

证券代码：002823

证券简称：凯中精密

## 深圳市凯中精密技术股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2019-002

投资者关系 活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称 及人员姓名	国泰君安 徐云飞、石岩； 前海鼎业 陈志雄；前海开源基金 崔宸龙
时间	2019年2月19日
地点	公司会议室
上市公司接待 人员姓名	副总经理、董事会秘书：秦蓉 证券事务代表：卿海登
投资者关系活动 主要内容介绍	<p>一、公司简介</p> <p>二、问答交流</p> <p><b>1、公司战略定位和发展规划</b></p> <p><b>公司战略定位：</b>成为具有全球竞争力的精密零组件一体化解决方案供应商。</p> <p><b>未来经营战略及规划：</b>公司聚焦核心精密零组件业务，抓住新能源汽车及汽车智能化、工业4.0发展机遇，围绕汽车行业和核心客户横向拓展新业务，多产品均衡发展，重点发展新能源汽车三电（电池、电机、电控）及汽车轻量化等核心零部件、国内较薄弱的关键技术及产品，做大规模，提升配套供应能力；同时，注重区域均衡发展，通过全球化布局，贴近客户，实现</p>

	<p>本地化配套。</p> <p>近年来，公司在巩固换向器龙头地位的同时，重点发展连接器业务，公司连接器产品广泛应用于新能源汽车三电系统。此外，随着新能源汽车中控和线束领域、大功率高压传输、无线充电需求增长，公司发展的多层绝缘线业务也有较快增长。</p> <p><b>2、公司已开发的新产品主要应用有哪些？有哪些客户？</b></p> <p><b>答：</b>公司已开发新产品主要应用于新能源汽车动力电池系统（包括 shell frame、busbar 等电池包组件等），电控系统的逆变器、新能源汽车轮毂驱动电机，智能驾驶的 EPS 助力转向系统、新一代刹车系统，新能源汽车轻量化的刹车系统的活塞、真空泵。其中部分产品已向德国、日本客户批量供货，已取得十几家世界知名客户的若干项目定点，预计将在未来 1-2 年开始放量。</p> <p>目前正在合作的新产品客户主要有戴姆勒奔驰、德国博世、日本电装、采埃孚、马勒、比亚迪等世界级客户。</p> <p><b>3、公司定价模式如何？采取何种措施规避汇率波动风险？</b></p> <p>公司采用的定价模式是“铜材成本+制造成本+合理利润”。应对汇率的波动，一方面，公司在定价阶段采取售价与汇率联动的定价方式，在销售合同中约定售价与汇率联动的条款；另一方面，公司在应收账款阶段完善信用管理政策，加强外币应收账款的管理，规避汇率风险。</p> <p><b>4、公司如何应对客户降价？</b></p> <p><b>答：</b>一方面，公司通过持续精益改善、提升自动化智能化水平，提升劳动生产率，降本增效；另一方面，公司持续不断的开发新产品项目，带来新的利润增长点。另外，公司产品主要是功能件、安全件，客户尤其对质量、体系等要求较高，主流核心客户市场有较高壁垒，行业龙头能够与客户深度一体化，满足其需求，竞争优势越来越大。</p> <p><b>5、公司现有产能布局情况及未来扩产新建生产基地计划？</b></p>
--	--

	<p><b>答：</b>公司拥有全球化网络，在中国深圳宝安、坪山、东莞、长沙、德国斯图加特（博世、戴姆勒奔驰、保时捷总部所在地）、德累斯顿（戴姆勒奔驰欧洲电池厂附近）设有多个生产基地和研发中心。</p> <p>公司现有场地产能利用率超过 90%，现有产能无法满足未来几年新业务快速增长。公司已取得扩产工业用地，将根据现有产品及将来新产品扩产、快速响应、全球交付等需求推进新生产基地的规划和建设。</p> <p>考虑资金使用效率和对当期业绩影响，公司计划分期建设、逐步投产。建设资金主要来源于自有资金、银行贷款和募集资金。</p> <p>（投资者已签署《承诺书》。此次投资者关系活动中，公司不存在泄露未公开重大信息的情况。）</p>
附件清单（如有）	无
日期	2019 年 2 月 21 日