青岛啤酒股份有限公司投资者关系活动记录表 2024年度业绩说明会

TH 200 + 77 ~ 1 75 Hi	□特定对象调研 □ 分析师会议
投资者关系活动类别	□媒体采访 √ 业绩说明会
	□新闻发布会 □ 路演活动
	□现场参观
	□其他 (<u>请文字说明其他活动内容)</u>
参与单位名称及人员姓名	境内外投资者
时间	2025年4月15日 15:00~16:00
地点	全景网"投资者关系互动平台"(https://ir.p5w.net)
上市公司接待人员姓名	党委书记、董事长、总裁姜宗祥先生,党委委员、执行董 事、财务总监侯秋燕先生,董事会秘书张瑞祥先生,独立 董事张然女士
投资者关系活动主要内容 介绍	青啤公司于2025年3月31日披露了2024年年度报告。为进一步加强与投资者的互动交流,公司召开了2024年度业绩说明会。在信息披露允许的范围内,以在线交流形式就投资者关注的公司2024年度业绩表现、经营情况等问题进行沟通和交流。投资者提问及公司回复情况如下: 1、请问公司对于今年对于收入和利润更重视哪一方面?收入和利润的对应目标是多少?如何在当前的经济压力下实现持续的增长?谢谢!
	答:尊敬的投资者,您好!感谢您对本公司的关注。营收和利润都是公司重要的经营指标,公司也都非常重视收入和利润的增长。公司充分发挥青岛啤酒的品牌和品质优势积极开拓市场,加速推进"一纵两横"战略带市场建设与布局,不断完善市场网络。持续推进产品结构优化升级,打造主力大单品及超高端明星产品,推动公司盈利能力不断提升。公司将加快以科技创新为引领的系统性创新,不断研发和推出适应消费者个性化、多元化需求的新产品。借势国家大力提振消费等有利机遇,提振销量、提高收入。谢谢。

民币 321.4 亿元得益于什么?

答: 尊敬的投资者,您好!感谢您对本公司的关注。2024年公司在复杂多变的市场环境下,积极开拓市场、调整产品结构,同时提升运营效率,控制成本和费用,取得了业绩的持续增长。谢谢!

3、公司目前青岛啤酒已行销全球超120个国家和地区,请问公司在国际市场拓展方面有哪些具体策略?如何确保在国际市场中的高品质、高价格、高可见度定位?

答: 尊敬的投资者,您好!感谢您对本公司的关注。在国际市场持续推进产品分销的覆盖面,强化品牌传播和市场推广力度,保证产品具有高可见度,同时在海外市场不断推出无醇、白啤等受海外消费者喜好的高品质产品,满足消费者需求。谢谢。

4、目前青岛饮料集团与青岛啤酒集团战略重组进展如何? 随着青岛饮料集团成为青岛啤酒集团的二级企业,未来双 方将如何更好地形成协同效应?

答: 尊敬的投资者,您好!根据市政府决定,青岛饮料集团整体划转给本公司控股股东青岛啤酒集团有限公司,未来在集团层面会进行深度的整合。感谢您对本公司的关注。谢谢!

5、公司本期盈利水平如何?

答: 尊敬的投资者,您好!感谢对本公司的关注。本公司已于2025年3月29日披露2024年度报告,2024年公司全年实现产品销量753.8万千升,营业收入人民币321.4亿元;实现归属于上市公司股东的净利润人民币43.4亿元,同比增长1.8%;归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润人民币39.5亿元,同比增长6.2%。公司2025年第一季度报告将于2025年4月29日披露,届时详见披露信息。谢谢!

6、请问公司如何展望今年需求环境?经营策略对比往年有什么变化?从一季度的表现看,销量和结构是否符合公司预期?

答: 尊敬的投资者,您好!感谢您对本公司的关注。今年国家扩大内需、提振消费的政策效应逐渐显现,也利好啤

酒市场,公司今年仍将充分发挥青岛啤酒的品牌、品质、 渠道网络等优势积极开拓市场,实现全系列、多渠道产品 覆盖,全面发力"新人群、新需求、新产品、新渠道、新 场景",开辟新增长空间。从一季度表现看,虽然仍处于 啤酒消费淡季,目前销量的增长和结构优化情况符合公司 预期。谢谢。

7、行业以后的发展前景怎样?

答: 尊敬的投资者您好,感谢您对本公司的关注。作为全球最大的啤酒生产和消费市场,中国啤酒行业在经济、人口等因素影响下,已步入稳定发展阶段。各区域市场竞争格局的日渐清晰,在此基础上,中高端产品仍将持续发展,消费者需求呈现出多元化、个性化的发展趋势。啤酒行业也会以科技创新为驱动,不断地推出新产品,满足消费者的需求。同时行业会不断地发展新质生产力,推动向高端化、绿色化、智能化发展。谢谢。

8、请问,公司 25 年成本采购中,大麦、纸箱、玻璃、铝罐各自的采购进度大概怎么样?变动幅度大概是多少?是否能延续 24 年的成本红利?

答: 尊敬的投资者,您好!感谢您对本公司的关注。公司的主要原材料采用集中采购模式,于 2024年4季度对 2025年主要原材料的采购已基本锁定,从目前的趋势来看今年的成本呈现下降趋势。谢谢!

9、虽然冬季通常是啤酒行业的销售淡季,各大啤酒厂商第四季度业绩普遍不好看。但有报道称,公司往年第四季度业绩常以亏损为主,对于第四季度的淡季"魔咒",公司是否有采取过相应措施?

答: 尊敬的投资者,您好!感谢您对本公司的关注。啤酒行业消费的淡旺季非常明显,淡季的产能利用率会下降较多,影响到公司的业绩。本公司在2024年4季度的消费淡季积极调整产品结构,控制成本和费用,实现了4季度同比的减亏。谢谢!

10、从年报数据来看,2024年作为公司的主力产品,青岛品牌产量、销量、营收均同比下滑,表现不佳,导致这一现状的主要原因是什么?青岛品牌目前的市场表现如何?

	答:尊敬的投资者,您好!感谢您对本公司的关注。2024年国内啤酒市场受多种因素影响,出现了产销量下滑的情况。包括本公司在内的啤酒企业都面临了消费不振,中高端餐饮市场下滑的局面。未来随着国家提振消费、扩大内需政策效应的逐步显现,国内啤酒市场会逐步恢复增长,给青岛啤酒带来更多的市场机会。谢谢! 11、青岛啤酒有没有回购注销计划? 答:尊敬的投资者,您好!感谢您对本公司的关注。本公司高度关注资本市场动向,董事会已经批准了青啤股份公司市值管理制度,未来公司将综合运用加强资本市场与投资者的沟通,加大现金分红等市值管理工具,维护公司和投资者的利益。谢谢!
	12、美国的关税政策对青岛啤酒近期及长期产生怎样的影响?
	答:尊敬的投资者,您好!感谢您对本公司的关注。公司出口美国占公司销售收入比重非常低,短期无明显影响。公司也在积极研究美关税政策对于全球贸易、供应链以及由此对公司出口业务产生的影响,公司将据此作出相应举措。谢谢。
附件清单(如有)	/
日期	2025年4月15日