

## “摩根大通中国机遇投资论坛”会议纪要

时间：2019年10月10日 8:00-9:00

地点：上海浦东四季酒店

出席：东方财富董事、副总经理、财务总监、董秘陆威；证券事务代表杨浩；摩根大通、安本标准投资管理、富兰克林邓普顿投资、富敦资金管理公司、景顺、Matthews Intl Cap Mgt Llc、山顶资本、Walsh & Company Investments Limited 等境外投资者

### 一、公司基本情况介绍

公司是中国领先的互联网金融服务平台综合运营商。2005年1月，公司注册成立。2010年3月19日，公司在深圳证券交易所上市。2012年2月首批获得中国证监会颁发的基金销售牌照。2015年3月公司完成了全资收购香港宝华世纪证券有限公司。同年12月公司发行股份购买西藏东方财富证券股份有限公司100%股份相关工作。2019年5月公司全资收购保险经纪公司，7月基金管理公司获得公募基金业务牌照。2015年公司成为首家市值突破1000亿的创业板上市公司。

截至目前，公司拥有证券业务牌照、期货业务牌照、基金销售牌照、公募基金牌照等。公司主要业务有证券业务、金融电子商务服务业务、金融数据服务业务及互联网广告服务业务等。

通过借助资本市场力量，公司取得了快速发展。截至2019年6月30日，公司总股本67.16亿元，总资产544.47亿元，净资产202.45亿元，2019年半年度实现营收19.98亿元，实现净利润8.71亿元，各项财务指标实现了大幅增长。截至2019年6月30日，公司子公司天天基金累计基金销售额已超过2.5万亿元；子公司东方财富证券拥有分公司12家，营业部148家。证券经纪业务和融资融券业务取得快速发展。

### 二、投资者交流

投资者：公司目前在增加证券营业网点，将来公司想打造一个什么样的企业？

陆总：东方财富是一家互联网公司，证券业务是对互联网大平台海量用户的增值服务。

投资者：那我们的优势是？

陆总：不断完善优化一站式互联网财经服务大平台，拥有海量互联网用户，这些都是我们的优势，企业发展基础打得很扎实。

投资者：公募基金公司未来都做被动的指数式基金吗？是否将来考虑做主动式基金、货币基金等？

陆总：一开始先以被动式指数基金为主，未来的发展会根据市场和用户的需求不断完善优化。

投资者：公募基金公司未来的业务规模预期？

陆总：我们会非常用心地去发展这块业务，我们会稳妥地推进、发展，随着经验的不断积累和服务能力的不断提升，我们希望最终能发展好。

投资者：东方财富证券、天天基金费率标准是多少？

陆总：公司实行市场化的佣金标准。

投资者：从基金销售到经纪业务到公募基金，公司是否有意获取全牌照？

陆总：公司是一家互联网公司，一切以用户需求为中心，只要用户有需求，我们就要努力为用户提供最好的服务。

投资者：公司 2018 年报披露证券业务占 60%，是指什么业务？金融电子商务业务是指？利润的配比？

陆总：证券业务主要是经纪业务和两融业务。金融电子商务业务是指基金销售。利润来源主要是证券、基金销售业务，其他业务比较小。

投资者：基金销售收入有多少是长期性的，多少是一次性的？

陆总：基金产品申购、赎回是按次收费，尾随佣金按照每天的保有量计算。每个产品的费率通过市场化谈判确定。

投资者：客户在第三方基金销售机构选择方面有无壁垒？例如在天天基金开户的用户无法在其他公司平台开户？

陆总：没有，用户可以在不同平台开设账户。

投资者：公司竞争优势？

陆总：我们是专业性的互联网财经信息平台，拥有海量用户和良好的品牌，公司未来发展基础扎实，在财经互联网服务行业，已经成为头部公司。

投资者：公司如何在内容上产生优势？

陆总：公司主要围绕满足用户的需求，提升用户体验，做好服务。

投资者：股吧业务情况如何？如何变现？

陆总：股吧用户粘性很大，海量用户可以使用股吧、软件、APP 端等一站式大平台服务，同时我们的大平台还进一步提供基金销售、证券业务等增值服务。

投资者：有没有考虑外部的引流合作？

陆总：目前，主要从东方财富大平台进行用户引流。东方财富是专业平台，拥有海量用户基础。

投资者：现在 Choice 软件产品的目标是什么？

陆总：通过我们和专业投资者的交流，投资者希望我们有这样一个产品，我们也会根据市场和用户的需求，把这块业务做好，不断完善和优化。

投资者：我们有没有把专业的数据提供给个人投资者并收费的产品？

陆总：Choice 软件个人也可以购买使用，同时，我们还有东方财富金融数据终端产品为海量个人用户提供服务。

投资者：公司融资计划？

陆总：证券业务目前发展快速，对资金需求越来越大，从公司发展角度看，为了保证业务的流动性需要，做好融资工作是重中之重。同时，公司将做好整个集团资金管理工作，包括收益性管理和风险性管理。

投资者：现在我们两融市场份额有多少？是否有固定的业务目标？

陆总：根据公司自己统计，截至6月份融资融券市场份额1.4%。互联网公司发展快，市场会带来一定的波动影响。对证券公司来说，目前主要的工作还是积累客户、服务好客户。

投资者：国外的嘉信理财已经提供零佣金，公司是否会考虑？

陆总：公司会在符合监管要求的前提下，合法合规开展业务。

投资者：公司有没有投顾牌照？投顾牌照是否服务公司全平台？

陆总：证券公司是全牌照券商，有投顾资格。

投资者：公司以公募基金销售为主，有没有销售私募基金的计划？

陆总：投资者对私募基金和公募基金投资期望不同。目前，公司以销售公募基金为主。