

证券代码：002543

证券简称：万和电气

公告编号：2019-019

广东万和新电气股份有限公司 2018 年年度报告摘要

一、重要提示

本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到证监会指定媒体仔细阅读年度报告全文。

董事、监事、高级管理人员异议声明

姓名	职务	内容和原因
----	----	-------

声明

除下列董事外，其他董事亲自出席了审议本次年报的董事会会议

未亲自出席董事姓名	未亲自出席董事职务	未亲自出席会议原因	被委托人姓名
-----------	-----------	-----------	--------

非标准审计意见提示

适用 不适用

董事会审议的报告期普通股利润分配预案或公积金转增股本预案

适用 不适用

是否以公积金转增股本

是 否

公司经本次董事会审议通过的普通股利润分配预案为：以 572,000,000 为基数，向全体股东每 10 股派发现金红利 4.30 元（含税），送红股 0 股（含税），以资本公积金向全体股东每 10 股转增 3 股。

董事会决议通过的本报告期优先股利润分配预案

适用 不适用

二、公司基本情况

1、公司简介

股票简称	万和电气	股票代码	002543
股票上市交易所	深圳证券交易所		
变更前的股票简称（如有）	不适用		
联系人和联系方式	董事会秘书	证券事务代表	
姓名	卢宇凡	李小霞	
办公地址	佛山市顺德高新区（容桂）建业中路 13 号	佛山市顺德高新区（容桂）建业中路 13 号	
电话	0757-28382828	0757-28382828	
电子信箱	vw@vanward.com	vw@vanward.com	

2、报告期主要业务或产品简介

1、主要业务、主要产品及其用途

报告期内，公司持续专注于以燃气热水器为核心的燃气具业务的发展，并以燃气灶具为基础，向高度相关的吸油烟机、消毒柜、集成灶以及净水机等厨电产品领域进行多元化延伸；公司致力于节能环保型产品的开发，是中国燃气具技术领域的

引领者，并已成为多能源集成热水系统领域的先行者；公司正从原来单一的生活热水产品发展到集生活热水、采暖热水、制冷、烘干以及余热回水等多用途产品。

自公司设立以来，主营业务未发生显著变化。

2、经营模式

我国厨卫电器行业经营模式有自有品牌运营商、原始设计制造商与原始设备制造商以上三种模式，公司依托强大的研发、制造和营销能力，集三种模式于一体，可根据国内外用户需求进行快速响应，提供根据市场需求变化持续创新推出高品质产品。同时，公司在“万和”、“梅赛思”品牌的基础上，围绕智能化及国际化发展趋势，深化战略转型，并取得了显著的成果，打开了未来持续成长的市场空间。

3、主要的业绩驱动因素

3.1 渠道变革持续下沉，传统渠道和电商渠道联动发力

随着城镇化的不断推进和居民收入水平的日益提高，三四线城市的消费需求逐步向一二线城市看齐，公司持续推进渠道的全面升级，巩固一二线市场，同时积极下沉渠道，深度拓展三四线市场，实现线上销售和展示，线上线下渠道的互补和融合，并大力发展工程集采等新兴渠道，全面拓展渠道的广度与深度，对线上线下渠道实现全覆盖，助力公司进一步抢占市场。报告期内，传统渠道销售额为人民币26.11亿元，同比增长20.26%；电子商务渠道销售额为人民币11.08亿元，同比增长23.29%。

3.2 持续巩固燃热第一品牌地位，燃气热水器销售额同比增长19.08%

在能源结构性改革的“十三五”规划下，我国天然气管网建设正加速向县级乃至乡镇延伸，刺激了多个省份燃气热水器的销量增长。此外，随着人民生活水平的提高，消费者的品牌消费意识不断提升，公司充分发挥燃气热水器具有的环保、节能、高效的优势，自主研发并推出了变频云智能零冷水燃气热水器L8、零冷水智能恒温强排式燃气热水器L6、智适应G系列变频恒温燃气热水器等受业界及市场认可的智能高端燃气热水器新品，“万和”品牌燃气热水器已经连续十五年综合市场占有率位列行业第一。

3.3 双轮驱动，烟机销售额同比增长51.92%

公司积极推动烟机产品和终端门店的升级，通过持续的渠道下沉，将销售网点延伸至乡镇和农村市场，提升品牌在消费者心目中的品牌价值和口碑传播，寻求进一步的增量市场进而改善盈利空间，取得了良好的市场成效。

