

**11、今年公司战略发展重点有哪些方面？对于未来业绩增长和布局有哪些规划。**

答：公司致力于为用能客户提供整体节能决方案，依托丰富的节能项目实施经验和综合能源利用技术，不断完善的服务体系，立足大湾区，开拓全国市场，

努力成为国内一流的综合节能服务商。在国家大力推进节能减排的政策环境下，公司未来的发展战略如下：

（1）深化与重点高耗能行业企业的节能服务合作，积极拓展高耗能行业优质客户，充分利用光伏、余热余压回收利用、高效能源站等节能技术提高市场的占有率。

（2）继续专注于建筑用能系统的全生命周期节能服务，发挥在建筑用能系统从方案、建设到能源管理的专业优势和行业经验，进一步加大产品和服务研发投入与市场投入，满足快速增长的市场需求。

（3）以城市为服务对象，持续拓展基于路灯的节能低碳智慧城市业务，实现从城市公共照明节能向城市综合节能延伸。

（4）在交通便利、秸秆及农林废弃物产量高、物流方便的地区，拓展、开发生物质综合利用项目。

未来，公司将进一步提高在节能服务领域的优势，依托丰富的节能项目实施经验、强大的技术力量、完善的服务体系，推动节能服务业务上下游的价值延伸与整合，打造产业生态链，推动公司业务高质量发展，努力成为行业领军、国际领先的节能减排服务供应商。感谢您的提问！

**12、股票能不能给力点？**

答：公司业务平稳健康发展，应披露信息已充分披露；请投资者结合宏观政策等相关信息自行研判，谨慎投资。感谢关注。

**13、贵公司在年报材料中有没有缩水？**

答：公司年报按照相关法律规定真实、准确、完整披露，感谢您的关注。

**14、你们公司业绩怎么样？**

答：2020年度公司实现营业收入20.09亿元，同比增长33.18%；利润总额4.73亿元，同比增长46.57%；归属于上市公司股东的净利润3.99亿元，同比增

长 44.29%。

**15、十分关心一季度业绩有没有超预期。**

答：请问您的预期是什么？公司一季度报告将于 2021 年 4 月 27 日对外披露，敬请关注公司公告。感谢您的提问！

**16、为什么一直没有提前的业绩预告是公司重大亏损吗？**

答：公司业绩具体详见 2020 年年度报告，感谢关注。

**17、请问公司未来的发展未来方向？**

答：当前，我国正处于能源转型的关键时期，绿色环保低碳发展已成为发展的趋势和潮流，绿色节能环保产业已成为新经济常态下的新亮点、新支柱，产业发展面临重要的机遇期，具有巨大市场空间。2021 年 3 月 12 日公布的《中华人民共和国国民经济和社会发展第十四个五年规划和 2035 年远景目标纲要》明确：坚持节能优先方针，深化工业、建筑、交通等领域和公共机构节能，推动 5G、大数据中心等新兴领域能效提升，强化重点用能单位节能管理，实施能量系统优化、节能技术改造等重点工程，加快能耗限额、产品设备能效强制性国家标准制修订；壮大节能环保、清洁生产、清洁能源、生态环境、基础设施绿色升级、绿色服务等产业，推广合同能源管理、合同节水管理、环境污染第三方治理等服务模式；实施有利于节能环保和综合资源利用的税收政策。近期，各部门、各省市自治区也在陆续出台相关方案、激励政策，大力推进节能减排、新能源发电项目，拓展节能减排技术及新能源发电应用。可以预见，国家绿色发展、能源变革、节能减排等领域的政策将保持稳定和延续，未来较长时期都是节能业务、新能源业务的重要发展机遇期。公司将继续以综合能源服务等节能服务为主业，为客户能源使用提供诊断、设计、改造、综合能源项目投资及运营维护等一站式综合节能服务。

**18、今年业绩好不好？**

答：公司经营稳健，业绩稳定增长，感谢关注。

**19、请问 2021 年业绩目标多少？**

答：根据公司年报披露，2021 年，公司预算安排营业收入 26.3 亿元、利润总额 5.7 亿元、净利润 5.0 亿元。

**20、股价最近是什么情况，公司有何事件未披露？**

答：公司经营稳健，业绩稳定增长，不存在未披露的重大事项。股票市场的波动受消费者心理预期、货币市场波动及宏观环境等众多因素综合影响。

**21、股价连续两周跌损，是否跟业绩有关？**

答：公司经营稳健，业绩稳定增长，股票市场波动受宏观环境、投资者心理预期等综合因素影响，注意投资风险。

**22、请问贵公司在国家实现碳达峰，碳中和的战略目标下，会发挥什么作用？**

答：公司主要从事节能服务，为客户能源使用提供诊断、设计、改造、综合能源项目投资及运营维护等一站式综合节能服务。公司根据客户所在行业特性、外部环境资源禀赋情况、客户自身经营特点和节能减排需求，通过整合先进节能环保技术，充分利用高效节能环保设备，转变客户用能来源、用能方式，在满足客户对各类能源（电、热、冷、蒸汽、压缩气体等）需求的同时，降低客户用能投资风险，提升客户能源使用效率、减少能源费用和碳排放，从而实现良好的经济效益和社会效益。

**23、秦董，请问今年一季度报业绩情况如何？**

答：公司 2021 年第一季度报告将于 2021 年 4 月 27 日对外披露，敬请关注公司公告。感谢您的提问！

**24、南方电网有没有考虑整体上市？**

答：目前未获取南方电网是否有整体上市计划的相关信息，感谢关注。



**25、公司股价近期以来一直下跌，公司有什么稳定股价的措施？**

答：根据《公司法》《证券法》等相关法律法规及本公司上市地上市规则的要求，为强化控股股东、本公司、相关董事和高级管理人员的诚信义务，保护中小股东权益，本公司制定了《南方电网综合能源股份有限公司首次公开发行股票并上市后三年内稳定股价措施的预案》，具体详见公司招股说明书。

**26、请问南网能源在碳中和方面的优势在哪？**

答：成立至今，南网能源公司构建了覆盖节能设计、改造、服务等综合节能服务体系，打造了服务经济社会发展的绿色平台，投建了一大批在全国有影响力的大型绿色能源示范项目，形成了立足南方五省、遍及全国的市场格局，是全国领先的工业节能、建筑节能、城市照明节能投资运营服务商。感谢您的提问！

