

公司代码：688025

公司简称：杰普特

深圳市杰普特光电股份有限公司
2025年年度报告摘要

第一节 重要提示

1、 本年度报告摘要来自年度报告全文，为全面了解本公司的经营成果、财务状况及未来发展规划，投资者应当到 www.sse.com.cn 网站仔细阅读年度报告全文。

2、 重大风险提示

公司已在本报告中详细阐述公司在生产经营过程中可能面临的各种风险及应对措施，敬请查阅年度报告“第四节管理层讨论与分析”之“四、风险因素”。

3、 本公司董事会及董事、高级管理人员保证年度报告内容的真实性、准确性、完整性，不存在虚假记载、误导性陈述或重大遗漏，并承担个别和连带的法律责任。

4、 公司全体董事出席董事会会议。

5、 致同会计师事务所（特殊普通合伙）为本公司出具了标准无保留意见的审计报告。

6、 公司上市时未盈利且尚未实现盈利

是 否

7、 董事会决议通过的本报告期利润分配预案或公积金转增股本预案

经致同会计师事务所（特殊普通合伙）审计，截至2025年12月31日，深圳市杰普特光电股份有限公司（以下简称“公司”）母公司期末可供分配利润为人民币500,737,853.52元。经董事会决议，公司2025年年度拟以实施权益分派股权登记日登记的总股本扣减公司回购专用证券账户中的股份为基数分配利润。本次利润分配方案如下：

公司拟向全体股东每10股派发现金红利8.9元（含税）。若以公司截至2026年2月28日总股本95,049,423股计算，扣减回购专用账户的股数250,404股，合计拟派发现金红利84,371,126.91元（含税），占2025年度合并报表归属于上市公司股东净利润的30.26%。本年度公司不进行资本公积金转增股本，不送红股，剩余未分配利润结转至下一年度。

如在本报告披露之日起至实施权益分派股权登记日期间，因可转债转股、回购股份、股权激励授予股份回购注销、重大资产重组股份回购注销等致使公司总股本发生变动的，公司拟维持分配总额不变，相应调整每股分配比例。如后续总股本发生变化，将另行公告具体调整情况。

本次利润分配预案已经公司2026年3月27日召开的第四届董事会第十一次会议审议通过，尚需提交2025年年度股东会审议。

母公司存在未弥补亏损适用 不适用**8、 是否存在公司治理特殊安排等重要事项**适用 不适用**第二节 公司基本情况****1、 公司简介****1.1 公司股票简况**适用 不适用

公司股票简况				
股票种类	股票上市交易所及板块	股票简称	股票代码	变更前股票简称
A股	上海证券交易所科创板	杰普特	688025	不适用

1.2 公司存托凭证简况适用 不适用**1.3 联系人和联系方式**

	董事会秘书	证券事务代表
姓名	吴检柯	沈航达
联系地址	深圳市龙华区观湖街道鹭湖社区观盛五路8-1号科姆龙科技园A栋1201	深圳市龙华区观湖街道鹭湖社区观盛五路8-1号科姆龙科技园A栋1201
电话	0755-29528181	0755-29528181
传真	0755-29529195	0755-29529195
电子信箱	ir@jptoe.com	ir@jptoe.com

2、 报告期公司主要业务简介**2.1 主要业务、主要产品或服务情况****(1) 公司的主营业务**

公司主营业务为研发、生产和销售激光器、主要用于集成电路和半导体光电相关器件精密检测及微加工的智能装备以及光通信领域光纤器件。公司是中国首家商用“脉宽可调高功率脉冲光纤激光器(MOPA 脉冲光纤激光器)”生产制造商和领先的光电精密检测及激光加工智能装备提供商。

经过多年发展，公司以激光器研发为基础，打造激光与光学、测试与测量、运动控制与自动化、机器视觉等技术平台。在产业布局方面，杰普特将进一步聚焦“激光光源+核心模块”，为客户提供标准化产品的同时，提供个性化解决方案，针对重点领域研发进口替代的专用设备。

目前公司已拥有一支以深圳和新加坡为中心的国际化研发、销售团队，产品和服务覆盖亚洲、

北美、欧洲等地区的众多知名客户。公司生产的各类核心激光器及激光/光学智能装备产品已获得A公司、M公司、英特尔、国巨股份、厚声电子、意法半导体、风华高科、顺络电子、东山精密以及宁德时代、比亚迪、亿纬锂能、一汽弗迪等全球领先的消费电子、半导体、光电元器件及动力电池头部厂商的认可。

