

证券代码：300911

证券简称：亿田智能

债券代码：123235

债券简称：亿田转债

浙江亿田智能厨电股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2025002

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他	<input type="checkbox"/> 分析师会议 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 路演活动
参与单位名称及人员姓名	投资者网上提问	
时间	2025年5月8日(周四)下午 15:00~17:00	
地点	公司通过全景网“投资者关系互动平台”(https://ir.p5w.net)采用网络远程的方式召开业绩说明会	
上市公司接待人员姓名	1、亿田智能 董事长孙伟勇 2、亿田智能 董事、总经理孙吉 3、亿田智能 财务总监陈洪 4、亿田智能 董事会秘书、总经理助理沈海莘 5、保荐代表人孙江龙 6、独立董事沈海鸥	
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、亿田智能在品牌营销方面有哪些成功案例和后续推广策略？</p> <p>尊敬的投资者，您好！公司积极推进新媒体多平台线上线下营销，在南宁、贵阳等城市投放橙系主题地铁专列广告，强化“亿田集成科技，更懂中国厨房”的品牌认知；通过持续签约明星代言，结合高端设计奖项（如 IF、红点）塑造品牌调性。未来公司将聚焦智能化、全球化及绿色化，持续巩固公司在厨电市场的差异化竞争力。谢谢！</p>	

2、请问与上海燧原的合作合同中，公司预计投入多少资金？资金来源有保障吗？

尊敬的投资者，您好！对于公司与燧原的合作合同进行的每一项采购，双方均应签署单独的采购订单。公司如有重要事项，将及时予以披露。敬请关注公司公告。

3、亿田智能如何通过产业链上下游合作提升自身的综合竞争力？

尊敬的投资者，您好！公司通过年度供应商大会推动“全要素合作”与高校产学研联动使技术研发与供应链协同：通过与居然之家、红星美凯龙等家具建材渠道巨头战略合作多元化销售渠道布局，联合京东家电、天猫优品等新零售平台渗透下沉市场；与供应商建立联合质量体系，全生命周期质量管控。公司产业链上下游的协同创新、资源整合及数据驱动，实现了技术突破、成本优化、渠道扩展和品牌升级的全面竞争力提升，巩固公司在高端厨电市场的差异化竞争力。

4、亿田智能在与房地产企业合作方面，有哪些合作模式和未来合作规划？

尊敬的投资者，您好！公司与房地产企业合作模式为战略合作和项目绑定、渠道协同与资源互补、品牌联动和市场推广等等。公司未来将深化智能家居与地产融合，布局家装和翻新市场，同时加强与开发商的合作。谢谢！

5、亿田智能在厨房电器市场中，如何通过产品创新来满足消费者不断变化的需求，比如智能化、健康化等需求？

尊敬的投资者，您好！从烹洗到烹饪，从产品创新升级到场景和生态创新，公司深耕厨电行业数十载，始终秉持“为亿万家庭构筑健康、开放、智能的集成厨房”的发展使命，以更高维度的理念审视时代消费升级需求与厨房实际痛点，深挖集成科技与厨房场景之多元应用，实现了“无烟”、“无害”、“无人”厨房的创新科技迭代升级，致力于为消费者提供一体化的厨房电器产品及集成厨房全场景解决方案，为亿万国人构

筑兼具实用性、艺术性与人文关怀的现代理想厨房，带来健康、安全、舒适的厨房体验。

未来，以远见为眺望，以创新为路引，以责任为驱动，亿田人将恪守“极度硬核、极致追求”的亿田精神，执着于对厨房科技的不断探索与进步，继续深耕厨房电器行业，沿着集成厨房的战略稳步推进。以集成灶产品作为产品开发的主要方向，以科技认证与创新为支撑，以差异化和精品化发展战略为手段，以信息化系统建设为契机，不断强化产品生产能力和质量管理体系，用产品质量夯实行业口碑，并拓展全方位的渠道布局，打造产品、技术高地与企业护城河，使“亿田集成科技，更懂中国厨房”的品牌形象深入人心。谢谢！

6、亿田智能如何通过用户反馈来改进产品设计和功能？

尊敬的投资者，您好！公司通过嵌入式问卷、社交媒体反馈与在线评论检测、用户测试与访谈等多元化渠道收集反馈用户意见，通过技术转化、迭代验证，将用户反馈深度融入产品全生命周期，巩固公司在厨电市场的差异化竞争力。谢谢！

7、公司截止今天股东人数多少人

尊敬的投资者，您好！截至 2025 年 4 月 30 日股东总户数为 10801 户。谢谢！

8、公司在海外市场的布局情况如何，未来有何拓展国际市场的具体规划？

尊敬的投资者，您好！公司积极响应国家“一带一路”战略方针，高度重视海外市场的开拓。公司将密切关注合作国家文化差异及国际政策动态，加强海外环境研判，灵活调整策略，提升产品竞争力，争取海外项目落地。如有相关业务进展公司会根据规则及时履行信息披露义务。谢谢！

9、面对原材料价格上涨，亿田智能如何保证产品的性价比和盈利能力？

尊敬的投资者，您好！针对原材料价格波动风险，公司积极提高采购管理水平，与供应商建立良好的合作关系，关注原

	<p>材料价格的变化趋势,通过锁定和储备的方式降低价格波动风险。同时根据采购计划,做好成本管控,有效降低采购成本,提高盈利水平。谢谢!</p> <p>10、随着智能家居概念的普及,亿田智能如何将厨房电器融入整体智能家居生态系统,有哪些技术储备和合作计划?</p> <p>尊敬的投资者,您好!一方面,公司以智能化、集成化为核心提升产品溢价,例如开发 AI 语音控制, IoT 联动功能,推出蒸烤独立模块等复合化产品,并依托模块化设计降低维修成本;另一方面,强化供应链优化与全渠道布局,未来更进一步结合人工智能的技术研发差异化产品。公司如有重大事项将及时予以披露,敬请关注公司公告。谢谢!</p>
附件清单(如有)	无
日期	2025 年 5 月 8 日