

投资者关系活动记录表

证券代码：002106

证券简称：莱宝高科

深圳莱宝高科技股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2020-004

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input checked="" type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	长城基金管理有限公司：杨维维
时间	10:30-12:00
地点	深圳市光明区五号路9号 公司光明工厂二期307会议室
上市公司接待人员姓名	董事会秘书：王行村
投资者关系活动主要内容介绍	<p>本次调研活动首先由董事会秘书带领调研人员参观了公司产品展示厅，然后在会议室由董事会秘书向参与调研人员主要介绍了公司2020年上半年经营业绩及生产经营情况及2020年下半年的生产经营形势、触控显示行业发展现状及其未来发展趋势、公司发展战略及未来发展方向等情况，并进行相关沟通交流，本次调研活动的主要沟通内容如下：</p> <p style="text-align: center;">1、请介绍一下公司的主导产品及其主要客户情况。</p> <p>答：公司的主导产品为中大尺寸电容式触摸屏，主要应用于笔记本电脑、一体化计算机、车载仪器仪表等领域，其中笔记本电脑用触摸屏产品销售收入占整体销售收入的比</p>

例 90%以上，车载触摸屏销售收入目前占比不足 2%，但市场需求成长迅速。

在笔记本电脑用触摸屏方面，公司已与全球笔记本电脑出货量前四名的联想（Lenovo）、惠普（HP）、戴尔（DELL）、华硕（ASUS）以及华为、小米等新兴笔记本电脑品牌建立起批量供应触摸屏的业务合作关系，并成为客户在笔记本电脑用触摸屏方面的核心或者重要供应商。

在车载触摸屏方面，公司车载触摸屏的直接客户为汽车总成一级（Tier 1）厂商，主要包括弗吉亚、伟世通、德赛西威、长江电子、北斗星通、航盛等，并已与吉利、长安、长城、上汽大众、上汽通用、广汽等汽车整车厂商建立业务合作关系。

2、请介绍一下公司今年上半年经营业绩同比去年同期大幅增长的主要原因是什么？

答：如公司 2020 年 7 月 10 日发布的《公司 2020 年半年度业绩预告》所述，公司预计 2020 年 1-6 月实现归属于上市公司股东的净利润 2.2 亿元至 2.4 亿元，同比增长 130.88% 至 151.87%，主要变化原因如下：

（1）受全球新冠肺炎疫情影响，居家办公与在线教育相应带动笔记本电脑需求旺盛，公司主导产品中大尺寸电容式触摸屏全贴合产品主要应用于带有触控功能的笔记本电脑，其销量及销售收入较去年同期大幅增长；

（2）公司采取各项积极措施，充分挖掘中大尺寸电容式触摸屏的产能潜力，中大尺寸电容式触摸屏产能得到较大提升，相应带来产品单位生产成本的降低，提升销售毛利率；

（3）公司采取生产线优化调整、部分工序自动化改造、优化生产管理等积极措施，生产效率较去年同期提升，相应降低产品生产成本，提升销售毛利率。

3、请问与传统的笔记本电脑相比，触控笔电有何特点吸引消费者购买？目前触控笔电的销售增长主要来自于哪些原因？

答：与传统的笔记本电脑相比而言，触控笔电主要存在以下优点：

（1）带有触摸控制功能，在特定使用场景下操作更为便利，如：小组讨论报告采用笔电随时随地的实时演示和切换画面、网页浏览、机场等公共场所等候时间看电影、打游戏、在线教育的便捷答题和提交，等等。

（2）触控笔电一般采用轻薄化设计，抛弃传统的塑胶机壳，一般采用金属材质的机壳，触摸屏采用纯玻璃平面设计，更加便携、时尚；

（3）触控笔电的电池持续使用时间较长，一般达 8 小时左右，对比传统笔电一般持续使用时间仅 3 小时，可更好地满足随时随地商用办公需求；

（4）win 10 操作系统默认支持触控操作，消费者对触控笔电的使用体验接受度日益提升。

根据公司与客户及行业初步了解的情况，今年 2 月以来触控笔电需求持续增长，一方面来自于新冠肺炎疫情带来居家办公、在线教育的需求增长，一方面来自于 win 7 系统今年停止更新和升级，消费者对 win 10 系统日益认可相应带来商务端（To B）客户（如政府、企业等）对笔电升级换代需求增长。