**27、南网股价下周能回去 15 吗？**

答：公司管理层将带领全体员工，不断开拓市场，以实现公司经营业绩健康平稳较快发展。股市有风险、入市需谨慎。感谢您的提问！

**28、股价问什么老是跌跌不休？**

答：公司业务平稳健康发展，应披露信息已充分披露；请投资者结合宏观政策等相关信息自行研判，谨慎投资。感谢关注。

**29、十四五强调碳中和概念，公司在助力实现碳中和方面有没有实质性进展和技术突破？**

答：公司以提高主营业务运营效率为主要目标，基于“市场需求专项研发投入”的模式，着重研究对公司发展有着重要影响的技术问题和解决方案。经过多年的技术沉淀，公司掌握了工业节能、建筑节能、城市照明节能等领域的主要核心技术。2020年，为了进一步提升为客户提供完整解决方案的能力，优化项目投资、建设及运营工作，持续推广应用新材料、新设备和新技术，充分发挥创新引领作用，公司持续开展各业务板块项目运营管控平台的研发及应用，提升项目运

营的数字化、智能化水平，服务于能源生产和消费升级，进一步提升公司运营核心竞争力。报告期内，公司开展了包括“高效中央空调系统关键技术研发”、“基于大数据融合的新能源数智化集中生产管理创新与实践”、“南海兆瓦级波浪能示范项目”等研发项目，参与了自然资源部、国家重点研发计划的重点专项项目。

**30、南网能源在碳交易方面的布局及盈利情况？**

答：据国家有关政策，2020年度尚未开展碳交易业务。公司将紧盯相关政策，及时研究相关业务，发掘公司的减排权益。

**31、股价为什么老是跌跌不休？**

答：公司业务平稳健康发展，应披露信息已充分披露；请投资者结合宏观政策等相关信息自行研判，谨慎投资。

**32、公司属于碳中和概念吗？**

答：公司主要从事节能服务，为客户能源使用提供诊断、设计、改造、综合能源项目投资及运营维护等一站式综合节能服务。公司根据客户所在行业特性、外部环境资源禀赋情况、客户自身经营特点和节能减排需求，通过整合先进节能环保技术，充分利用高效节能环保设备，转变客户用能来源、用能方式，在满足客户对各类能源（电、热、冷、蒸汽、压缩气体等）需求的同时，降低客户用能投资风险，提升客户能源使用效率、减少能源费用和碳排放，从而实现良好的经济效益和社会效益。

**33、股票啥时候能红一点。**

答：公司业务平稳健康发展，应披露信息已充分披露；请投资者结合宏观政策等相关信息自行研判，谨慎投资。感谢关注。

**34、为什么最近南网能源跌成这样！什么情况**

答：公司业务平稳健康发展，应披露信息已充分披露；请投资者结合宏观政策等相关信息自行研判，谨慎投资。感谢关注。

**35、能否详细介绍一下公司的建筑节能业务？**

答：公司目前开展的建筑节能服务是指向客户提供既有建筑综合节能服务和新建建筑（园区）高效的供冷、供热（水）、照明等一站式综合节能服务。对于既有建筑，主要通过节能改造，降低客户用能成本，以节能改造后双方认可的节能效益回收投资并赚取利润；对于新建建筑，主要通过投资并运营新建建筑高效用能系统，根据客户协商或实际使用的电量、冷量、热量、气（汽）量等回收投资获取利润。感谢您的关注！

**36、对上市国企股票考核有哪些内容？**

答：公司作为央企控股企业，考核指标主要集中在净利润、经济增加值等企业经营基本面方面。公司管理层将带领全体员工，抓住节能服务业务发展机遇期，依托丰富的节能项目实施经验和综合能源利用技术，不断提高公司综合竞争能力，不断提高公司盈利能力，实现公司经营业绩持续稳定增长。感谢您的提问！

**37、股价开始走下坡路 拿什么给投资者信心？**

答：公司管理层将带领全体员工，抓住节能服务业务发展机遇期，依托丰富的节能项目实施经验和综合能源利用技术，不断提高公司综合竞争能力，持续开拓市场，最终实现公司经营业绩健康平稳较快发展。股市有风险、入市需谨慎。感谢您的提问！

**38、在国家引领的碳达峰和碳中和伟大战略中、贵司主要涉及的哪些具体项目和主要贡献，未来机遇有哪些？**

答：公司主要从事节能服务，为客户能源使用提供诊断、设计、改造、综合能源项目投资及运营维护等一站式综合节能服务。公司在未来仍会聚焦于主营业务，只要是主营业务范围内的，国家支持鼓励的业务，均是公司大力发展的方向。感谢您的提问！

**39、业绩这么好、为什么股票一直跌、公司有未披露信息吗？**

答：公司业务平稳健康发展，应披露信息已充分披露；请投资者结合宏观政策等相关信息自行研判，谨慎投资。感谢关注。

**40、公司目前股东户数是多少？**

答：截至 2021 年 4 月 20 日，公司合并普通账户和融资融券信用账户的持有人数为 317,795。

**41、请问公司 2021 年一季度业绩是否会同比超预期？**

答：公司 2021 年第一季度报告将于 2021 年 4 月 27 日对外披露，敬请关注公司公告。感谢您的提问！

**42、请问公司是否考虑实施股权激励计划？**

答：截至目前，公司未实施股权激励计划。股权激励是一种凝聚人才且行之有效的长期激励机制，同时也可以向市场传递管理层对公司未来发展的信心，公司将积极研究股权激励相关法律法规，根据公司未来发展需求适时启动股权激励计划。公司如有股权激励计划，将严格按照有关法律法规的规定及时履行信息披露义务。感谢您的关注！

**43、贵司股票发行价 1 块多，现在涨幅越来越困难，公司有核处理水，电解铝规划吗？**

答：公司主要从事节能服务，为客户能源使用提供诊断、设计、改造、综合能源项目投资及运营维护等一站式综合节能服务，感谢您的提问！

**44、公司 2021 的前景。**

答：公司 2021 年预算安排营业收入 26.3 亿元、利润总额 5.7 亿元、净利润 5.0 亿元。由于影响公司经营效益的各种因素在不断变化，年初财务预算指标与年终决算指标可能存在差异。公司 2021 年年度预算，并非公司对投资者的实质性承诺，也不代表公司 2021 年度的实际盈利情况，敬请注意投资风险。感谢您的提问！