3.4 涉足厨电新品类产品领域，寻找新的利润增长点

随着我国居民收入水平提高、城镇化进程推进、消费者消费理念升级，尚未饱和的市场以及不断涌入的新品类推动行业持续增长，极大地拓展了厨电品类的外延，也蕴含着诸多新的市场机会。公司凭借在研发、生产、渠道和品牌等方面的深厚积淀，已陆续进入净水器、电烤箱、洗碗机、集成灶等厨电新品类产品领域，基于厨电整体解决方案打开了下一步市场成长空间。

4、公司所属行业的发展阶段及所处行业地位

4.1 所属行业的发展阶段

公司所属行业为厨卫电器行业。厨卫电器行业总体处于较为成熟的发展阶段，市场竞争较为充分，在众多涉足厨卫电器生产的企业中，三大类型的企业——专业厨卫电器企业、综合性家电企业和外资厨卫品牌企业占据市场主导地位。经过多年的深度开发，一二线城市市场需求已接近饱和，伴随着城镇化战略、特色小镇战略以及乡村振兴战略等国家政策引导，我国三四线城市的消费需求正在迎来爆发增长期，厨电行业的新增市场重心也将随之朝着三四线城市乃至乡镇市场倾斜。在2018年度传统厨电销售下滑的形势下，公司通过持续推动产品、品类以及渠道升级，从厨电行业中逆势而上，业绩保持稳健的增长态势。

4.2 所处行业地位

中国商业联合会、中华全国商业信息中心共同发布的2019（第二十七届）中国市场商品销售统计结果数据表明，“万和”燃气热水器同类产品市场综合占有率继续蝉联第一位，是万和在燃气热水器品类中连续十五年市场综合占有率第一；“万和”燃气热水器亦被评为“2019年度中国消费品市场高质量发展优选品牌”。公司是工信部公布的第三批制造业单项冠军培育企业，燃气灶、吸油烟机产品的市场占有率均处于行业前列，燃气热水器和燃气炉具的出口量连续多年在行业同类产品

列前茅。

2018年，公司陆续斩获“中国燃气具行业十强企业”、“中国燃气热水器十强企业”、“中国燃气灶具十强企业”、“中国燃气壁挂炉十强企业”、“2018中国热水器行业先锋品牌”、“中国轻工业百强企业”、“2018中国品牌价值”轻工行业前30强等殊荣；2018年6月，公司以152.81亿的品牌价值荣登燃气具行业榜单，连续九年入选“中国500最具价值品牌”；2018年12月，在2018年全国品牌两会上，公司再次以161.19亿元的品牌价值上榜第十二届“中国品牌价值500强”，同时还上榜燃气热水器、燃气壁挂炉和集成热水器三大品类的行业标志性品牌。

2018年12月，在改革开放四十周年及国家扶持民营经济进一步发展的政策指引下，国家副主席王岐山来到万和视察，这是对公司极大的鼓舞和肯定。

3、主要会计数据和财务指标

(1) 近三年主要会计数据和财务指标

公司是否需追溯调整或重述以前年度会计数据

是 否

单位：人民币元

	2018年	2017年	本年比上年增减	2016年
营业收入	6,913,881,265.18	6,531,948,411.85	5.85%	4,959,512,140.73
归属于上市公司股东的净利润	488,921,998.86	413,400,528.25	18.27%	431,167,704.75
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	435,823,650.84	363,707,381.25	19.83%	406,830,591.46
经营活动产生的现金流量净额	102,169,198.34	873,145,065.00	-88.30%	883,985,855.41
基本每股收益（元/股）	0.85	0.72	18.06%	0.9799
稀释每股收益（元/股）	0.85	0.72	18.06%	0.9799
加权平均净资产收益率	15.43%	13.02%	2.41%	14.20%
	2018年末	2017年末	本年末比上年末增减	2016年末
资产总额	6,799,213,024.63	6,510,041,846.39	4.44%	5,090,434,610.49
归属于上市公司股东的净资产	3,284,846,888.80	3,015,736,103.98	8.92%	2,923,447,271.89

(2) 分季度主要会计数据

单位：人民币元

	第一季度	第二季度	第三季度	第四季度
营业收入	2,170,445,681.48	1,593,974,431.72	1,527,199,264.65	1,622,261,887.33
归属于上市公司股东的净利润	146,246,915.73	130,257,775.07	92,082,461.73	120,334,846.33
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	119,845,488.59	123,824,832.33	72,175,280.44	119,978,049.48
经营活动产生的现金流量净额	175,808,859.10	151,215,268.41	-42,653,195.56	-182,201,733.61

