

# 贝隆精密科技股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2024-001

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参加公司2023年度业绩说明会的全体投资者
时间	2024年04月19日 15:00-16:00
地点	价值在线（ <a href="https://www.ir-online.cn/">https://www.ir-online.cn/</a> ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 杨炯先生 财务负责人 魏兴娜女士 董事会秘书 吴磊先生 独立董事 陈勇先生 保荐代表人 张华辉先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 请问贵公司股票股价连跌5周，与舜宇光学科技走势股票一致，是不是咱们业绩过度依赖舜宇公司业务所致。</p> <p>答：尊敬的投资者，感谢您的关注。我们理解股价是宏观环境、基本面、市场情绪等多因素的综合体现。舜宇光学是公司的重要客户，近年来公司也积极开发了安费诺、三星电机、TDK集团等重要客户。</p> <p>2. 2023年贵司实现营业收入3.805亿元，同比增长8.75%，归属净利润同比下滑4.09%，增利不增收的主要原因是什么？领导对未来业绩持的看法？</p> <p>答：尊敬的投资者，您好！2023年公司毛利率31.20%，同比去年下降0.60%；净利润下滑主要原因系期间费用增加并且政府补助同比减少导致。公司将充分利</p>

用自身竞争优势，把握智能手机等消费电子行业的发展机会，积极开拓市场，开发新产品，提升业绩水平和精密结构件领域的市场竞争地位。感谢您对公司的关注。

**3. 请问下未来业务发展公司是怎么规划的？竞争优势在哪？**

答:尊敬的投资者您好，公司已于2024年4月3日披露了《2023年年度报告》，其中“第三节 管理层分析与讨论”中披露了公司未来发展规划与竞争优势的内容供您参考，感谢您对公司的关注！

**4. 2023年公司研发投入有所减少，是否有专门的投入预算和考核机制？未来研发布局和规划如何？**

答:尊敬的投资者，您好！公司建立了较为完善的研发项目管理制度，就研发立项（包括预算）、研发实施、研发项目验收（决算）等方面进行了明确的规定。公司研发以自主研发和自主创新为主，为鼓励技术创新，激发员工的创新潜能，保持公司持续创新的活力，公司制定了创新奖励制度，针对专利申请、技术攻关和技术改善等方面对员工予以激励，鼓励员工在模具设计、制造工艺改善、生产和检测自动化等重点领域进行深入研究。

公司高度重视新技术方面的研发投入，把握精密结构件小型化、轻量化、高精度、集成化及高可靠性趋势，在坚守企业产品定位的基础上，对现有工艺环节向下游延伸，并积极寻找新工艺技术的应用场景，进一步推进产品升级战略。感谢您对公司的关注。

**5. 领导好，请问智能手机精密领域的收入构成是怎样的，主要服务于哪些品牌？**

答:尊敬的投资者，感谢您的关注。公司智能手机精密结构件主要运用于三星、小米、OPPO、VIVO等知名手机品牌光学摄像头。

**6. 请公司领导介绍一下公司主要业务的市场空间及公司发展潜力，目前的行业竞争格局。谢谢！**

答:尊敬的投资者，感谢您的关注。智能手机市场的温和复苏。根据IDC的预测，预计2024年全球智能手机出货量将达到12.0亿部，同比增长2.8%；预计2028年将达到13.0亿部，2024-2028年复合增速为2.3%。车载摄像头行业维持较高的增长动能。智能驾驶和智能座舱不断演进，新能源车镜头搭载率持续提高，维持了行业的高景气度。根据TSR的数据，2022年全球车载摄像头出货量达2.39亿颗。同时，TSR预计到2030年全球车载模组出货量将达到4.56亿颗，2022-2030年复合增速为9.67%。下游市场空间的扩大，催生了对精密结构件的需求。

公司十余年的在精密制造领域的专注和积累，获取了优质的大客户资源，在模具、自动化、注塑、IM等工艺领域形成了深厚的经验积累、建立了高稳定性、大批量的精密结构件量产能力和快速响应能力，保障公司的长期持续发展。

	<p><b>7. 董事长您好，请问公司如何紧抓智能手机细分领域产业链转移的机会，产品线后期如何拓展？</b></p> <p>答:尊敬的投资者您好，公司将充分利用募投项目新增产能给公司带来的发展机会，进一步巩固和加深与现有优质大客户的合作关系，巩固手机镜筒、载体等传统优势产品的市场地位，强化马达类精密结构件的投入和增量业务机会，积极推动IMMT工艺的应用。深入挖掘客户的产品需求，并积极开拓新客户资源，以进一步提升公司的市场占有率。感谢您对公司的关注！</p> <p><b>8. 公司在2023年有哪些重大的资本支出或投资项目？这些项目的投资回报情况如何？</b></p> <p>答:尊敬的投资者，感谢您的关注。关于重大资本开支及投资项目请查阅公司公开披露文件。</p> <p><b>9. 目前公司的研发中心建设项目进展如何，预计投产完工收益是怎么样？谢谢</b></p> <p>答:尊敬的投资者，感谢您的关注。公司将严格按照募投项目规划组织实施研发中心的建设，请关注后续的定期报告关于募投项目实施进展的相关内容。</p> <p><b>10. 请问公司2023年分红正式实施大概计划在什么时候？</b></p> <p>答:尊敬的投资者，感谢您的关注。2023年度利润分配将在股东大会审议完成后2个月内实施，具体请参见后续公司披露的权益分派实施方案。</p> <p><b>11. 各位领导下午好，请问公司智慧安居领域的安防监控类设备供应中，与海康威视、大华股份的合作规模如何？</b></p> <p>答:尊敬的投资者，感谢您的关注。海康威视和大华股份是公司的重要客户，双方合作关系稳定，业务有序开展。</p> <p><b>12. 领导下午好，请问公司在智能手机精密结构件在三星、小米、OPPO、VIVO等知名手机品牌中的供货占比分别是多少？</b></p> <p>答:尊敬的投资者，感谢您的关注。公司通过舜宇光学、安费诺、三星电机、TDK集团等客户向所述手机品牌供货，基于产业链较长及客户保密要求等原因，无法准确获悉终端的供货占比。</p> <p><b>13. 您好，请问公司供应链管理如何？在原材料采购和库存管理上有哪些优化措施？谢谢</b></p> <p>答:尊敬的投资者，感谢您的关注。公司高度重视供应链管理，通过协调内外部各环节的计划管理，提升库存周转率、降低采购成本。</p>
附件清单（如有）	
日期	2024年04月19日