**45、您好，公司有无计划拓展工业节能这一块的业务？**

答：工业领域是国民经济能源消耗主要部分，推进工业企业节能减排是推动我国节能减排和资源环保的重要方向。公司是工业领域节能产业链整合供应商，为广大工业客户提供综合节能解决方案和高效节能的用电、用冷、用热、用气等综合节能服务，具体包括：工业企业分布式光伏节能服务、工业高效能源站节能服务、余热余压和煤矿瓦斯综合利用、公司其他工业综合节能服务，主要包括电机改造、注塑机改造业务等其他工业节能服务。

**46、请问被写入十四五规划的“碳达峰”和“碳中和”是否会对公司主营业务产生重大影响？**

答：自成立以来，公司主要从事节能服务业务，经营业绩持续保持较快发展。我国正处于能源转型的关键时期，从国家政策及经济发展趋势看，未来较长时期都是节能业务、新能源业务的重要发展机遇期。未来，公司管理层将带领全体员工，抓住节能服务业务发展机遇期，依托丰富的节能项目实施经验和综合能源利用技术，不断完善的服务体系，不断提高公司综合竞争能力，持续开拓市场，最终实现公司经营业绩长期平稳较快发展。感谢您的提问！

**47、面向全国的营销渠道如何布局？**

答：公司主要以参与招投标以及主动开发的方式进行客户开拓。一方面，公司在节能服务行业中具有一定的竞争优势和市场地位，一些招标单位会向公司发出竞标邀请，公司也会主动搜集节能服务市场中的招标信息，根据获得的项目信息，综合分析后做出是否参与投标的决策。参与投标并中标后，公司在深入了解客户需求的基础之上，为客户定制设计并实施集成系统解决方案。另一方面，公司通过客户探访、行业协会推广、老客户深入合作、参加技术交流会等主动开发方式拓展业务，依靠长期业务积累形成的客户关系和信息网络，广泛收集与自身业务有关的项目信息，做好客户关系的维护与跟踪，挖掘客户的潜在项目需求。

**48、你好，贵公司在国家环保碳中和中是否担任重要角色。是否有能力响应国家号召，做好一切环保事宜。**

答：公司一直积极响应国家政策号召和要求，公司主要从事节能服务，为客户能源使用提供诊断、设计、改造、综合能源项目投资及运营维护等一站式综合节能服务。公司根据客户所在行业特性、外部环境资源禀赋情况、客户自身经营特点和节能减排需求，通过整合先进节能环保技术，充分利用高效节能环保设备，转变客户用能来源、用能方式，在满足客户对各类能源（电、热、冷、蒸汽、压缩气体等）需求的同时，降低客户用能投资风险，提升客户能源使用效率、减少能源费用和碳排放，从而实现良好的经济效益和社会效益。

**49、公司 2021 年一季度利润预期如何？**

答：请关注公司将于 4 月底前发布的一季度报告，谢谢。

**50、是否和华为在新能源车充电领域合作？**

答：目前公司未开展与华为在新能源车充电领域合作。

**51、请问被写入十四五规划的“碳达峰”和“碳中和”是否会对公司主营业务产生重大影响？**

答：公司主要从事节能服务，为客户能源使用提供诊断、设计、改造、综合能源项目投资及运营维护等一站式综合节能服务。公司在未来仍会聚焦于主营业务，只要是主营业务范围内的，国家支持鼓励的业务，均是公司大力发展的方向。感谢您的关注！

**52、目前贵公司股东人数多少？**

答：截至 2021 年 4 月 20 日，公司合并普通账户和融资融券信用账户的持有人数为 317,795。

**53、股票为什么会跌成这样？**

答：公司股价波动受投资者心理预期、宏观市场等众多因素影响，股市投资

有风险，入市需谨慎。

**54、请问公司有没有储能业务吗？**

答：公司主要从事节能服务业务，在为客户提供部分节能服务业务时，公司通过采取冰、水蓄冷等方式满足客户的综合能源服务需求。感谢您的提问！

**55、公司的研发能力如何？**

答：经过多年的技术沉淀，公司掌握了工业节能、建筑节能、城市照明节能等领域的主要核心技术。2020年，为了进一步提升为客户提供完整解决方案的能力，优化项目投资、建设及运营工作，持续推广应用新材料、新设备和新技术，充分发挥创新引领作用，公司持续开展各业务板块项目运营管控平台的研发及应用，提升项目运营的数字化、智能化水平，服务于能源生产，进一步提升公司运营核心竞争力。2020年公司开展了包括“高效中央空调系统关键技术研发”、“基于大数据融合的新能源数智化集中生产管理创新与实践”、“南海兆瓦级波浪能示范项目”等研发项目，参与了自然资源部、国家重点研发计划的重点专项项目。感谢您的关注！

**56、有网上资料表示，贵公司有望与华为新能源汽车就充电桩的相关事项有合作。是否属实？**

答：目前公司未开展与华为在新能源车充电领域合作。

**57、尊敬的南网领导，请问贵公司的发展前景如何？最近股价掉的厉害，能不能给我们投资者打打气！**

答：2020年度公司实现营业收入20.09亿元，同比增长33.18%；利润总额4.73亿元，同比增长46.57%；归属于上市公司股东的净利润3.99亿元，同比增长44.29%。公司主要业务板块实现持续健康稳定发展。股票市场波动受众多因素影响，请注意投资风险。

**58、这几天股票频繁下跌，是不是有利空消息未公布**

答：公司业务平稳健康发展，应披露信息已充分披露；请投资者结合宏观政策等相关信息自行研判，谨慎投资。

**59、公司感觉业绩增长太慢 有什么新思路或者拓展行业吗**

答：2020 年度公司实现营业收入 20.09 亿元，同比增长 33.18%；利润总额 4.73 亿元，同比增长 46.57%；归属于上市公司股东的净利润 3.99 亿元，同比增长 44.29%。公司主要业务板块实现持续健康稳定发展。

**60、公司有没有其他领域发展方向，发展目标，或者进军其他行业例如汽车，污排，工业。**

答：公司主要从事节能服务，为客户能源使用提供诊断、设计、改造、综合能源项目投资及运营维护等一站式综合节能服务。公司根据客户所在行业特性、外部环境资源禀赋情况、客户自身经营特点和节能减排需求，通过整合先进节能环保技术，充分利用高效节能环保设备，转变客户用能来源、用能方式，在满足客户对各类能源（电、热、冷、蒸汽、压缩气体等）需求的同时，降低客户用能投资风险，提升客户能源使用效率、减少能源费用和碳排放，从而实现良好的经济效益和社会效益。

