

证券代码：002933

证券简称：新兴装备

北京新兴东方航空装备股份有限公司投资者关系活动 记 录 表

编号：2018-002

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称	安信证券张超、曹雨晨；中信建投郭洁；东兴证券王习；中金公司陈珺诚；银河证券李良。
时 间	2018年11月01日
地 点	公司会议室
上市公司接待人员姓名	公司总经理张建迪；公司总工程师郎安中；公司副总经理、董事会秘书王毅民；董事会办公室工作人员
投资者关系活动主要内容介绍	<p>公司总经理张建迪先生首先就公司发展历程及当前产业定位向与会投资者进行了详细介绍。公司初创于1997年，于2013年4月整体变更设立为股份有限公司，于2018年8月28日上市。公司是专业从事机载悬挂/发射装置、飞机信息管理与记录系统、综合测试与保障系统和军用自主可控计算机等研发、生产、销售、服务于一体的高新技术企业，拥有多项伺服驱动/高精度传动技术和视频处理技术发明专利与实用新型专利，产品被广泛的应用于航空装备领域。公司拥有相关军工资质，研发部，并建有随动控制仿真建模实验室、负载建模实验室、传动力学仿真实验室、电机模拟仿真实验平台、系统验证实验平台、机械工程仿真实验室、视频处理实验室、航电测控实验室、视频暗室实验室及电磁兼容实验室等多个实验室，具备完备的科研、生产软硬件环境和高素质的科研人员，并承担着多项国家重点高新技术项目的研发工作。公司目前在机载悬挂/发射装置、飞机信息管理与记录系统行业占据领先地位，</p>

拥有技术优势。

同时，公司与会高管与机构投资者就公司主营业务、公司核心产品情况、公司研发情况、公司募集资金投向等情况进行了讨论和交流，主要内容如下：

1、公司目前下游客户集中，如何尽可能摆脱对单一客户的依赖？未来有何业务拓展计划？

公司业务主要产品是军品，最终客户是航空工业及几大主机厂。公司过去业务集中在直升机领域，未来将参与新机型的研制，包括固定翼飞机、无人机等机型。

2、公司在随动系统方面的比较优势如何？

公司专注于伺服驱动技术、高精度传动技术和视频处理技术的开发与应用，经过多年的科研积累，公司在机载设备尤其是机载悬挂/发射装置和飞机信息管理与记录系统等领域形成了深厚的技术沉淀。公司开展研发中心建设，开展全电驱动伺服控制产品的基础研究与研制，全电控制系统具有高集成、小型化、通用化、模块化、高精度、智能化等优点，在航空机载设备领域的应用方面具有广阔前景。

3、公司研发人员的数量、增加比例和薪资水平如何？

截止 2018 年上半年公司研发人员 120 人左右，今年预计将会比去年会有一定幅度的增加。因公司是研发创新型企业，提升研发能力是公司持续不断努力的方向，因此，公司在后期的将发展中还会有计划性地招聘研发人员。目前研发人员的薪酬分固定工资和绩效考核，核心人员还会有其他激励措施，目前在京可比公司内薪酬水平排名中上。

4、公司过去三年营收和净利润增速不快，对未来预期如何？

公司属军工行业，总体上计划性较强，公司规模基本呈台阶式增长趋势，主要分为内生性增长和外延式增长。内生性增长主要是以产品为导向，需要时间的沉淀。外延式增长公司必

	<p>须围绕主业去发展，不会单纯为了规模而去收购兼并。公司总体发展战略为“一优化、二转化、三实现”，具体可分解为产品优化，经营专业化、组织动态化，实现精、强、大四个组成部分。未来五年公司的战略方针目标为“技术、管理、理念创新；专业导向，拓展市场；产业布局，持续发展”。</p> <p>5、如何解释公司毛利率水平在军工上市公司中位居前列的现象？</p> <p>报告期内公司综合毛利率均保持在 67%以上，主要原因为公司自设立以来一直致力于核心产品的研制工作，在此期间公司投入了大量的人力、物力、财力，形成了具有自主核心技术的高附加值产品，因此产品本身毛利率水平较高。</p> <p>6、公司募集资金将如何投入？</p> <p>公司将利用本次募集资金重点建设新型航空装备制造产业化建设项目和研发中心建设项目，以保证公司长期稳定可持续发展。未来三年内，公司将逐步完成募投项目建设，逐步增加科研生产固定资产投资，建立起符合公司未来发展需要的生产车间、生产线、实（试）验室等，新增机加、电装、机械装配、试验、检验等设备，大大提高公司的生产能力。</p> <p>7、公司应收账款规模较大，对公司现金流是否有较大影响？</p> <p>下游客户应收账款规模较大对公司现金流有一定影响，公司每年将回款计划作为对相关人员的 KPI 考核指标。今年公司将会加大催款力度，确保销售回款计划顺利完成。</p> <p>接待过程中，公司严格按照《信息披露管理制度》等规定，保证信息披露的真实、准确、完整、及时、公平。没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单(如有)	无

日期	2018年11月01日
----	-------------