上述信息仅供您参考，具体市场变化情况请您多方面找寻了解产业链相关各个环节的厂商，以便获取更为全面、客观的市场变化趋势分析。

4、公司目前产品订单需求情况如何？公司产品交付是否还面临较大的交付压力？公司短期内是否能够提升产品

交付能力？

答：受全球新冠肺炎疫情影响，远程办公、在线教育的需求短时间内增长，触控笔记本电脑需求相应有一定幅度的增长，公司主导产品笔记本电脑用触摸屏的需求自 2020 年 2 月起逐月攀升。公司生产经营情况正常，截止目前，该类产品订单需求旺盛，公司面临较大的交付压力，正在采取积极措施，努力满足客户的订单需求。

公司目前已采取前段 sensor 设备改造、后段添置相应的设备、生产车间优化布局等积极措施，可在一定程度上提升现有的产能水平，努力满足客户的订单增长需求。

需要说明的是，公司产品订单生产交付客户至客户指定的 VMI 仓库，待客户实际提货后才会形成实际销售收入，因此，公司产品生产数量与实际形成销售数量可能存在一定的差异。具体经营业绩变化请以公司正式公告信息为准。

**5、公司目前产品订单需求增长主要来自于哪些客户？
后续订单增长的可持续性如何？**

答：截止目前，公司主导产品笔记本电脑用触摸屏的 Lenovo、HP、DELL、ASUS、华为等客户订单数量均呈现不同幅度的增长。

近期全球新冠肺炎疫情持续蔓延，如后续仍不能得到较好控制，可能对全球笔记本电脑用触摸屏的正常消费需求带来一定的不利影响。自目前至今年 10 月份，公司目前产品订单需求较为旺盛；今年 11 月、12 月，公司笔记本电脑用触摸屏订单需求有可能呈现一定幅度的回落。

需要补充说明的是，公司所处行业为全球充分竞争性行业，中大尺寸电容式触摸屏产品订单需求会随着全球需求市场的变化而呈现相应的波动变化，上述个人判断仅供参考。敬请各位投资者谨慎理性看待市场波动变化，公司会努力适

应市场变化，在满足客户需求的基础上，努力应对市场需求的波动性变化，创造良好的经营业绩，具体经营业绩请以公司正式披露的公告信息为准。

6、公司笔记本电脑用触摸屏的同行业竞争厂商主要是哪些？公司对比同行业竞争厂商的主要竞争优势体现在哪些方面？

答：公司的同行业竞争厂商主要来自于台湾地区的宸鸿科技（TPK）、恒灏（HH）等同行业厂商。

与同行业竞争厂商相比，公司的竞争优势主要体现在如下几个方面：

（1）公司拥有中国大陆目前唯一一条第五代电容式触摸屏生产线，对笔记本电脑用触摸屏的切割经济性更好，且由于大部分采用二手生产设备加部分全新设备，设备投资成本相对较低，综合具有一定的生产成本优势；

（2）公司具有较强的新产品、新工艺、新技术开发能力，利用已有的生产线设备，先后自主开发 OGS、OGM、SFM 等多种结构的电容式触摸屏产品并实现业内率先批量生产供应，同时还具有自制盖板玻璃、自制光学功能膜层（AR/AG /AF）、一体黑工艺技术、全贴合等技术及生产资源优势；