**61、公司有碳中和概念吗？**

答：公司主要从事节能服务，为客户能源使用提供诊断、设计、改造、综合能源项目投资及运营维护等一站式综合节能服务。公司根据客户所在行业特性、外部环境资源禀赋情况、客户自身经营特点和节能减排需求，通过整合先进节能环保技术，充分利用高效节能环保设备，转变客户用能来源、用能方式，在满足客户对各类能源（电、热、冷、蒸汽、压缩气体等）需求的同时，降低客户用能投资风险，提升客户能源使用效率、减少能源费用和碳排放，从而实现良好的经济效益和社会效益。

**62、对于贵公司的股价波动，你怎么看呢？**



答：公司业务平稳健康发展，应披露信息已充分披露；请结合宏观政策等相关信息自行研判，谨慎投资。感谢您的关注。

**63、公司应收账款余额较大，主要原因是什么？有何对策？**

答：主要是可再生能源电价补贴延后导致。近年来，国内可再生能源发电项目发展迅速，因所有可再生能源的补贴都来自可再生能源基金，而基金来源则是工商业用户支付的每度电的电价里包含的可再生能源附加费。目前因可再生能源基金收缴结算周期较长等因素，导致国家财政部发放可再生能源补贴存在一定的滞后。目前由于国家可再生能源基金额度紧张等政策原因，可再生能源补贴资金拨付有所延后，公司将紧密跟踪政策情况，加强补贴收入管理分析；强化非补贴类应收账款管理，缩短回收周期；推进平价上网项目的投资、建设、运营，逐步降低可再生能源补贴对公司经营业绩的影响。感谢您的关注！

**64、请问贵公司在国家实现碳达峰，碳中和的战略目标下，会发挥什么作用，此战略目标是否会给公司带来进一步发展机遇？谢谢！**

答：公司主要从事节能服务，为客户能源使用提供诊断、设计、改造、综合能源项目投资及运营维护等一站式综合节能服务。公司根据客户所在行业特性、外部环境资源禀赋情况、客户自身经营特点和节能减排需求，通过整合先进节能环保技术，充分利用高效节能环保设备，转变客户用能来源、用能方式，在满足客户对各类能源（电、热、冷、蒸汽、压缩气体等）需求的同时，降低客户用能投资风险，提升客户能源使用效率、减少能源费用和碳排放，从而实现良好的经济效益和社会效益。

**65、公司未来的主要利润增长点在于哪个方向？**

答：公司致力于为用能客户提供整体节能解决方案，依托丰富的节能项目实施经验和综合能源利用技术，不断完善的服务体系，立足大湾区，开拓全国市场，努力成为国内一流的综合节能服务商。在国家大力推进节能减排的政策环境下，

公司未来的发展战略如下：

（1）深化与重点高耗能行业企业的节能服务合作，积极拓展高耗能行业优质客户，充分利用光伏、余热余压回收利用、高效能源站等节能技术提高市场的占有率。

（2）继续专注于建筑用能系统的全生命周期节能服务，发挥在建筑用能系统从方案、建设到能源管理的专业优势和行业经验，进一步加大产品和服务研发投入与市场投入，满足快速增长的市场需求。

（3）以城市为服务对象，持续拓展基于路灯的节能低碳智慧城市业务，实现从城市公共照明节能向城市综合节能延伸。

（4）在交通便利、秸秆及农林废弃物产量高、物流方便的地区，拓展、开发生物质综合利用项目。

未来，公司将进一步提高在节能服务领域的优势，依托丰富的节能项目实施经验、强大的技术力量、完善的服务体系，推动节能服务业务上下游的价值延伸与整合，打造产业生态链，推动公司业务高质量发展，努力成为行业领军、国际领先的节能减排服务供应商。

**66、贵公司的节能服务是否会纳入碳交易，节能减排和风、光能等新能源发电是否能源碳交易所获得碳排放额？贵公司预计一年能获得多少碳排放指标？**

答：根据国家有关政策，公司 2020 年度尚未开展碳交易业务。公司将紧盯相关政策，及时研究相关业务，发掘公司的减排权益。感谢您的提问！

**67、请问贵公司近期有在布局一些碳中和产业吗？具体有哪些？**

答：公司主要从事节能服务，为客户能源使用提供诊断、设计、改造、综合能源项目投资及运营维护等一站式综合节能服务。公司根据客户所在行业特性、外部环境资源禀赋情况、客户自身经营特点和节能减排需求，通过整合先进节能

环保技术，充分利用高效节能环保设备，转变客户用能来源、用能方式，在满足客户对各类能源（电、热、冷、蒸汽、压缩气体等）需求的同时，降低客户用能投资风险，提升客户能源使用效率、减少能源费用和碳排放，从而实现良好的经济效益和社会效益。

**68、公司是否参与光伏电能？**

答：公司目前已开展分布式光伏、农光互补等业务，感谢您的关注。

**69、公司业务是否涉及碳交易？**

答：根据国家有关政策，2020年度尚未开展碳交易业务。公司将紧盯相关政策，及时研究相关业务，发掘公司的减排权益。

**70、公司市值 1000 亿左右，可能吗？**

答：公司市值受股票市场价格波动影响，股票投资波动有风险，入市需谨慎。

**71、贵公司一度成为春节以来实现首只 10 倍股票的公司，接着连续两周的阴跌通道打开，是否有未公开的信息？**

答：公司严格按照有关法律法规的规定及时履行信息披露义务。

**72、2021 年年度融资计划 34 亿，能否大概说明这些计划融资基金的投向？本次 IPO 募投资金 10.44 亿元，我看公告出来的资料计算，募投资金最大投向是偿还负债，实际投向生产反而未达预期，请问公司这一块是如何安排募投资金使用的，是否在未来经常会出现募投资金使用较大偏离使用初衷或者无法达到目标的情况？**

答：关于 2021 年年度融资计划情况，具体内容详见公司 2021 年 4 月 10 日在指定媒体披露的《关于 2021 年度融资计划的公告》。关于募集资金投向，截至目前均未发生变化，具体内容详见公司 2021 年 4 月 10 日在指定媒体披露的《关于调整部分募投项目投资总额及实施进度的公告》。感谢您的提问！

**73、公司最近有收购计划吗？**

答：公司目前暂无兼并计划，未来将会积极寻找优质标的，建立标的企业项目库，在条件成熟时适时开展兼并工作。感谢您的关注！

**74、公司有无兼并计划？**

答：公司目前暂无兼并计划，未来将会积极寻找优质标的，建立标的企业项目库，在条件成熟时适时开展兼并工作。感谢您的关注！

**75、请问关于近期内贵公司股价是否过高？**

答：公司业务平稳健康发展，应披露信息已充分披露；请投资者结合宏观政策等相关信息自行研判，谨慎投资。

**76、我想了解下公司从成立至今，过往复合增长率大概是多少，公司在未来5年内大概能达到多少？公司现有板块外，是否考虑过拓展新业务，拓展新业务的方向或者板块具体是什么？比如工业节能方向，年报内有重点提及BIPV（建筑光伏一体化）业务投资策略等。**