(2) 公司的主要产品

公司主要产品包括激光器、激光/光学智能装备和光纤器件。公司的激光器产品包括脉冲光纤激光器、连续光纤激光器、固体激光器和超快激光器等。公司自主研发的MOPA脉冲光纤激光器在国内率先实现了批量生产和销售，填补了国内该领域的技术空白。

激光/光学智能装备产品紧密围绕客户对激光技术解决方案的需求，开发了智能光谱检测机、激光调阻机、一体成型电感自动化加工检测设备、电容测试分选机、芯片激光标识追溯系统、激光划线机、VCSEL激光模组检测系统、硅光晶圆测试系统、基于透明脆性材料的激光二维码激光微加工设备、MR眼镜检测系统、手机摄像头光电检测/校准设备、钙钛矿模切设备、新能源动力电池激光焊接整体解决方案等多款激光/光学智能装备，广泛应用于激光精密加工、半导体光学检测、消费电子产品制造、贴片元器件制造等领域。

公司光纤器件产品围绕光连接/光通信应用领域，面向数据中心、云计算、人工智能行业的产业需求，开发了高密度光纤传输跳线MPO（Multi-fiber Push On）、光纤阵列单元（FAU）及各类光纤组件产品。上述产品主要应用于数据中心中，作为数据在整个数据中心内传输的重要组成部分。

2.2 主要经营模式

公司专注于激光器及激光/光学智能装备的研发、生产与销售，拥有独立、完整的采购、生产、营销与研发体系，形成了稳定的盈利模式。

(1) 盈利模式

公司主要通过向国内外客户销售激光器、激光/光学智能装备、光纤器件等产品实现收入。在激光器方面，公司综合考虑客户实际需求和库存管理进行生产交付；在激光/光学智能装备方面，公司通过参与客户产品的前期研发过程，结合客户应用场景进行研发和生产并交付；在光纤器件方面，公司结合客户订单需求和库存情况进行生产，并批量供货。公司在采购、销售、生产等基本业务模式和相关业务开展情况方面，与同行业公司相比无显著差异，在新型产品实现销售前的环节具有一定创新性和独特性。

(2) 采购模式

公司生产所需物料等由供应链管理中心集中采购。在原材料采购方面，公司基于生产计划并结合实际研发、生产需要，制定相应的采购计划，由供应链管理中心具体负责采购实施；在生产设备、检测仪器采购方面，由相关部门做出评估并经总经理确定后，由供应链管理中心进行采购。公司通过资信备案、样品认证、批量认证等严格把关，通过询价、比价及谈判确定采购价格，依客户交货日期要求与供应商协调交期，对供货质量严格实行到货检验。

公司建立了完善的采购管理体系，制订了规范的供应商遴选制度，核心物料最少有2家以上供应商供料并按评定分数分配采购额度，在降低供货风险的同时确保供货的质量及时效性。同时，公司对供应商建立了考评制度，及时淘汰不合格供应商，挑选新的优质供应商。

（3）生产模式

公司产品生产主要采取“以销定产”和“订单式生产”相结合的模式，其中激光器产品根据客户需求，以销定产并分批次进行生产；激光/光学智能装备产品研发生产周期较长，结合订单需求进行生产；光纤器件标准化程度较高、单次需求量较大，以批量生产为主。

公司依据客户需求并结合订单制定生产计划，并依照公司《生产过程控制程序》制度文件执行生产计划。激光器的生产主要涉及测试、组装等工序；激光/光学智能装备产品的生产主要涉及研发、测试、组装等工序；光纤器件的生产主要涉及裁缆、固化、组装、研磨、端检等工序。在生产过程中，公司严格按照 Oracle EBS 管理系统分别进行生产前准备、生产执行、半成品管制与成品入库等工作。

（4）营销模式

公司在国内外市场采用直销模式进行销售，公司与主要客户建立了稳定的合作关系，建立了较为完善的营销体系。

在激光器方面，公司主要通过专业展会树立企业形象，通过应邀参与行业沙龙、论坛等活动介绍公司技术优势和产品特点，并通过完善的售前与售后服务提升既有客户粘性。在新兴的应用领域，公司会与客户深入研究材料与激光的作用原理和应用效果，利用技术优势开发更适合特定领域的产品。

在激光/光学智能装备方面，鉴于产品构成的复杂程度较高，且客户对产品的个性化需求较多，公司主要通过参与客户的生产应用场景，深入了解客户需求，并经过充分的方案沟通，形成最终产品研发设计方案并进行生产，实现产品销售。