上述财务指标或其加总数是否与公司已披露季度报告、半年度报告相关财务指标存在重大差异

是 否

4、股本及股东情况

(1) 普通股股东和表决权恢复的优先股股东数量及前 10 名股东持股情况表

单位：股

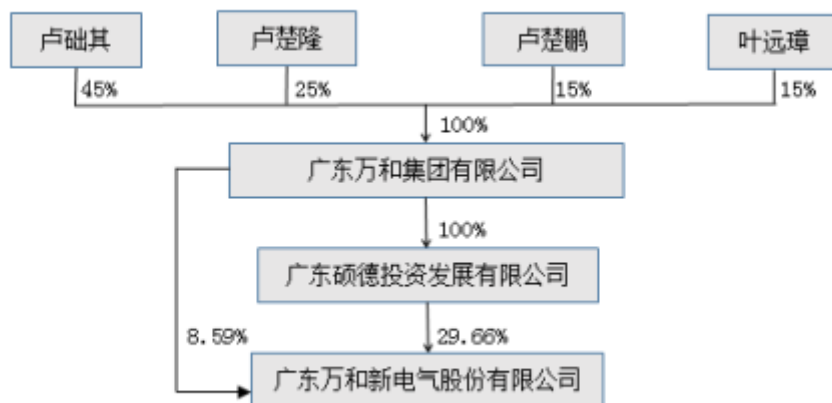
报告期末普通股股东总数	12,520	年度报告披露日前一个月末普通股股东总数	14,260	报告期末表决权恢复的优先股股东总数	0	年度报告披露日前一个月末表决权恢复的优先股股东总数	0
前 10 名股东持股情况							
股东名称	股东性质	持股比例	持股数量	持有有限售条件的股份数量	质押或冻结情况		
					股份状态	数量	
广东硕德投资发展有限公司	境内非国有法人	29.66%	169,650,000	0			
卢础其	境内自然人	16.70%	95,537,520	0			
卢楚隆	境内自然人	9.19%	52,552,500	39,414,375			
广东万和集团有限公司	境内非国有法人	8.59%	49,140,000	0			
叶远璋	境内自然人	5.51%	31,531,500	23,648,625			
卢楚鹏	境内自然人	5.51%	31,531,500	23,648,625			
中国建设银行股份有限公司—中欧价值发现股票型证券投资基金	其他	1.99%	11,377,622	0			
李翠媚	境内自然人	1.69%	9,650,337	0			
陈锦恩	境内自然人	1.56%	8,946,467	0			
梁丽玉	境内自然人	1.46%	8,337,980	0			
上述股东关联关系或一致行动的说明	广东硕德投资发展有限公司为公司控股股东，广东硕德投资发展有限公司为广东万和集团有限公司全资子公司，广东万和集团有限公司为公司的间接控股股东。股东卢础其、卢楚隆和卢楚鹏三人为兄弟关系，同时为一致行动人，三人为广东万和集团有限公司实际控制人、本公司实际控制人。对于其他股东，公司未知他们之间是否存在关联关系，也未知他们之间是否属于《上市公司股东持股变动信息披露管理办法》中规定的一致行动人。						
参与融资融券业务股东情况说明（如有）	自然人股东李翠媚通过中信建投证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持有股票 9,650,337 股；自然人股东陈锦恩通过中信建投证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持有股票 8,946,467 股；自然人股东梁丽玉通过中国银河证券股份有限公司客户信用交易担保证券账户持有股票 8,337,980 股。						

(2) 公司优先股股东总数及前 10 名优先股股东持股情况表

□ 适用 √ 不适用

公司报告期无优先股股东持股情况。

(3) 以方框图形式披露公司与实际控制人之间的产权及控制关系



5、公司债券情况

公司是否存在公开发行并在证券交易所上市，且在年度报告批准报出日未到期或到期未能全额兑付的公司债券
否

三、经营情况讨论与分析

1、报告期经营情况简介

公司是否需要遵守特殊行业的披露要求
否

2018年，在面对复杂多变的国内外市场环境下，公司顺应国家供给侧结构性改革的号召，围绕实现高质量发展的目标，全体员工弘扬团结奋进、拼搏创新、苦干实干的精神，全力开展各项工作，推动渠道变革和内部控制管理，保持公司业绩稳健增长的态势。报告期内，公司实现营业总收入6,913,881,265.18元，较上年同期增长5.85%；营业利润595,190,236.20元，较上年同期增长20.69%；利润总额595,308,385.98元，较上年同期增长19.24%；归属于上市公司股东的净利润488,921,998.86元，较上年同期增长18.27%。

