上海中洲特种合金材料股份有限公司 投资者关系活动记录表

	T	
	☑特定对象调研	□分析师会议
投资者关系活	□媒体采访	□业绩说明会
动类别	□新闻发布会	□路演活动
	□现场参观	
	☑ 其他	
参与单位名称及人员姓名	民生证券: 李挺	
	国泰君安资产管理股份有限公司:李煜	
	上海涌津投资管理有限公司: 林然、赵梓峰	
	上海五地私募基金管理有限公司:成佩剑	
	中银三星人寿: 石晴川	
	上海天驷资产管理有限公司:李余涛	
	景顺长城基金管理有限公司: 陈文宇	
时间	2024年4月23日	
地点	线上会议	
 上市公司接待	1 副首叔珊 茎市 公孙 书	和 -
	1、副总经理、董事会秘书祝宏志	
人员姓名	2、证券事务代表顾嘉意	
	2023 年对中洲特材来说	总是极不平凡的一年, 我们克服国
	内市场竞争加剧等多方面的]影响,外抓市场内严管理,保持
	了公司主营业务稳中有进,	稳中向好的态势。
投资者关系活	2023 年中洲特材实现	营业收入 10.85 亿元, 同比增长
动主要内容介	24.42%; 归属于上市公司股	东的净利润 8, 252. 76 万元,同比
绍	增长 3.15%; 归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净	
	利润 7, 441. 17 万元,同比下降 4. 49%。	
	2024 年第一季度中洲特	寺材实现营业收入 2.46 亿元,同
	 比增长 10.26%: 归属于上ī	市公司股东的净利润 1,529.05 万

元,同比下降 27. 26%;归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润 1,452.71 万元,同比下降 24.41%。

2023 年度公司在产业结构优化,高端客户市场开发、项目建设等方面不断发力,增强了企业发展后劲,为公司未来可持续发展奠定了良好的基础。

Q1:2023年度公司各业务板块收入构成情况及增长情况,以 及驱动因素

2023 年度,公司变形高温耐蚀合金收入 5.46 亿元,同比增长 36.65%;铸造高温耐蚀合金收入 3.34 亿元,同比增长 31.54%;特种合金焊材收入 1.79 亿元,同比下降 9.28%。目前整体市场仍处于成长期,市场需求呈增加态势。

Q2: 2023 年度公司高温耐蚀合金的产销情况

2023 年度公司高温耐蚀合金依然处于销大于产的状态, 2023 年公司具备的各类高温合金材料及制品产能已超 5000 吨,销量已超 6000 吨。

Q3: 2023 年度公司整体产品均价呈现上涨趋势的原因

2023 年度公司不断优化产品结构,重点开发高端材料、高端客户,并持续开拓新能源、核电、海工等领域,导致整体产品均价的上升。2023 年度,公司铸件、锻件、焊粉、焊丝钴基、镍基高端材料综合占比 42. 9%,同比上升 6. 17%,佐证了公司产品结构的优化。

Q4: 公司产品应用领域情况

公司产品主要应用领域为石油化工、化学工业、新能源、核电、海工、汽车零部件等。

Q5: 公司产品在新能源领域的应用场景

公司产品在新能源领域,主要应用于汽轮机、光伏、储能、新能源电池生产线等。

Q6:公司产品交付是以毛坯件还是成品件为主,两者之间的 毛利率差异如何

目前公司产品主要以毛坯交付为主,成品交付为辅。江 苏新中洲二期、三期项目已规划机加车间,未来计划逐步提 高成品交付的比例。整体来看,成品件毛利率高于毛坯件。

Q7: 公司江苏新中洲二期、三期项目产能结构情况

	公司江苏新中洲二期、三期项目主要生产精铸件、砂铸	
	件和精密锻件。	
	Q8: 公司高温合金在民用和军用方面的占比情况	
	公司产品目前主要以民用高温合金为主。目前公司也已	
	通过了国军标体系的认证,未来会加大对军用市场的开发力	
	度。	
	Q9: 2023 年度公司变形高温合金毛利率下降的原因	
	1)为应对变形高温合金订单多、客户要求交期短等需求,	
	公司做了部分棒料和半成品库存,随着镍等金属材料价格	
	降,对公司产品盈利带来一定影响;2)江苏新中洲二期、三	
	期项目建设需要增加项目管理人员配置及项目生产关键人员储备,导致公司人力资源成本增加;此外,在项目设备安装、调试上需要大量水电气等资源配套及消耗,增加了营运成本。	
	Q10:公司产品的定价方式	
	根据实时原材料价格,以及不同的产品结构、工艺、材	
	质进行成本加成定价。	
	Q11: 公司未来市场开发战略	
	未来公司会加大油气领域高端客户、核电、新能源、汽	
	轮机、海工领域的开发力度。	
 附件清单		
	无	
(如有)		
 	2024 04 22	
日期	2024-04-23	