在光纤器件方面，针对通信设备制造商的光纤通信连接线产品以批量定制为主的销售特点，公司主要采取了持续开发和巩固大客户的营销策略。

（5）研发模式

公司根据市场情况，以客户需求为导向，自主研发新产品和新技术，同时对具有商业化价值的科技成果进行转化生产。

公司的核心研发方向主要为各类激光器、激光/光学智能装备和光连接器件。根据项目研发难度，研发周期约为 4 个月至 3 年不等，报告期内年均研发课题约六十个。在项目研发初期，研发部门通过对市场情况与客户需求进行调研，形成项目可行性的初步分析结论，进而建立项目研发小组对具体产品进行研发。在产品研发过程中，研发小组负责产品各部分参数的设计、原材料购买、元器件加工、安装调试，并在各环节进行必要的参数测试与参数优化，完成整机调试，确立最终参数。在产品研发完成后，新产品将交由生产部门进行小批量的试产试销，并为大批量生产销售做准备。

（6）影响经营模式的关键因素、变化情况及未来变化趋势

公司根据自身多年的生产管理经验、技术实力、资金规模以及公司所处的行业特点和行业发展情况等采取了目前的采购模式、生产模式、营销模式和研发模式，关键影响因素包括产业链上下游供求关系、产品研发与生产周期等。自设立以来，公司一直专注于激光器、激光/光学智能装备及光纤器件的研发、生产与销售，报告期内主营业务、主要经营模式及上述影响公司经营模式的关键因素未发生重大变化，预计未来公司的经营模式不会发生重大变化。

2.3 所处行业情况

（1）行业的发展阶段、基本特点、主要技术门槛

结合公司的业务情况，根据中国证监会 2012 年 10 月 26 日发布的《上市公司行业分类指引（2012 年修订）》，公司所属于制造业（C）—计算机、通信和其他电子设备制造业（C39）。根据《国民经济行业分类》（GB/T4754-2017），公司属于制造业（C）—计算机、通信和其他电子设备制造业（C39）。

激光技术在工业领域最主要的应用是激光材料加工，是利用激光束对材料进行切割、焊接、表面处理、打孔及微加工等的一种加工技术。激光加工作为先进制造技术已广泛应用于汽车、新能源动力电池、光伏、半导体、电子、航空、冶金、机械制造等国民经济重要行业，对提高产品质量、劳动生产率、自动化以及减少材料消耗等起到重要的作用。

1) 消费电子、半导体

2025 年，根据国家统计局数据显示，规模以上电子信息制造业增加值同比增长 10.6%，增速分别比同期工业、高技术制造业高 4.7 个和 1.2 个百分点。

2) 新能源动力电池

公司生产的脉冲光纤激光器、连续光纤激光器以及配套的激光模组产品用于新能源动力电池生产加工中切割、清洗与焊接行业，将主要受益于全球汽车电动化。

2025年全球新能源车市场持续增长，根据中国汽车工业协会发布数据，新能源汽车销量突破1,649万辆，同比增长28.2%，行业仍处于增长态势。

3) 光通信

光通信市场由于AI算力需求快速增长迎来了新一轮的需求爆发。多家光通信上市公司均在2025年取得了较好的业绩增长。从行业发展态势以及行业所在上市公司均可看出光通信行业处于快速增长态势。

(2). 公司所处的行业地位分析及其变化情况

经过十余年的科研积累和业务发展，公司搭建了国际化的研发营销平台，积累了丰富的专利技术、研发经验和客户资源，赢得了一定的市场占有率和品牌知名度，成为中国首家商业化批量生产MOPA脉冲光纤激光器的厂商。公司的激光器产品品类丰富，包含MOPA脉冲激光器、连续光纤激光器、固体激光器、超快激光器。2025年，公司开始为消费级激光雕刻机市场供应相应的MOPA脉冲激光器产品，该产品可为客户的激光雕刻机实现更多金属材料的激光切削、标识刻，进一步拓宽消费级激光雕刻机应用场景以及进一步提升其加工效率。

在激光/光学智能装备领域，激光精密检测和微加工智能装备产品主要被少数几家国际知名公司垄断，国内进入厂家相对较少。公司基于客户需求和自身在激光光源领域的技术积淀，以及差异化竞争策略，成功研发出智能光谱检测机和激光调阻机。基于上述两款产品，公司进入到A公司的产品供应链与被动元器件行业，根据对于客户以及行业的需求公司进行新产品研发拓展。