答：公司保持稳健增长，年复合增长率约在20%以上，公司专注于工业节能、建筑节能和城市节能服务等。抓住政策窗口，围绕国家级、省级开发区，搭建园区级能源管理平台，面向资信较好用户、园区的能源站及主要能源设施进行新建、扩建、改造，通过合同能源管理等模式为用户提供能效提升服务。重点开发大企业优质屋顶光伏项目，加快研究制定BIPV（建筑光伏一体化）业务投资策略，结合实际进行推广实施。

**77、你好，请问公司对未来的大方向是什么？**

答：公司致力于为用能客户提供整体节能解决方案，依托丰富的节能项目实施经验和综合能源利用技术，不断完善的服务体系，立足大湾区，开拓全国市场，努力成为国内一流的综合节能服务商。在国家大力推进节能减排的政策环境下，公司未来的发展战略如下：

(1) 深化与重点高耗能行业企业的节能服务合作，积极拓展高耗能行业优

质客户，充分利用光伏、余热余压回收利用、高效能源站等节能技术提高市场的占有率。

(2) 继续专注于建筑用能系统的全生命周期节能服务，发挥在建筑用能系统从方案、建设到能源管理的专业优势和行业经验，进一步加大产品和服务研发投入与市场投入，满足快速增长的市场需求。

(3) 以城市为服务对象，持续拓展基于路灯的节能低碳智慧城市业务，实现从城市公共照明节能向城市综合节能延伸。

(4) 在交通便利、秸秆及农林废弃物产量高、物流方便的地区，拓展、开发生物质综合利用项目。

未来，公司将进一步提高在节能服务领域的优势，依托丰富的节能项目实施经验、强大的技术力量、完善的服务体系，推动节能服务业务上下游的价值延伸与整合，打造产业生态链，推动公司业务高质量发展，努力成为行业领军、国际领先的节能减排服务供应商。

#### **78、公司是否有向其他能源领域发展的意向？**

公司致力于为用能客户提供整体节能决方案，依托丰富的节能项目实施经验和综合能源利用技术，不断完善的服务体系，立足大湾区，开拓全国市场，努力成为国内一流的综合节能服务商。在国家大力推进节能减排的政策环境下，公司未来的发展战略如下：

(1) 深化与重点高耗能行业企业的节能服务合作，积极拓展高耗能行业优质客户，充分利用光伏、余热余压回收利用、高效能源站等节能技术提高市场的占有率。

(2) 继续专注于建筑用能系统的全生命周期节能服务，发挥在建筑用能系统从方案、建设到能源管理的专业优势和行业经验，进一步加大产品和服务研发投入与市场投入，满足快速增长的市场需求。

(3) 以城市为服务对象，持续拓展基于路灯的节能低碳智慧城市业务，实现从城市公共照明节能向城市综合节能延伸。

(4) 在交通便利、秸秆及农林废弃物产量高、物流方便的地区，拓展、开发生物质综合利用项目。

未来，公司将进一步提高在节能服务领域的优势，依托丰富的节能项目实施经验、强大的技术力量、完善的服务体系，推动节能服务业务上下游的价值延伸与整合，打造产业生态链，推动公司业务高质量发展，努力成为行业领军、国际领先的节能减排服务供应商。

#### **79、请问贵公司有何独有的节能减排高端技术？**

答：节能服务作为新兴产业，一直处在不断的技术更新和技术进步过程中，是具有较高技术门槛的产业。发行人一直关注并跟踪节能环保领域的技术进展，在工业节能、建筑节能、城市节能环保等领域建立起完善的开发以及运维管理体系。发行人研发的“看能”系统不仅可以实现智能监控，让用户实时掌握能耗实时状况，了解能耗结构，计算和分析各种用能设备的能耗水平，监控各个运营环节的能耗异常情况，挖掘节能潜力，还可以整合设备、人员、技术等关键资源，进行智能分析与自动寻优，协助现场运维人员提高工作效率，降低运维成本。

此外，发行人自设立以来进行了大量的节能诊断分析，先后为多家用能单位成功实施了节能改造。工业节能领域涉及钢铁、汽车、家电、食品、石化、玻璃等多个行业，建筑节能领域完成医院、学校、酒店、办公楼宇、商业广场等多场景的节能改造。在项目积累的过程中，发行人建立了自己的技术标准体系，逐渐形成具有自身特色的系统集成解决方案。

#### **80、公司是否有充电桩业务？**

答：公司目前业务为综合能源服务，不涉及充电桩制造和建设等。

#### **81、公司是否和华为等新能源造车企业合作**

答：公司未与新能源车企在造车业务上有合作。公司与部分车企在分布式光伏节能业务有合作，利用车企屋顶、车棚等资源建设分布式工业节能光伏。感谢您的提问！

**82、如何实现碳中和碳达峰，有没有什么安排？**

答：公司致力于为用能客户提供整体节能决方案，依托丰富的节能项目实施经验和综合能源利用技术，不断完善的服务体系，立足大湾区，开拓全国市场，努力成为国内一流的综合节能服务商。在国家大力推进节能减排的政策环境下，公司未来的发展战略如下：

（1）深化与重点高耗能行业企业的节能服务合作，积极拓展高耗能行业优质客户，充分利用光伏、余热余压回收利用、高效能源站等节能技术提高市场的占有率。

（2）继续专注于建筑用能系统的全生命周期节能服务，发挥在建筑用能系统从方案、建设到能源管理的专业优势和行业经验，进一步加大产品和服务研发投入与市场投入，满足快速增长的市场需求。

（3）以城市为服务对象，持续拓展基于路灯的节能低碳智慧城市业务，实现从城市公共照明节能向城市综合节能延伸。

（4）在交通便利、秸秆及农林废弃物产量高、物流方便的地区，拓展、开发生物质综合利用项目。

未来，公司将进一步提高在节能服务领域的优势，依托丰富的节能项目实施经验、强大的技术力量、完善的服务体系，推动节能服务业务上下游的价值延伸与整合，打造产业生态链，推动公司业务高质量发展，努力成为行业领军、国际领先的节能减排服务供应商。