1、国内营销方面的建设情况

1.1渠道平台加速拓展，为业绩稳定增长加持

1.1.1渠道布局多样化布局

报告期内，线下渠道共完成3,287个网点开拓，截至报告期末，公司线下销售网点超15,000个。公司继续加大体验型门店的拓展，通过国美、苏宁、五星、地主商场/商超/百货等，完成1,162个可控型终端进店；同时全面赋能三级到六级市场渠道网点，通过连锁乡镇通/云店/社区店、专卖店、建材橱柜店、电器专营店等，完成2,125个网点建设；社群营销方面，万和官方商城店铺数量达1,553家；市场覆盖率方面，一级市场覆盖率稳定在100%，二级市场覆盖率超过98%，三级到六级市场覆盖率增长明显。目前已经形成行业内的专业品牌中，渠道业态最丰富、网点数量最多、覆盖率最广、布局最全面的渠道形态。

1.1.2顺应房地产精装修的住房制度改革，深度融合家装生态圈

家装渠道是消费者装修环节的前端，因此在装修环节的前端获取消费者至关重要。集采工程方面，截至报告期末，公司签约年度战略采购合作的地产单位达20家，如恒大地产集团、万科、绿地集团、万达集团、新城控股、中南集团、中粮地产、禹洲地产、海伦堡地产、鸿坤、珠江实业、阳光100等。公司将顺应房地产精装修的住房制度改革，深度融合家装生态圈，坚定不移打造生态产品线核心竞争力，持续坚持技术创新，着力打造高舒适性产品，契合移动互联新生活，不断满足建筑整

体配套。报告期内，集采工程渠道销售收入同比增长72.58%。

1.2首次尝试娱乐IP、体育IP等营销合作，加速品牌建设

2018年开年首次尝试卫视综艺IP营销合作，牵手湖南卫视王牌节目《歌手2018》，以身份软性权益植入和硬广相结合的方式，进行高密度的品牌曝光，外围配合大型落地营销活动的开展和自媒体的大量宣传，使得品牌影响力及年轻用户的渗透力上得到了很大提升；通过冠名抖音当红组合“连音社”、赞助世界杯阿根廷国家足球队、终端促销等线上线下手段实现了IP利用最大化；大篷车巡展活动历时8个月、行程2.6万公里、跨越31个城市，进行31个周末的成功巡展，实现了零的突破，为总部及区域带来全新的品牌推广模式，提升了团队对此类活动的组织协调能力；第五届1212陪伴日，通过“中国式陪伴”传播视频的宣传发酵以及30余家品牌蓝V联盟的努力，话题阅读量破亿，近10万人参与转发评论，互动数据创下新高。

1.3借助云服务平台，构建快速响应的售后服务体系

“基于云服务平台的高品质客户服务能力”是实现顾客第一的服务宗旨，公司通过秉承“细致无忧”的服务理念、全环节零缺陷的质量意识，同时重点围绕客户价值链，对客户进行细分，建立了扁平化的管理架构，借助云服务平台，通过全面覆盖的服务网络布局，快速响应的售后服务体系，向客户提供个性化、标准化、规范化的服务，确保顾客投诉和期望能得到及时、高效的响应和解决，从而提高客户的整体满意度。公司将继续重视两化融合管理工作的推进和发展，将信息化运用于企业生产管理全过程，将信息化与企业的研发、制造、销售、管理、服务等各方面进行深度融合，力求通过两化融合支撑公司战略的落地，实现有效管理风险和可持续发展，提升公司的可持续竞争优势。

2、国际营销方面的建设情况

报告期内，公司通过发挥与核心客户的战略合作优势，产品出口重点聚焦在俄罗斯、南美、中东、东南亚等海外新兴市场；借助国家“一带一路”的政策东风，纵深开拓“一带一路”沿线及其他新兴市场；把握广东自贸试验区建设带来的重大契机和三龙湾“都市核、产业核、创新核”三个区域战略规划的发展辐射，持续加强外销产品平台企划能力，拓宽产品线、提升产品力与综合成本竞争优势；针对自身业务优势先后在泰国、阿塞拜疆等地建立销售体系，并在美国、俄罗斯设立全资孙公司，上述一系列的开拓市场举措可为公司发掘新的海外业绩增长点，从而使得公司出口贸易的抗风险能力增强，不会过度依赖个别地区的出口贸易，有利于公司尽快实现全球化经营，减少对外贸易风险。