（3）公司具有相对较好的多品种、小批量产品精细化生产管理经验，产品良率相对较高。

与此同时，同行业竞争厂商一直在持续努力提升各自的竞争力，公司也会持续提升核心竞争力，努力保持市场的领先优势地位。

7、公司中大尺寸电容式触摸屏产品面临 on cell/in cell 等触控显示一体化技术方案多大的威胁？公司如何应对？

答：on cell 和 in cell 属于嵌入式触控显示一体化技术，是将触控传感膜层集成制作在液晶显示屏的上板彩色滤光片（CF）的表面（on cell）或制作在下板 TFT-Array 驱动基板的上面（in cell），公司由于没有笔记本电脑显示屏的生产资源，因此不具备 on cell 和 in cell 的生产能力。与公司目前主力供应的 OGS/OGM 结构的全贴合产品相比，主要是少了一块贴合材料、全贴合加工工序、一块 PCB 板（触摸屏与显示屏共用一块 PCB 板），根据产品规格不同，具有不同幅度的生产成本优势，但与此同时，on cell/in cell 结构存在触控不够灵敏、误操作、支持主动笔效果不好等性能缺点。截止目前，in cell 主要应用于一体化计算机用触摸屏市场，on cell 主要应用于相对低端的触控笔记本电脑市场。如公司在 2019 年报所述，公司今年正在积极开发采用单层薄膜金属网格（OFM）结构的电容式触摸屏，在触控性能满足客户需求的基础上，努力实现与 on cell/in cell 基本相当的成本优势，积极应对 on cell、in cell 的竞争，努力抓住触控笔记本电脑需求增长的相应市场时机。

8、公司发展车载触摸屏的市场定位是什么？有哪些竞争优势？车载触摸屏主要采用哪些技术方案？

答：公司车载触摸屏定位于汽车前装触摸屏市场。

在车载触摸屏的竞争优势方面，公司拥有电容式触摸屏自主设计开发能力，拥有涵盖盖板玻璃、电容式触摸屏传感器面板制作（拥有 G2.5、G3、G5 三种世代的生产线）、集成光学膜层（AR+AG+AF）、触摸屏模组、触控显示模组全贴合等电容式触摸屏全产业链自制的供应能力，产品质量稳定优良；公司为车载触摸屏业务组建了专门的团队，致力于将车载触摸屏业务做大做强。公司凭借自主研发设计的“一体黑”技术获得数家车载触摸屏客户的充分认可，并在

此基础上，持续投入研发资源，研发出“黑化”效果更佳的新一代一体黑电容式触摸屏制作工艺技术，可广泛应用于中高档汽车前装市场的中控台、中高端触控笔记本电脑等触摸屏产品。

在车载触摸屏的技术路线方面，车载触摸屏对产品的光学性能、性能稳定性、可靠性和品质管控标准要求非常高，要求供应商至少保证持续供应车载触摸屏 5-10 年(大多数要求至少持续供应 10 年)。公司的车载触摸屏目前主要采用两片玻璃（G-G 结构）触控和采用单片玻璃的 OGS 结构触控技术方案。

9、公司车载触摸屏目前订单需求情况如何？每月出货量大概多少？今年下半年车载触摸屏市场需求情况如何？

答：自今年 2 月至今，公司车载触摸屏订单需求呈现持续较为旺盛的态势，近期车载触摸屏出货量约为每月 8 万块至 10 万块，主要得益于公司车载触摸屏产品项目日益增加的数量积累，且进入量产阶段的车载触摸屏项目逐步增加，以及去年至今公司车载触摸屏客户的持续有效开发。公司车载触摸屏的订单需求良好，8-10 月订单需求逐步攀升，至 10 月订单需求可能达到 130k/m-150k/m。

需要补充说明的是，受汽车销量的波动性变化影响，公司车载触摸屏的销量可能相应呈现相应的波动性变化，敬请投资者客观理性看待。

10、全球车载触摸屏市场的未来发展趋势如何？公司未来在车载触摸屏方面有什么样的长远发展规划？

答：随着汽车逐步向电动化、智能化、互联网化的方向发展，车载触摸屏的市场需求增长迅速。一方面，车载触摸屏的尺寸规格日益变大，从原来的 7 英寸、8 英寸为主目前

已逐步提升至 10 英寸、12 英寸为主。触摸屏的尺寸为对角线长度，从 8 英寸到 12 英寸，表面上看尺寸比例为 1.5 倍，实际上触摸屏的面积比例应为 1.5 的平方，即 2.25 倍，这意味着在产品数量不变的情况下，产品生产的实际需求量相当于翻倍以上。另一方面，随着汽车日益向电动化、智能化方向发展，汽车的内饰配置逐步向科技化、时尚化方向发展，车载触摸屏从传统中控台的单屏逐步拓展到双屏（中控台+仪表盘）甚至三屏（中控台+仪表盘+副驾驶），此外，在后排座椅、行车记录仪、抬头显示等位置也逐步新增车载触摸屏的配置，车载触摸屏的市场需求进一步被激发。整体而言，车载触摸屏的未来市场成长空间广阔。