**83、请问公司未来有无重大的发展计划，来增强投资者信心**

答：公司致力于为用能客户提供整体节能决方案，依托丰富的节能项目实施

经验和综合能源利用技术，不断完善的服务体系，立足大湾区，开拓全国市场，努力成为国内一流的综合节能服务商。在国家大力推进节能减排的政策环境下，公司未来的发展战略如下：

（1）深化与重点高耗能行业企业的节能服务合作，积极拓展高耗能行业优质客户，充分利用光伏、余热余压回收利用、高效能源站等节能技术提高市场的占有率。

（2）继续专注于建筑用能系统的全生命周期节能服务，发挥在建筑用能系统从方案、建设到能源管理的专业优势和行业经验，进一步加大产品和服务研发投入与市场投入，满足快速增长的市场需求。

（3）以城市为服务对象，持续拓展基于路灯的节能低碳智慧城市业务，实现从城市公共照明节能向城市综合节能延伸。

（4）在交通便利、秸秆及农林废弃物产量高、物流方便的地区，拓展、开发生物质综合利用项目。

未来，公司将进一步提高在节能服务领域的优势，依托丰富的节能项目实施经验、强大的技术力量、完善的服务体系，推动节能服务业务上下游的价值延伸与整合，打造产业生态链，推动公司业务高质量发展，努力成为行业领军、国际领先的节能减排服务供应商。

**84、请问为什么天天这么跌？你们就这么割韭菜的？**

答：公司目前正常运营，股票投资有风险，入市需谨慎，谢谢。

**85、公司有没有投资核能发电？**

答：截至目前公司未开展核能发电业务。感谢您的提问！

**86、贵司接下来碳中和，新能源，节能减排有何规划？实施周期？**

答：公司致力于为用能客户提供整体节能决方案，依托丰富的节能项目实施经验和综合能源利用技术，不断完善的服务体系，立足大湾区，开拓全国市场，



努力成为国内一流的综合节能服务商。在国家大力推进节能减排的政策环境下，公司未来的发展战略如下：

（1）深化与重点高耗能行业企业的节能服务合作，积极拓展高耗能行业优质客户，充分利用光伏、余热余压回收利用、高效能源站等节能技术提高市场的占有率。

（2）继续专注于建筑用能系统的全生命周期节能服务，发挥在建筑用能系统从方案、建设到能源管理的专业优势和行业经验，进一步加大产品和服务研发投入与市场投入，满足快速增长的市场需求。

（3）以城市为服务对象，持续拓展基于路灯的节能低碳智慧城市业务，实现从城市公共照明节能向城市综合节能延伸。

（4）在交通便利、秸秆及农林废弃物产量高、物流方便的地区，拓展、开发生物质综合利用项目。

未来，公司将进一步提高在节能服务领域的优势，依托丰富的节能项目实施经验、强大的技术力量、完善的服务体系，推动节能服务业务上下游的价值延伸与整合，打造产业生态链，推动公司业务高质量发展，努力成为行业领军、国际领先的节能减排服务供应商。感谢您的提问！

**87、贵公司在海南是否有充电桩项目？**

答：截至目前公司未开展充电桩项目。感谢您的提问！

**88、南网与华为的电动车是否合作，是否以后会有相关附属业务剥离给南网实施，有无可能性**

答：公司不了解控股股东是否开展相关业务，谢谢。

**89、公司从事电力业务吗，例如供电**

答：公司主要从事节能服务，为客户能源使用提供诊断、设计、改造、综合能源项目投资及运营维护等一站式综合节能服务。公司根据客户所在行业特性、

外部环境资源禀赋情况、客户自身经营特点和节能减排需求，通过整合先进节能环保技术，充分利用高效节能环保设备，转变客户用能来源、用能方式，在满足客户对各类能源（电、热、冷、蒸汽、压缩气体等）需求的同时，降低客户用能投资风险，提升客户能源使用效率、减少能源费用和碳排放，从而实现良好的经济效益和社会效益。

**90、在碳中和大年，想了解南网有无更高的追求和布局**

答：请您关注南方电网对外发布的新闻。感谢您的提问！

**91、请问贵公司，在风电和光伏领域有业务发展吗？具体是怎么布局的**

答：公司工业节能业务中分布式光伏节能服务、分散式风电、余热余压、煤矿瓦斯综合利用及综合资源利用业务中农光互补业务和生物质综合利用涉及电力相关业务。公司通过分布式光伏、分散式风电、余热余压、煤矿瓦斯综合利用等方式提高客户清洁能源使用比例，通过农光互补及生物质综合利用推动资源综合利用，积极落实国家绿色发展、节能减排政策。

**92、董事长您好，请问公司目前在全国同行业中处于什么样的地位？龙头，领先，还是其它？**

答：成立至今，南网能源公司构建了覆盖节能设计、改造、服务等综合节能服务体系，打造了服务经济社会发展的绿色平台，投建了一大批在全国有影响力的大型绿色能源示范项目，形成了立足南方五省、遍及全国的市场格局，是全国领先的工业节能、建筑节能、城市照明节能投资运营服务商。

南网能源作为工信部推荐的节能服务公司，是同时获得3项5A评级（最高评级）的节能服务公司，将持续提升公司的核心竞争能力，保持国内领先的节能服务企业地位。感谢您的提问！

**93、您好，贵公司最主要经营的项目是哪一方面？是关于发电，还是关于环保工程方面？**

答：公司主要从事节能服务，为客户能源使用提供诊断、设计、改造、综合能源项目投资及运营维护等一站式综合节能服务。公司根据客户所在行业特性、外部环境资源禀赋情况、客户自身经营特点和节能减排需求，通过整合先进节能环保技术，充分利用高效节能环保设备，转变客户用能来源、用能方式，在满足客户对各类能源（电、热、冷、蒸汽、压缩气体等）需求的同时，降低客户用能投资风险，提升客户能源使用效率、减少能源费用和碳排放，从而实现良好的经济效益和社会效益。

公司构建了覆盖节能设计、改造、服务等综合节能服务体系，打造了服务经济社会发展的绿色平台，建成了一大批在全国有影响力的大型节能减排示范项目，为客户提供一揽子的节能解决方案，是全国领先的工业节能、建筑节能、城市照明节能投资运营服务商。公司是唯一同时拥有中国节能协会节能服务产业委员会颁发的工业节能领域 5A 级证书、建筑节能领域 5A 级证书、公共设施节能领域 5A 级证书的公司，是国家发改委备案、国家工信部推荐的节能服务公司。

