

证券代码：300538

证券简称：同益股份

编号：2024-001

深圳市同益实业股份有限公司
投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2023年度网上业绩说明会的投资者
时间	2024年5月9日（星期四）下午15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长：邵羽南先生 副董事长、总经理、财务总监（代）：华青翠女士 独立董事：何祚文先生 董事会秘书：李涛女士 保荐代表人：吴武辉先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1、问：恭喜公司去年实现营收毛利双增长，请问驱动业绩增长的原因是什么？未来如何继续保持？</p> <p>答：您好，2023年，公司实现营业收入32.56亿元，同比增长19.93%；实现归属于上市公司股东的净利润2,604.55万元，同比增长70.52%。</p> <p>2023年，随着消费类电子、手机及移动终端等终端消费需求回暖迹象显现，公司持续丰富产品线、开拓销售渠道、扩充客户群、调整产品结构、提升市场份额，在消费电子市场实现较好销售收入，经营规模有所提升；同时持续实施降本增效措施，加强费用</p>

管控，销售费用和财务费用同比下降，另外公司为提升资产周转效率，本年度处置了部分非流动性资产取得一定收益，综合盈利能力有所提高。谢谢！

2、问：江西信丰、江苏东台板棒材生产基地目前进展如何？

答：您好，公司积极推进江西信丰、江苏东台生产基地建设。销售管理方面，在现有业务的基础上，不断开发潜在细分市场，加强销售团队建设，深耕存量客户、深挖增量客户，积极开拓海外市场；产品研发方面，对标进口产品研发，不断丰富产品种类；在产品品质方面，持续优化工艺流程，健全品质管控体系，持续改进生产工艺方案，提高产品直通率和客户满意度。

2023年，公司江西信丰、江苏东台板棒材生产基地仍处于建设过程中。公司在江西信丰过渡厂房的板棒材业务，于2023年实现销售收入1.82亿元。谢谢！

3、问：23年境外营收有所上涨，请问公司在海外市场的布局以及销售团队建设情况。

答：您好，当前国际局势动荡、主要经济体之间贸易紧张，对全球经济、国际环境带来诸多不稳定、不确定性的影响，但整体已出现稳定复苏的态势。公司在自主品牌生产板块设立了海外销售业务部，积极开拓销售市场；在产业互联网板块布局海外销售平台，全力拓展国际市场。公司将密切关注国际局势，及时跟进市场需求，持续丰富产品应用场景。谢谢！

4、问：请介绍下同益云商目前情况及未来规划，谢谢！

答：您好，同益云商秉承“让材料应用更简单”的使命，致力以互联网技术推动材料产业数字化转型升级，提升产业运营效率。报告期内，同益云商在不断优化其运营模式的同时，通过与微众银行、赣发投供应链等金融机构的深入合作，为下游用户提供数字化供应链金融服务，提升了为上下游产业链赋能的能力、增强了客户粘性

及自身的核心竞争力，迅速提升了业务规模。

2023年，同益云商实现营业收入5.45亿元，同比增长149.87%；平台用户数增至14,258户，同比增长47.28%。2024年，同益云商持续完善智慧交易平台系统，提高平台运行效率，增强客户粘性；继续与包括微众银行、百度金融、网商银行在内各金融系统深度合作，赋能产业链；同时，将持续开发上游核心供应商和石化原厂，通过集采、产能预售、库存处理等多种业务和服务，拉通上游供应商和下游客户、以及线上与线下销售渠道和销售方案，提升核心价值。谢谢！

5、问：24年一季度经营情况如何？

答：您好，公司2024年第一季度实现营业收入5.57亿元，同比增长2.98%，目前公司经营正常。谢谢！

6、问：公司海外市场营收情况如何？未来如何布局海外市场？

答：您好，2023年海外营业收入为3.74亿，占公司营业收入的11.50%。当前国际局势动荡，有诸多不稳定因素，但整体已出现稳定复苏的态势。公司在自主品牌生产板块设立了海外销售业务部，积极开拓销售市场；在产业互联网板块布局海外销售平台，全力拓展国际市场。公司将密切关注国际局势，及时跟进市场需求，持续丰富产品应用场景。谢谢！

7、问：请问贵司在锂电池上的布局，目前合作的大客户有哪些？

答：您好，作为中高端化工及电子材料供应链一体化综合解决方案商，公司销售的产品为中高端化工及电子材料，主要应用于手机及移动终端、消费类电子、智能家电、汽车、新能源、5G行业、芯片以及显示面板等领域品牌客户产品的零部件、功能件、结构件或外观件。公司合作客户大部分为从事以上领域的企业。谢谢！

8、问：最近股东户数为多少？

	<p>答：您好，截至4月30日，公司股东总数为20,483户。谢谢！</p> <p>9、问：目前综合毛利水平如何？降本增效方面有什么措施？</p> <p>答：您好，2023年度公司综合毛利率为6.83%。公司根据实际经营情况，采取了优化业务流程、强化资金管控、加强预算和成本控制等降本增效的措施，进一步提升内部资源合理配置，提高公司运营效率。谢谢！</p> <p>10、问：回报股东方面贵司有什么计划吗？</p> <p>答：您好，公司坚持以提升公司经营业绩和企业价值作为长期工作重点，力争以优良的业绩回报广大投资者。与此同时，公司积极采取如连续多年进行现金分红等措施以提振市场信心及回报公司股东。2023年度公司积极响应监管部门鼓励上市公司加大分红力度的政策指引，经董事会审议通过了2023年度利润分配预案（该预案尚需公司年度股东大会审议通过）。谢谢！</p>
附件清单（如有）	无
日期	2024年05月09日