

江苏先锋精密科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

证券简称：先锋精科

证券代码：688605

投资者关系活动类别	☒ 特定对象调研 ☒ 分析师会议 ☐ 媒体采访 ☐ 业绩说明会 ☐ 新闻发布会 ☐ 路演活动 ☐ 现场参观 ☐ 其他（ <u>请文字说明其他活动内容</u> ）
参与单位名称	银华基金、嘉实基金、兴证全球基金
时间	2025 年 6 月 5 日
地点/方式	上海浦东
上市公司接待人员姓名	董事、副总经理、首席技术官：XU ZIMING；董事、董事会秘书：XIE MEI
投资者关系活动主要内容介绍	1.国内市场行业竞争格局如何？ 答：目前半导体金属零部件领域的国内厂商主要有富创精密、托伦斯、大和、富士迈等，陶瓷零部件领域主要为珂玛科技。其中富创精密和珂玛科技均为上市公司、规模较大。富创精密为综合厂商，较公司产品品类更多，主要产品除了零部件，还有气柜、模组等，公司则更专注于刻蚀、薄膜沉积设备等细分领域；珂玛科技主要生产陶瓷类零部件，主要向晶圆厂供货。 2.公司在医疗、航空领域的拓展情况如何？ 答：在医疗设备领域，公司主要向 CT 诊疗仪、放疗设备零部件拓展，主要客户有医科达、联影医疗等。在航空领域，公司主要提供民用航空器零部件表面处理服务，并将积极拓展金属零部件制造业务。公司全资子公司靖江先捷航空零部件有限公司目前已通过航空结构件表面处理的航空质量管理体系标准认证 AS9100D 和 ISO 9001:2015，后续其它认证正在进行

	中。航天领域则是开始了部分产品的表处业务。公司希望未来能够加大医疗及航空航天领域精密制造领域的营收占比，减少半导体行业周期波动对业绩的影响，增强公司抵御风险能力。 3.公司 2025 年一季报净利率波动的原因？ 答：毛利率波动的原因主要是：（1）2024 年公司根据市场需求及发展规划，进行了适度的产能扩充，该部分新增产能所需的基础建设和生产能力已逐步启用，产能吸收进入爬坡阶段；（2）因 2024 年销售收入大幅增长，公司逐月新增员工，2025 年一季度员工人数比去年同期增加，薪酬支出增加；（3）随着半导体设备龙头企业国产深化，公司高级制程零部件增长迅速，内部作业效率正在优化中。毛利率下滑，公司研发支出增加，是净利润减少的主要原因。 4、公司是否有在海外设厂的计划？ 答：鉴于目前国际环境复杂多变（中美贸易战、关税壁垒等），在海外设厂有较大的风险和不确定性，加之半导体设备关键零部件国产化不断推进，公司目前的战略是专注于国内半导体及其它高端精密制造市场，加大研发力度，不断提高自身竞争力。未来若条件合适，公司不排除在海外设厂的可能性。 5、对今年经营状况的展望？ 答：根据市场各方目前的信息，国内半导体设备公司业绩增长稳定，预计公司 2025 年业务将稳健增长。 6、公司的未来产能 答：公司对第二表处中心（靖江先捷）进行了技术改造和新产线建设，建筑面积 3 万平方米的先锋精密制造二厂也于 2024 年 12 月完成封顶。如果投入设备、员工等后达到满产，公司在靖江的产能预期可增加到 20 亿多。无锡先研募投项目依照计划已于 2025 年第一季度启动建设，若满产，希望能为公司增加 5-10 亿的产能。但公司始终秉承谨慎投资的理念，会根据市场发展和订单预测情况等有计划、分步骤地投入产能（如购买设备、招聘员工等）。 7、与竞争对手相比，公司的 Alpha？ 答：1）合理的产品结构，公司更专注于自身擅长的刻蚀腔体、内衬等核心零部件为核心的产品。 2）公司自 2008 年成立以来，一直专注于国内半导体设备精密零部件的生产制造，伴随着国内半导体设备
--	---

	龙头企业共同成长，深度参与客户多款先进设备的研发、定型和迭代升级。 3) 稳定的团队，包括一线团队及管理团队。一线团队本地化成长特征明显，因公司成立时间较长，稳定的一线团队使生产制造技能得到有效的传承和沉淀，给公司带来成本优势。 4) 充分重视精益生产管理，不断完善生产管理制度。
--	---