**94、贵公司有电网业务吗？**

答：公司未开展电网业务，但公司积极开展用能客户的用能系统智能化改造和效率提升，感谢关注。

**95、您好，贵公司应收账款数目占比不低，请问是何原因？如何改善以提升表现能力？**

答：主要是可再生能源电价补贴延后导致。近年来，国内可再生能源发电项目发展迅速，因所有可再生能源的补贴都来自可再生能源基金，而基金来源则是工商业用户支付的每度电的电价里包含的可再生能源附加费。目前因可再生能源基金收缴结算周期较长等因素，导致国家财政部发放可再生能源补贴存在一定的滞后。目前由于国家可再生能源基金额度紧张等政策原因，可再生能源补贴资金拨付有所延后，公司将紧密跟踪政策情况，加强补贴收入管理分析；强化非补贴

类应收账款管理，缩短回收周期；推进平价上网项目的投资、建设、运营，逐步降低可再生能源补贴对公司经营业绩的影响。感谢您的关注！

**96、公司有开展核电业务吗**

答：公司未开展核电业务，感谢关注。

**97、南网年报是增长吗？**

答：2020 年度，南网能源公司实现营业收入 20.09 亿元，同比增长 33.18%；利润总额 4.73 亿元，同比增长 46.57%；归属于上市公司股东的净利润 3.99 亿元，同比增长 44.29%。

**98、最近公司股票不断下跌是什么原因**

答：公司业务平稳健康发展，应披露信息已充分披露；请投资者结合宏观政策等相关信息自行研判，谨慎投资。

**99、贵单位将募集资金大部分投入到建筑节能方面，请问有什么计划或者特别之处吗？**

答：公司目前开展的建筑节能服务是指向客户提供既有建筑综合节能服务和新建建筑（园区）高效的供冷、供热（水）、照明等一站式综合节能服务。对于既有建筑，主要通过节能改造，降低客户用能成本，以节能改造后双方认可的节能效益回收投资并赚取利润；对于新建建筑，主要通过投资并运营新建建筑高效用能系统，根据客户协商或实际使用的电量、冷量、热量、气（汽）量等回收投资获取利润。感谢您的关注！

**100、请问贵公司在智能电网改造中是否有业务**

答：公司无智能电网业务，但会根据客户的需求改善其配用电系统。

**101、碳中和是国家未来的大方向请问贵公司现在有几个碳中和的项目和对未来碳中和的规划。**

答：公司主要从事节能服务，为客户能源使用提供诊断、设计、改造、综合

能源项目投资及运营维护等一站式综合节能服务。公司在未来仍会聚焦于主营业务，只要是主营业务范围内的，国家支持鼓励的业务，均是公司大力发展的方向。感谢您的提问！

**102、南方海上风力发电公司是贵公司的联营公司。请问在风力发电方面有什么拓展项目？**

答：请关注公司年报，感谢关注。

**103、请问贵公司员工平均工资多少？具体什么条件可以应聘上岗？**

答：请关注公司年报的披露和公开发布的招聘信息，感谢关注。

**104、贵公司一季度业绩是否达到预期？**

答：公司 2021 年第一季度报告将于 2021 年 4 月 27 日对外披露，敬请关注公司公告。感谢您的提问！

**105、南网能源新股定价为什么这么低？**

答：公司定价为按照证监会政策规则确定，感谢关注。

**106、你好，公司未来发展规划如何？**

答：公司致力于为用能客户提供整体节能解决方案，依托丰富的节能项目实施经验和综合能源利用技术，不断完善的服务体系，立足大湾区，开拓全国市场，努力成为国内一流的综合节能服务商。在国家大力推进节能减排的政策环境下，公司未来的发展战略如下：

（1）深化与重点高耗能行业企业的节能服务合作，积极拓展高耗能行业优质客户，充分利用光伏、余热余压回收利用、高效能源站等节能技术提高市场的占有率。

（2）继续专注于建筑用能系统的全生命周期节能服务，发挥在建筑用能系统从方案、建设到能源管理的专业优势和行业经验，进一步加大产品和服务研发投入与市场投入，满足快速增长的市场需求。

(3) 以城市为服务对象，持续拓展基于路灯的节能低碳智慧城市业务，实现从城市公共照明节能向城市综合节能延伸。

(4) 在交通便利、秸秆及农林废弃物产量高、物流方便的地区，拓展、开发生物质综合利用项目。

未来，公司将进一步提高在节能服务领域的优势，依托丰富的节能项目实施经验、强大的技术力量、完善的服务体系，推动节能服务业务上下游的价值延伸与整合，打造产业生态链，推动公司业务高质量发展，努力成为行业领军、国际领先的节能减排服务供应商。感谢您的提问！

**107、请问贵公司，在 2021 年可以享受更优惠的税收政策吗？**

答：2020 年度，公司享受的主要税收优惠政策包括：1、公司光伏节能项目和合同能源管理项目自项目取得第一笔生产经营收入所属纳税年度起，项目所得享受企业所得税“三免三减半”优惠政策。2、根据相关规定，自 2011 年 1 月 1 日至 2020 年 12 月 31 日，对设在西部地区的鼓励类产业企业减按 15% 的税率征收企业所得税，财政部、税务总局、国家发展改革委明确政策到期后继续延长优惠政策实施期限至 2030 年 12 月 31 日。公司个别子公司满足要求并按应纳税所得额的 15% 计缴企业所得税。3、公司个别子公司符合小型微利企业的标准，年应纳税所得额不超过 100 万元的部分，减按 25% 计入应纳税所得额，按 20% 的税率缴纳企业所得税；年应纳税所得额超过 100 万元但不超过 300 万元的部分，减按 50% 计入应纳税所得额，按 20% 的税率缴纳企业所得税。

2021 年度公司将按照国家相关政策规定享受税收优惠。谢谢！

**108、贵公司有没有参与电话车换充一体化建设**

答：目前没有参与，感谢关注。

**109、贵公司有没有参与电动车换充基础设施一体化建设**

答：目前没有参与，感谢关注。

**110、我相信你们股价能破 20，我建议如果以后有充电桩业务，手持公司 5 万股以上客户打 8 折优惠。**

答：公司业务平稳健康发展，应披露信息已充分披露；请投资者结合宏观政策等相关信息自行研判，谨慎投资，感谢关注！

**111、问平均工资是想从侧面了解公司的财务状况**

答：公司经营稳健，财务稳健，感谢关注。

**112、请问为什么贵公司科研投入非常少？是否在实际工作中南方电网总公司可以提供技术支持？**

答：公司自成立以来严格按照《公司法》《证券法》等有关法律、法规和《公司章程》的要求规范运作，在资产、人员、财务、机构和业务等方面与控股股东及实际控制人及其控制的其他企业完全分开，具有完整的业务体系和直接面向市场独立经营的能力。

