

证券代码：300038

证券简称：梅泰诺

北京梅泰诺通信技术股份有限公司

投资者关系活动记录表

编号：2018-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input checked="" type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	天风证券 民生信托 南华基金 国海证券 指南基金 中合大方 民生信托 浙商证券 温莎资本 国联安基金 工银瑞信 泛海投资 申万宏源 前海禾丰正则资产管理公司 太平洋证券 东兴证券 胜华资本 国开泰富基金 东方证券银河资管 厦门鑫鹏泓 金融界资本 海通证券 招商证券 国信瑞华 华夏基金 裕添宝 华泰博瑞 瑞玺资本 鸿沣投资
时间	2018年10月17日 上午10:00
地点	北京市海淀区花园东路15号旷怡大厦7层 会议室
上市公司接待人员姓名	公司董事长 张志勇 公司董事会秘书、副总裁 陈鹏 公司副总裁 张晓东、田丰 公司首席科学家 陈利人 境外子公司BBHI之CEO Arya 以及其他重要子公司负责人等共计12人
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次会议是暨10月16日数知科技（原梅泰诺）新品牌发布会后的首次投资者调研活动，数知科技的主要参会人员包括数知科技董事长及境内外子公司共计12位重要管理人员，就投资者关心的公司新品牌、战略方向、国内外业务布局、投后管理等一系列内容进行了详细的阐述和说明。</p> <p>会议分成三部分：</p> <p>一、签署采访调研保密的《调研承诺书》</p> <p>二、公司董事长及境内外子公司高管对公司的新品牌、战略重点业务布局，业务发展情况等做了详细的阐述：</p> <p>（一）公司董事长张志勇先生围绕“新品牌、新战略、新产品、新团队”四个方面对数知科技此次更名的原因和战略定位做了相</p>

关说明。公司将围绕数据及数据变现，立足于中国，同时拓展海外市场并行的发展战略，抓住数字经济、5G、物联网方面巨大的市场机会，以“数据+技术平台”为内核，搭载垂直行业领域应用，为政府和企业提供优质的产品和解决方案。人才是企业发展的基石，公司将不断寻找和吸引行业最顶尖的人才，将顶尖的技术和经验带到企业，探索股权激励和新型合伙人相结合的激励机制，帮助企业选拔人才并留住人才。

（二）公司首席战略官张晓东和首席科学家陈利人先生针对国内大数据及 AI 业务规划做了阐述。对自然语言理解、知识图谱和机器学习的核心技术，以及 AI/数据服务平台做了简要介绍，并针对不同应用场景下的前瞻性探索以及相关产品（智慧医疗、智慧金融等）进行了演示。

（三）BBHI 新任 CEO Arya 先生(原 CTO) 及拟任北美业务总裁 Josh 先生对 BBHI 的业务、技术及客户关系、三年发展规划、全球市场机会、重点聚焦领域、竞争策略等做了详细的讲解。

（四）数字营销事业群总裁王帅民先生围绕数据智能营销的全球布局，BBHI 业务中国落地做了相关阐述，并对数知科技与国内互联网巨头的合作关系和业务布局做了详细讲解。

三、问答环节

1. 公司在投后管理方面做了哪些工作，国内外业务对接方面做了什么样的规划？

围绕公司技术主导下的规模化和全球化战略，投后团队在管理理念、财务、业务和技术整合方面做了相关的努力。首先由于文化和地域的差异，境内外公司在管理机制和管理权限等方面需要调整和融合，管理理念和愿景要保持一致；第二、要将迪拜、印度、中国三地的财务统一管理，将财务体系顺利对接；第三、业务角度，中外业务团队的技术对接和融合，将技术和业务在中国顺利落地；第四、技术平台的整合。通过两年多的磨合，投后管理顺利衔接，按市值，BBHI 是全球前五大广告技术公司；按收入，BBHI 是全球第二大上下文广告技术公司，业务继续稳步推进中。

	<p>2. 国内业务方面，公司是否会与BAT进行合作？</p> <p>BAT 涉猎的领域是非常广泛的，相比之下数知科技是在更细分的垂直领域进行深耕，公司会进一步做好技术，与头条系、BAT 都会有合作，为其提供延伸的服务，我们一直是合作而非竞争的关系。</p> <p>3. 请谈谈公司的组织架构和业务板块？</p> <p>业务架构从大的方面可以分为两块。一个是研究院团队，主要从事前瞻性和底层技术方面的基础研究；商业化阶段主要由数字营销事业群团队负责。</p> <p>品牌会之后，我们会对公司的架构进一步梳理。</p> <p>4. 华坤道威在公司的业务板块里处于什么样的地位，资料撤回后续有什么安排？</p> <p>华坤道威的业务所涉及的一些不同的垂直领域，例如房地产、金融、母婴和教育等，客户与数知科技现有的客户是不重叠的，因此在客户资源和数据积累方面是一个很好的补充。如果能够把华坤纳入公司体系中，利用公司现有的技术优势，会帮助华坤极大的提升广告的转化率，从而提升毛利率等财务指标。</p> <p>5. 公司对传统通信业务有哪些规划？</p> <p>公司已经在智慧灯杆、智慧政务，物联网等方面有一些布局和投入，可以结合公司在互联网行业的技术优势，搭建数据运营平台，从而变现。</p>
附件清单（如有）	
日期	2018年10月17日