

## 附件二、投资者关系活动记录表

证券代码： 002275

证券简称：桂林三金

### 桂林三金药业股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2018004

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称及人员姓名	财经 961 谢军
时间	2018 年 11 月 09 日
地点	桂林三金药业股份有限公司中药城厂区、办公室
上市公司接待人员	总裁、副董事长：王许飞 常务副总裁、董秘：邹洵
投资者关系活动主要内容介绍	<p>一、参观中药城三金片、西瓜霜润喉片生产车间、立体仓库。</p> <p>二、简要介绍下公司主营业务，市占率等基本情况，三金日化目前具体表现怎么样？新药西妥昔单抗研制情况如何？</p> <p>公司是医药制造业企业，主要业务为中成药的研发、制造与销售，同时涵盖化学药品制剂、生物制剂与日化保健大健康等。公司主要产品包括三金片、桂林西瓜霜喷剂、西瓜霜润喉片、西瓜霜清咽含片等，两大主导产品三金片系列和西瓜霜系列的市场占有率均居于同类中成药产品前列。三金日化公司发展较晚，虽然目前进入增长期，但总体规模不大。未来公司将利用上市公司的</p>

渠道、品牌知名度等优势，依托资本市场，加大投入，做大做强日化品的市场规模。目前西妥昔单抗正在进行临床一期。

三、Q3 显示营收增长 1.83%，政府补贴有减少，公司如何应对？应收款增加 112.17%，公司有 42100 万元购买理财产品，虽有所减少，有无考虑将此资金进行投资等？

政府补贴与公司营业收入相比占比很小，公司目前现金充足，资金状况良好。三季度中其他应收款增加 112.17%主要是员工借备用金增加所导致的，公司会定期进行清算。公司目前还是立足于本身，坚持做自己的产业，遇到与公司战略相吻合的项目公司会考虑并购投资，同时公司要做好风险控制。

四、西瓜霜和三金片，一直都是公司的主导品种，未来是否产生新的增长点，支持公司的可持续发展？

按照公司“一体两翼”的发展战略，传统的中药产品还有很大的潜力可挖，抓住现有中药品种的传统优势做专业性的延伸。强化口腔、咽喉、泌尿系统用药的中成药优势地位的同时加快化药和生物药的发展，争取在生物制药上面有所突破，成为公司新的业务增长点。

五、目前公司研发投入如何，未来是否会有潜力的品种？

公司一直以来都非常重视研发的投入，拥有有 52 个独家产品与发明专利（其中 1 项为美国发明专利，1 项为国家保密发明专利，4 项发明专利获得中国专利优秀奖），21 个国家中药保护品种，获得国家科技进步奖 2 项，2 次获得广西科技进步特别贡献奖公司；公司建有国家级企业技术中心、博士后科研工作站、广西现代中成药工程技术研究中心、千亿元产业广西中药新药研发中心、广西中药产业化工程院、军需药品西南区生产基地等创新平台，还被评为国家技术创新示范企业。目前公司对

生物医药研发也投入很大，宝船生物的西妥昔单抗、贝伐珠单抗正在进行临床一期研究。

六、公司营销体系如何规划，对于公司所在地桂林，人才队伍如何建设，避免人员流动带来的风险？

根据国内医药商业模式的变化，结合公司各产品线的实际情况，积极推行价值营销模式，遴选合作商业单位，扩大商业渠道网络覆盖广度与深度，强化与国内强优连锁终端战略合作，实现公司整体产品的有效增长；开展二线独家产品的市场推广试点，积极探索医疗终端学术推广模式；加快电商终端建设，打造新的业务增长点；配套完善营销激励机制，重点保障二三线产品增长目标的达成，做好人才储备；结合市场媒介的新趋势，梳理和完善传播策略，丰富传播素材，优化投放组合，加强与消费者的互动沟通，达成良好的传播效果，实现品牌价值与竞争力的良性增长。在人才队伍建设方面，持续完善公司人力资源激励机制与绩效管理体系，提高员工综合绩效与工作积极性，构建以业绩为导向的企业文化。

七、如何看待生物医药行业未来发展前景，公司是否有可能延伸到大健康产业？

按照公司“以中药制药为核心，以生物制药为重点的生物技术产业与大健康产业为两翼，相关产业为辅”发展战略，生物制药和大健康产业，作为公司“一体两翼”战略的重要组成部分，公司看好其发展前景，并且不断完善技术创新体系，搭建技术创新平台，利用产学研资源加大对生物制药、大健康产业等领域的投入。

八、宝船生物和白帆生物两者有何区别，跟公司发展布局有何关系？公司如何应对原材料带来的影响？

宝船生物成立于 2005 年，拥有较为先进的实验设备，

较强的研发团队及较好的在研品种，主要从事研发生物大分子药物的工作。白帆生物是公司为了进一步深化生物制药战略布局，提高整体竞争力，以单抗仿制药为切入点，单抗创新药为中期目标，生物大产业为长期目标，而设立的生物产业化基地。中药材多为自然生长、季节采集，产地分布具有明显的地域性，产量和价格波动具有明显的周期性，因此其价格受到自然条件、经济环境、市场供求关系等多种因素影响，容易出现较大幅度波动，对中药制药企业生产成本带来影响，进而在一定程度上影响公司的利润空间。面对上述风险，公司将及时了解研究价格变化，做好相应原辅材料价格预测，同时严格执行公司物料采购招标比价制度，力争控制全年采购成本在合理范围，确保采购的中药材质量稳定，价格合理，成本可控。

九、莫达非尼和生姜总酚软胶囊这两个品种的情况怎样？

公司通过与军事医学科学院放射与辐射医学研究所进行战略合作，立项开发了治疗睡眠病用药莫达非尼片。莫达非尼项目按照国家药监局一致性研究技术要求，正在开展药学一致性研究。生姜总酚软胶囊已投入生产，产品目前还处于市场导入期，正逐步建设和扩大销售网络。

十、公司是否有计划打开电商市场，进一步拓宽营销？

在互联网新媒体传播的整体环境下，公司正在积极推进新媒体建设，进一步完善了三金片、桂林西瓜霜等品牌品种的官方微博、官方微信等数字化媒体传播平台，并成立了电商部门。目前公司与第三方合作在京东、淘宝上对牙膏、喉口宝等日化和大健康产品进行网络营销。

十一、关注到公司最近有回购股份，投资者关注未来发展，公

	<p>司有哪些战略性规划，为了实现这个规划有没有具体实施步骤？</p> <p>基于对公司未来发展的信心和对公司价值的判断，进一步建立、健全公司长效激励机制，吸引和留住优秀人才，保持公司长久持续运营能力和发展，公司管理层在综合考虑公司近期股票二级市场表现，结合公司经营情况、财务状况以及未来的盈利能力和发展前景，为进一步增强投资者信心，稳定投资者预期，有效维护广大投资者利益，公司进行股份回购计划。回购股份将用作股权激励计划或员工持股计划或依法注销减少注册资本。公司目前已经实施了回购，公告了首次回购情况和回购进展情况，后续计划公司将继续按照证监会的相关规定进行公告，请各位投资者持续关注。</p> <p>十二、有投资者问到相比中成药，医院可能会更加青睐化药和生物药，对此公司如何看待？</p> <p>传统的中成药，在治疗的机理和治疗周期上和化药、生物药是有所不同的，作为中华民族长期实践总结的宝贵验方，中成药还有很大的潜力可挖。我们需要在临床方面做更多的数据积累，并且积极进行学术推广，公司也会进行相关的投入。</p>
附件清单	无
日期	2018年11月09日