报告期内，欧洲低氮项目取得突破性进展，与意大利知名品牌阿里斯顿达成合作并顺利发货，此项目的顺利落地代表着燃热技术驱动策略实施的阶段性胜利，借此平台，后续将继续拓展客户，拉动高端产品的销售，优化市场结构，改善整体经营质量。

3、产品与技术研发方面的情况

3.1 继续巩固“专利大户”的优势

报告期内，公司共申请专利327件，新增授权专利231件；截至报告期末，公司累计有效专利总数为1,439件，其中发明专利133件。2018年1月，公司再度摘得“2017年度佛山十大专利企业富豪榜”，全资子公司广东万和热能科技有限公司荣登“2017年度佛山十大专利新秀榜”。

3.2 产学研有效结合

报告期内，公司与高校研究所紧密联系，积极推动烟机自清洁项目、燃气热水器用燃烧器项目、智能温度传感器项目、健康浴燃气热水器等一系列产学研项目，加大实现公司与政府、高校、企业的有效结合，提高了科技创新和成果转化能力。报告期内，公司新增产学研项目2项，分别为电力线载波通信技术项目、三维变空间高效传热技术项目。

3.3积极推进前沿智能技术研发

报告期内，公司已研发共享热水器技术、智能音箱控制技术、双云对接技术、2G通讯与基站定位技术、蓝牙通讯技术、电控板自动测试技术、云盾技术（CO/CH4报警器与热水器联动）等7项智能技术；另外，“直驱热循环恒温燃气热水器”科技项目获中国轻工业联合会科技进步奖三等奖，“大风量风道压力自适应技术吸油烟机”获得广东省轻工业联合会科技进步二等奖和佛山市高新技术进步奖三等奖，“预防干烧传感控火及智能技术在燃气灶的开发与应用”项目顺利通过中国轻工业联合会技术成果鉴定，项目关键技术达到国际领先水平，不断重新定义行业技术发展趋势的新标准。

2、报告期内主营业务是否存在重大变化 是 否**3、占公司主营业务收入或主营业务利润 10%以上的产品情况** 适用 不适用**4、是否存在需要特别关注的经营季节性或周期性特征** 是 否**5、报告期内营业收入、营业成本、归属于上市公司普通股股东的净利润总额或者构成较前一报告期发生重大变化的说明** 适用 不适用**6、面临暂停上市和终止上市情况** 适用 不适用**7、涉及财务报告的相关事项****(1) 与上年度财务报告相比，会计政策、会计估计和核算方法发生变化的情况说明** 适用 不适用

根据财政部2018年6月发布的《关于修订印发2018年度一般企业财务报表格式的通知》（财会[2018]15号），对企业财务报表格式进行相应调整，公司对2017年12月31日财务报表列报进行重新调整，具体调整如下：

会计政策变更的内容和原因	审批程序	受影响的报表项目名称	2017年12月31日/2017年度 (元)
根据上述会计政策变更，对财务报表格式进行重新列报	2019年4月26日，公司召开第四届董事会第二次会议，会议审议通过了《关于会计政策变更的议案》	应收票据及应收账款	1,340,600,113.27
		应收票据	-715,176,856.15
		应收账款	-625,423,257.12
		应付票据及应付账款	1,784,205,444.77
		应付票据	-445,218,320.61
		应付账款	-1,338,987,124.16
		其他应付款	132,916.67
		应付利息	-132,916.67
		管理费用	-55,617,328.76
		研发费用	55,617,328.76

(2) 报告期内发生重大会计差错更正需追溯重述的情况说明 适用 不适用

公司报告期无重大会计差错更正需追溯重述的情况。

(3) 与上年度财务报告相比，合并报表范围发生变化的情况说明 适用 不适用

报告期内，新设1家子公司情况：

广东万和新能源科技有限公司系由广东万和新电气股份有限公司和王康平投资成立，注册资本人民币2,000万元，其中广东万和新电气股份有限公司认缴出资人民币1,200万元持股60%，成立日期2018年2月12日，法定代表人卢宇凡，统一社会信用代码91440606MA51C27E7G。

(4) 对 2019 年 1-3 月经营业绩的预计

适用 不适用

广东万和新电气股份有限公司

董事长：叶远璋

2019 年 4 月 27 日