公司看好车载触摸屏的持续成长前景，高度重视并致力于车载触摸屏的长远可持续发展，依托持续技术创新和全产业链的竞争优势，坚持差异化竞争策略，未来将进一步扩大车载触摸屏的市场，致力于为国际、国内知名品牌的汽车整车厂商提供长远优质的车载触摸屏供应和性能持续优化提升的体验服务，努力将车载触摸屏业务培养为公司新的业务增长点，提升市场抗风险能力。

11、公司柔性触摸屏产品的技术开发和市场开发进展情况如何？

答：为积极满足客户商用笔记本电脑采用 GF2 结构的需求，公司利用现有的生产设备资源，结合部分关键设备自主开发设计和制作，自主开发相关生产工艺，采用超薄 PET 等柔性基板，2019 年已开发出 SFM 结构柔性触摸屏面板并制作成 GMF 结构的电容式触摸屏模组的样品，已实现小批量出货，从而达到 Film Sensor 自制和替代 GF2 结构电容式触摸屏模组的效果，有利于进一步强化公司的竞争优势。SFM 及 GMF 结构的电容式触摸屏具备大批量生产能力，公司已开发出多

家客户、多款 SFM 及 GMF 结构产品项目，2020 年第一季度小批量供应，预计 2020 年下半年将逐步批量供应。此外，公司还开发了可与柔性 OLED 折叠显示屏等配套使用的 SFI 结构柔性触摸屏面板的样品，目前正在进一步优化样品及制作工艺，力争尽早具备产品化条件。

12、公司近期是否有较大的触摸屏产能扩充计划？

答：鉴于笔记本电脑的消费群体以理性的办公功能性需求为主，触控笔电的易用性逐步被更多消费者接受，未来将呈稳定增长趋势，但个人判断很难出现智能手机替代功能手机的爆发式增长。如果公司短时间内再新增投资 G5 或更高世代的电容式触摸屏生产线，对应扩充产能至少倍增，在市场整体规模不会爆发式增长和公司客户规模未获得重大变化的情况下，则公司将面临较大的产能开工不足的风险，因此公司暂时没有大规模扩充产能的计划。

不过，基于公司目前及未来几个月面临较大的产能交付压力，公司一方面通过优化配置生产设备资源和生产工艺，适度提升触摸屏前段传感器面板（Sensor）的产能；根据笔电用触摸屏订单需求的增长，公司会适时逐步提升 OGS/OGM/GMF 后段模组的产能，以努力满足客户的订单交付需求。

13、公司未来在中大尺寸电容式触摸屏方面还有哪些潜在的增长点？

答：公司未来会积极努力通过以下措施，努力培育未来业务增长潜力：

（1）如前所述，公司会根据市场订单需求情况，适时、适度扩充必要的触摸屏前段和后段产能，有利于提升产品的销售规模；

	<p>(2) 公司的车载触摸屏产品自 2018 年起连年持续快速增长，对公司的营收和利润贡献将逐步提升，有利于优化公司的市场结构，提高市场抗风险能力；</p> <p>(3) 随着 SFM 结构电容式触摸屏传感器面板自制，再加上自制盖板玻璃和 GMF 结构的触摸屏模组可替代 GF2 结构，公司外挂式触摸屏的产品结构丰富完整，并可大力开拓技术和经济附加值均较高的商用笔记本电脑市场，进一步优化公司的产品结构；此外，随着 OGS/OGM/GMF 不同技术类别的产品结构变化以及 AR/AG/AF/一体黑等光学功能膜层的技术性能要求不断提升，基于 G5 产品线对车载触摸屏面板更好的切割经济性和不同技术类别的产品定价差异，相对应 G5 产品线的单位产品价值带来不同幅度的提升。</p> <p>上述综合因素将有利于公司中大尺寸电容式触摸屏培育更多的业务增长点。</p> <p>接待过程中，公司接待人员与投资者进行了充分的交流与沟通，严格按照有关制度规定，没有出现未公开重大信息泄露等情况，同时已按深交所要求签署调研《承诺书》。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2020 年 7 月 21 日