

证券代码：300035

证券简称：中科电气

湖南中科电气股份有限公司 投资者关系活动记录表

编号：202004001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	中邮基金姜朔，诺德基金阎安琪，中泰证券徐艺琳，西南证券谭菁、殷晟路、郭佳琪，吉祥人寿保险王一凯，华融证券彭宏，国海证券付宏浩，东北证券阮诗露，汇安基金周加文，上投摩根基金征茂平，建信基金张湘龙，永赢基金于航，汇添富基金徐博，前程投资刘峰，朱雀基金黄浩、胡晓俊，国开证券陈秉耀，中信证券宋韶灵、吴威辰，嘉实基金宋阳，华宝基金丁靖斐、陈龙，中科沃土基金徐伟，东方证券李威，阳光资产李恩国，和聚投资邹序元，银河证券刘兰程，华泓资产吴凯华，拾贝投资秦雪峰，沅沛投资宋广豪，沅京资本李正强，富恩德资产彭柳萌，上海博道投资童松，Green Court Capital 徐一粟，海通证券曾彪、张宇轩、陈佳彬、张一弛、杜威、周旭辉，东海基金胡德军，源乘投资刘建忠，太平洋资产恽敏，申万宏源张志宏，平安资管万淑珊、杨淋滢，中泰资管田瑀，德邦基金王立晟，群益投信洪玉婷，浙商资管袁琤，中融信托赵晓媛，中海基金刘俊，人保资管蔡春根，宝盈基金朱建明，国联安基金陈立秋，农银汇理顾旭俊，中融基金曹正明，东海基金杨红，域秀资产冯轶舟，平安养老顾益辉，进门财经陈哲鑫
时 间	2020年4月21日上午8:45—9:30 2020年4月21日下午3:00—3:50

	2020年4月21日下午4:05—4:50
地 点	电话会议
上市公司接待人员姓名	副总经理、董事会秘书张斌
投资者关系活动主要内容介绍	<p>电话会议交流的主要内容如下：</p> <p>一、介绍公司 2019 年业务发展情况</p> <p>1、中科电气 2019 年在全体员工的努力下，业务取得了快速发展，其中销售收入由 2018 年的 6.19 亿元增长至 2019 年的 9.29 亿元，增长 50.02%，归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润由 2018 年的 0.92 亿元增长至 2019 年的 1.45 亿元，其中 2019 年摊销了 0.22 亿元股权激励费用。随着公司销售规模的增长及对资金及应收账款的管控，公司 2019 年经营性现金流量净额为 1,117.13 万元，较 2018 的 -12,775.60 万元有明显改善。</p> <p>2、公司锂电负极业务规模不断扩大，已成为公司营业收入、利润的主要来源和首要增长点，2019 年，公司锂电负极业务营业收入 7.19 亿元，占公司营业总收入的 77.40%。</p> <p>3、公司近年通过两次收购布局到锂电负极材料业务的收购标的中科星城和贵州格瑞特的业绩承诺期皆已结束，且两个标的皆已超额完成承诺业绩。其中中科星城业绩承诺期在 2018 年结束，2019 年为业绩承诺过后的第一年，销售规模持续快速增长；贵州格瑞特业绩承诺期在 2019 年结束，业绩承诺期内较好的完成其承诺利润水平。</p> <p>4、公司负极材料业务 2019 年的销量为 17,739.75 吨，较 2018 年的 10,402.45 吨增长了 70.53%，公司子公司中科星城专注于锂离子电池负极材料的研发和生产十多年，是最早布局动力锂电负极材料的企业之一，具有动力锂电负极材料先发优势，目前产品出货主要集中在动力类锂电负极材料（包括应用方向为新能源汽车的大动力及电动摩托车、电动自行车类的小动力），2019 年消费类和储能类锂电负极材料销售占比不到 5%，未来，随着公司锂电负极产品结构的不断丰富，在消费类和储能类锂电负极材料市场具有较大的拓展空间和发展潜力。</p>

二、问答交流环节

1、问：公司目前负极材料业务主要客户的合作情况？

答：目前，公司与比亚迪、宁德时代、亿纬锂能、苏州星恒、中航锂电、韩国 SKI 等客户均保持较好的合作关系，并已开发了 ATL 等优质客户，该等这些客户皆属于行业内领先的电池生产企业，需求规模较大，公司正常推进与该等客户的合作。

2、公司海外市场的客户开拓方面有何进展，未来对海外市场的规划？

答：海外客户的拓展工作正在按计划开展，海外市场是公司未来需要努力拓展的重要市场。

3：请介绍一下公司负极材料业务具备哪些优势？

答：公司目前产品比较聚焦在动力电池市场，在动力电池负极材料市场领域具有先发优势；公司历年来重视研发投入，拥有较强的产品研发和技术实力，同时具备较强的工程化和自动化应用能力；公司客户结构较好，具备长远发展的客户基础。

4：动力类负极材料未来的技术和产品发展方向是什么？

答：动力类负极材料，未来几年仍将以技术驱动为主，产品和技术将往高容量、提高快充性能、高性价比技术路线发展。

5、公司在快充类负极材料项目开发上具备有哪些优势？

答：公司在快充类产品具有多年的技术沉淀与储备，该产品已成功在客户端得到批量应用，在产品的性能及性价比上得到了市场的较好回馈。

6、请介绍一下公司硅基负极材料的开发进展？

答：硅基负极是未来发展的一个大的方向，但受限于终端高容量电池的开发节奏、成本等因素，未能规模化应用。近年来，公司持续在硅基负极上进行投入，目前已建设完成中试产线，进行成品试生产。

7、请问公司扩产项目中，新增负极材料及石墨化产线的建设进展情况？

答：公司募集资金到位前就已经开始进行扩产项目的建设，在

	<p>2019 年底之前已有部分新增负极材料产能达产，目前正在按计划有序推进，公司将根据市场需求进项相应的产能储备，确保能跟进市场的发展速度。</p> <p>8、请问公司是否具备负极材料碳化处理产能？后续是否会考虑新增碳化产能？</p> <p>答：公司目前已具备部分负极材料碳化处理产能，可以通过自有及外协加工的方式满足市场需求，后续会根据产品及市场需求情况进行碳化的新增产能匹配。</p> <p>9、请介绍一下公司 2020 年负极材料销售价格的变动趋势？</p> <p>答：一般而言，负极材料销售价格受产品类别、型号、市场定位、不同产品销售结构等各项因素影响，而长期来说，随着补贴退坡和竞争加剧，动力电池材料存在降成本的需求，公司一直坚持通过加大研发投入提升产品的技术领先水平、提升公司技术降本能力。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2020 年 4 月 21 日