

证券代码：603322

证券简称：超讯通信

超讯通信股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位与名称	东莞市私募基金业协会、东莞证券总部研究所及投教基地、东莞证券深圳龙岗营业部、广州明玥私募、广东博众智能、南方财经集团投资传媒、广州百年投资、广州华耀资产、允泰投资、星言之文化传媒、广州期货、广东民营企业进出口商会、广新基金、广东臻远基金、深圳扬帆时尚、建行开发区投行、广州泽恩、莞民投集团、广州金控、熙宁投资、深圳麻王投资、广东大兴华旗、安托资本、诚迈科技、深圳微为、深圳以撒、国诚投资
时间	2026年3月20日下午2:30-4:30
地点	公司总部
上市公司接待人员	副总经理：岳洁钰 董事会秘书：卢沛民 财务总监：郭彦岐 智算事业部总经理：陈厚健

投资者关系活动主要内容介绍

超讯通信成立于 1998 年，深耕新一代信息技术产业二十余载，拥有深厚的技术积淀和行业经验。2019 年以来，公司开始启动并聚焦算力业务探索公司发展的第二增长曲线，逐步形成以“智算+信通”为双核心引擎的战略布局，合力推动公司高质量发展，加快新质生产力输送动能。现场互动交流主要内容如下：

1. 关注到贵司控股股东质押比例较高，近日公告显示控股股东部分股份被冻结，这一情况会对公司经营产生很大影响吗？

答：感谢大家对公司的关心与关注，本次控股股东股份被冻结主要系其个人与债权人之间因债务问题造成的纠纷所致，属于股东体外债务纠纷事项，不会对公司日常经营产生重大影响。公司将督促控股股东积极通过沟通协商等方式尽快解决债务纠纷问题，敬请大家关注后续相关进展公告。

2. 公司作为沐曦股份相关芯片的总代理商，2026 年在供货协议及新产品合作上有哪些深化安排？

答：公司与沐曦股份一直以来都保持着密切的合作关系，当前公司在有序推进前期订单和项目的交付工作。2026 年初，公司与沐曦股份已重新签订了代理协议，新签的代理协议能实现公司对沐曦产品代理覆盖的同时，在排他性条款方面取消了较多限制，为公司后续业务拓展留出了更多空间与机遇。

3. 智算业务未来增长潜力体现在哪，具体聚焦在哪些产品上？

答：公司“智算”板块未来将聚焦以下核心业务：一是芯片的代理销售，将充分利用公司算力客户资源的优势，助力国产 GPU 芯片的发展；二是大力推动自身“元醒”品牌算力服务器在相关项目的落地；三是继续夯实在算力中心建设方面的 EPC 服务能力，铸牢收入基本盘。

此外，公司近日与广东微云科技共同投资成立合资公司超微智算，未来将充分发挥投资各方在技术、产品、渠道生态和客户资源的优势，共同推进开展前沿算力产品的整机、模组产品销售，以及基于相关产品的板卡和整机的研发、设计、生产等业务，共同开拓市场。

超微智算成立后，预计短期内尚不能产生经济效益，对公司当前的财务状况和经营成果没有重大影响。

4. 公司资产负债率相比同行可比上市公司偏高的原因是什么？后续有哪些降低资产负债率、降杠杆的策略？

答：公司过往传统通信业务的行业特质具有投资周期长、运营商项目验收流程长、配套资金需求大等特点导致负债规模较大，同时公司前些年出现过大幅亏损的情况也一定程度上削弱了公司净资产的规模。随着公司后续往算力业务转型的深入，公司将结合业务转型节奏，优化资金配套模式，逐步降低资产负债率，实现降杠杆。

5. 公司参股讯曦，投资设立超微智算子公司等举措，对公司的毛利会有什么影响？

答：公司前期业务大多都是服务型驱动运营模式，上述对外投资设立子公司的初衷是通过规划参与算力硬件的交付过程来提高公司在智算业务的毛利率，从一体机业务的开展等多维度深入发展算力业务布局，通过业务模式的优化来进一步提升整体盈利空间。

6. 公司在智算业务订单上，是否存在客户集中度过高的风险，在拓展新客户群体及管控相关风险方面有哪些措施？

答：公司高度重视并防范客户集中度过高的风险，前期运营商客户占比较高，如今正通过业务战略布局逐步化解。一方面，算力业务客户群体拓展至国央企及深度合作的行业客户，不再单一依赖运营商业务；另一方面，在业务开展中，优化客户选择标准，对客户资金经营状况、合同签约及后续管理进行一体化管控。