**113、你好。节能改造行业大有可为，但是行业进入门槛高吗？公司在节能改造上面有什么竞争优势？公司有意向发展储能业务吗？**

答：合同能源管理模式需要节能服务公司对节能项目开展投资改造，并通过后期的节能设施运营获取节能效益以回收节能投资成本及赚取收益。因此，随着节能改造项目增多，节能服务公司的资金需求逐渐增加。中小企业一般经济实力不强，资产规模有限，融资渠道不足，会阻碍其按照合同能源管理模式扩大市场规模。

**114、请问：目前大型高耗能行业的节能改造是行业内企业自行实施为主还是委托专门的节能改造企业合同能源管理为主？行业的发展大趋势怎么样？**

答：目前，节能服务行业呈现“多而弱”、“小而散”的格局，各类节能服务公司涵盖从设计、咨询、投融资、技术服务、工程、设备厂家、用能单位以及节能服务集成商等，大部分集中于某一细分领域，少数几家大型节能服务公司，凭

借丰富的项目经验优势、品牌信誉优势以及资本优势，通过整合高端节能技术和节能设备，能够为客户提供能源利用及节能服务的一揽子解决方案，成为行业中少数大型节能综合服务机构。南网能源作为工信部推荐的节能服务公司，是同时获得 3 项 5A 评级（最高评级）的节能服务公司，将持续深入打造“客户服务、业务发展、技术整合、资本运营、经营管控、资源配置”六大核心能力，保持国内领先的节能服务企业地位。

**115、请问今年钢材等原材料涨价厉害，是否会影响贵公司 2021 年全年业绩？贵公司是否有充足的应对方法？**

答：2021 年，公司预算安排营业收入 26.3 亿元、利润总额 5.7 亿元、净利润 5.0 亿元。主要做好以下几个方面的工作：

**（1）持续深耕公司成熟业务**

聚焦发达地区、用能密度高、电价高地域；聚焦地方政府政策支持业务；紧密围绕公司熟悉的业务，聚焦单体规模较大、业务成熟度高等与公司发展方向一致的优质项目，实现公司持续健康发展。

工业节能业务方面。抓住政策窗口，围绕国家级、省级开发区，搭建园区级能源管理平台，面向资信较好用户、园区的能源站及主要能源设施进行新建、扩建、改造，通过合同能源管理等模式为用户提供能效提升服务。重点开发大企业优质屋顶光伏项目，加快研究制定 BIPV（建筑光伏一体化）业务投资策略，结合实际进行推广实施。

建筑节能业务方面。深入挖掘用户在配电运维、智能化后勤等方面的需求，实施“能源托管+”商业模式创新。加快研发具有自主知识产权的空调自控系统并在公司投资建设的冷站中推广使用。依托广船、晨明、美林、里水实验学校等示范项目的建设，加快同一集团、同一地区、同一行业内的业务复制与拓展。

城市照明节能方面。发挥城市照明业务渠道资源，深耕城市综合能源业务。



综合资源利用业务方面。加快重点项目建设，推动藤县、赤水生物质项目、济南琦泉供热锅炉节能改造项目 2021 年投入运行。加强已投产生物质发电项目运行管理，加快农光、渔光等复合型光伏开发，继续寻找优质的生物质发电项目投资机会，积极关注生物质热解气化和沼气利用业务，择机实施。

### （2）持续提升项目管理水平

扎实做好资产运营管理，从管理架构、管理责任、管理手段等方面入手，研究实施统一、规范管理：一是深入落实投资项目全过程管理责任链机制，加快制定挂钩机制，抓实项目后评价与总结；二是建立节能板块集约化的项目运营体系，进一步完善“看能”系统功能，进一步健全运维管理规程；三是用好新能源板块项目运行管理平台，加快制定接入的统一技术标准，充分发挥技术运维管理的手段，实现项目运行状态可视可控，确保项目稳定高效运行；四是全面释放综合资源利用板块项目资产的创利能力，优化燃料管理。

### （3）持之以恒提升企业管理水平

一是进一步提高公司规范化运作水平，不断健全公司治理机制；二是持续深化改革，在提高企业活力和效率效益上率先取得明显成效，在建立激励机制、有效发挥作用的良性循环上率先取得明显成效；三是持续深化经营管控，提升项目风险管控水平；四是健全安全生产责任制与管理机制，强化安全教育培训，健全安全风险防控机制，加强安全隐患排查治理，落实风险管控责任；五是持续提升人力资源管理水平，与时俱进完善公司职业经理人和人才队伍管理制度体系，建立职业经理人任职资格认证体系，完善人才梯队建设，加强分层、分类人才培养，畅通人才成长通道；六是不断加强科技管理创新，牵头开展行业标准编制，大力推动行业标准转化为国家标准；七是持续增强执行力，确保企业战略得到落实。

### **116、分红何时派发？**

答：利润分配在股东大会审议通过后两个月内完成，感谢关注！

**117、请问去年同期季报情况是？**

答：公司 2021 年第一季度报告将于 2021 年 4 月 27 日对外披露，敬请关注公司公告。感谢您的提问！

**118、目前，节能服务行业呈现“多而弱”、“小而散”的格局。近几年，行业集中度有提升趋势吗？什么原因导致有集中或者没有集中？除了资金实力和规模优势外，公司在技术上是否有领先优势？**

答：行业的发展有自身的规律，公司业务竞争优势日渐突出，经过多年的技术沉淀，公司掌握了工业节能、建筑节能、城市照明节能等领域的主要核心技术。2020 年，为了进一步提升为客户提供完整解决方案的能力，优化项目投资、建设及运营工作，持续推广应用新材料、新设备和新技术，充分发挥创新引领作用，公司持续开展各业务板块项目运营管控平台的研发及应用，提升项目运营的数字化、智能化水平，服务于能源生产和消费升级，进一步提升公司运营核心竞争力。2020 年公司开展了包括“高效中央空调系统关键技术研发”、“基于大数据融合的新能源数智化集中生产管理创新与实践”、“南海兆瓦级波浪能示范项目”等研发项目，参与了自然资源部、国家重点研发计划的重点专项项目。感谢您的关注！