

**重庆市涪陵榨菜集团股份有限公司**  
**2018年12月14日投资者关系活动记录表**

证券代码：002507

证券简称：涪陵榨菜  
016

编号：2018-

<b>投资者关系活动类别</b>	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
<b>参与单位名称及人员姓名</b>	王文丹-广发证券；许志刚-华南永昌投信；黄龙显-Hanwha AM；孙新铭-元大宝来投信；刘泳-谢诺辰阳；高翔-景林资产；黄海平-东方港湾；张锦-博时基金；方建-银华基金；张东-广发基金；包正钰-易方达基金；童兰-兴业全球；李德宝-民生加银；高义、朱伯胜、郭乃幸、谭鹏万-东方资管；刘争争-湘财基金；肖肖-宝盈基金；袁争光-博道基金；何思璇-平安基金；肖婵-东方证券；王明明-嘉实基金；王亦沁、吕若晨-中金公司
<b>时间</b>	2018年12月14日
<b>地点</b>	重庆市涪陵榨菜集团股份有限公司二楼会议室
<b>上市公司接待人员姓名</b>	重庆市涪陵榨菜集团股份有限公司 董事会秘书 - 韦永生 证券部 - 余霞、谢正锦、汪靖淞
<b>投资者关系活动主要内容介绍</b>	<p><b>一、公司参观环节</b></p> <p>2018年12月14日上午9：10 参观公司华富厂生产线、产品陈列室、荣誉室；10：20 参观公司白鹤梁厂生产线。</p> <p><b>2、 座谈交流环节</b></p> <p>2018年12月14日上午10：40 公司二楼会议室座谈交流：</p> <p><b>1、原料情况</b></p> <p>目前公司原料库存稳定，预计来年接产与收购都不成问题。</p> <p><b>2、榨菜消费结构的变化</b></p> <p>近年，随着社会与行业的发展，榨菜的消费场景和食用功能都发生了拓展变化，由从前主要的流动人口消费扩展到了家庭消费，消费的群体和场景都在扩大。</p> <p><b>3、关于提价</b></p> <p>公司提价需考虑成本传导、宏观经济及行业情况、同类型调味品价格、渠道经销商利润分割等多方面因素，其本质也是建立在公司产品品质提升</p>

	<p>上的一种价值回归。</p> <p>公司最近一次提价，是为了防止窜货保护渠道各成员利益，同时公司会将部分提价返还经销商继续做渠道，该政策实施至何时将根据公司销售策略规划确定。</p> <p><b>4、经济下行对公司影响及未来市场发展空间</b></p> <p>面对经济下行的趋势，因榨菜单价低、消费者不敏感，预计销售不会受到较大的影响。公司渠道主要覆盖一线及二线主要市场，未来要继续做好渠道下沉，持续做透做细一二线城市并向三四线及以下城市拓展。</p> <p><b>5、三季度毛利率上升、销售费用率下降原因</b></p> <p>三季度毛利率上升，主要受18年原料丰收、原料成本下降影响。费用方面，公司在年初做总体规划，再根据市场的具体情况配合公司的营销策略灵活地进行投放和管理。</p> <p><b>6、经销商考核方式</b></p> <p>公司对经销商进行考核时，调货额是其中的一个重要指标，同时会分主力、重点、新品等类别来制定目标，不同产品是有不同权重最后加总打分进行考核，以实现多目标平衡发展。</p>
附件清单 (如有)	无
日期	2018年12月14日