智能光谱检测机于2014年进入A公司供应链，订单快速增长。基于公司产品优良的检测效率，客户进一步提出更多定制化设备需求，公司近年陆续为客户提供玻璃面板二维码标刻设备、VCSEL模组检测设备、MR眼镜多款检测设备以及手机摄像头相关检测、校准设备等多品类激光/光学智能装备。2025年，公司手机摄像头相关检测设备持续向客户批量交付设备。同时公司的新一代VCSEL模组检测设备也开始获得客户小批量订单，未来有望获得来自客户更大规模的批量订单。

公司掌握了激光调阻机高精度的量测技术和激光光源技术，生产的激光调阻机系列产品自2015年以来陆续服务于风华高科、顺络电子、国巨股份、厚声电子、乾坤科技、华新科技等知名被动元器件厂家，全球市场占有率较高。近年大部分被动元器件行业加工设备主要仍由海外设备

厂商垄断，公司在 2021 年布局扩展被动元器件行业自动化设备品类。公司以自主研发、合资设立控股公司、参投公司等方式研发了电感剥漆设备、电感绕线设备、测包机以及电容测试分选机产品。2025 年电容测试分选机已开始获得国内行业同步客户订单，目前客户对该产品满意度较高，逐步开始实现该产品国产替代。

在 PCB 生产领域，公司研发出用于柔性电路板打通孔与打盲孔的 FPCB 激光钻孔机，该产品已开始获得客户订单，未来有望逐步替代进口设备，助力公司营收增长。

报告期内公司在光连接/光通信领域加速布局，持续聚焦未来光连接解决方案，面对数据中心、云计算、人工智能行业的旺盛需求，推出了 MPO/MMC 光纤连接器、光纤阵列单元（FAU）等产品。目前市场对于 MPO 需求增长较快，公司积极布局产能以满足客户需求。根据目前行业发展趋势公司布局 FAU 产线扩产以及产线自动化程度提升，预计上述布局能够为公司在未来 FAU 市场需求增加时保持竞争优势。

(3). 报告期内新技术、新产业、新业态、新模式的发展情况和未来发展趋势

1) 新能源行业技术改进，带动激光加工设备更新

根据上述新能源行业相关发展态势，新能源汽车行业未来几年发展空间较大。而新能源动力电池正是新能源汽车的核心部件之一。目前新能源汽车厂商持续进行技术优化，提升动力电池充放电效率。满足新加工要求的激光加工设备的需求亦随之而来。

2) 激光加工设备国产化率持续提高

随着国家政策的引导以及国内激光行业企业大力推动，更多的客户有更强的意愿选择国产激光器、激光加工设备。客户在实际评估、使用后发现，国产激光器在性能、价格、服务等多方面均能做到优于进口激光器、进口激光加工设备。未来几年激光加工设备国产化率将持续走高。

3) 面对终端用户，紧贴需求，配套解决方案

激光行业发展需要紧跟大客户、终端客户最新激光加工需求，在与上述客户进行业务合作时，绝大部分客户需求不仅是公司提供激光器产品，而需要公司提供某道加工工序的整体解决方案。公司拥有自制的激光器以及核心自动化技术，能够很好对接客户需求，提供客户所需要的解决方案。

4) AI 技术日渐普及，AI 数据传输相关光通信器件需求增长

光通信市场因 AI 算力需求快速增长迎来了新一轮的需求爆发。光连接业务所需光纤、MPO 等产品的市场需求持续高涨。未来随着 CPO 技术逐步落地，CPO 交换机内部光纤通道数量大幅增加。MPO 连接器的用量也会根据前者内部光纤通道数量而增加。FAU 从光模块内部的普通无

源器件，转变为芯片级关键接口。FAU 模块也从原来的较易替换的部件变化为不能轻易失效、不易替换的重要接口。从而对 FAU 模块的可靠性与一致性都有了更高的要求。

3、公司主要会计数据和财务指标

3.1 近3年的主要会计数据和财务指标

单位：元 币种：人民币

	2025年	2024年	本年比上年 增减(%)	2023年
总资产	3,389,475,513.24	2,755,814,060.16	22.99	2,547,913,299.64
归属于上市公司股东的净资产	2,298,528,233.41	2,034,732,290.82	12.96	1,945,445,869.84
营业收入	2,074,024,306.24	1,453,846,220.53	42.66	1,225,625,305.10
利润总额	291,866,003.92	128,355,040.04	127.39	117,728,763.28
归属于上市公司股东的净利润	278,788,646.49	132,684,792.36	110.11	107,413,004.80
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润	270,100,386.55	105,565,249.31	155.86	85,821,485.81
经营活动产生的现金流量净额	603,664,616.89	78,495,665.90	669.04	234,020,697.43
加权平均净资产收益率(%)	12.88	6.69	增加6.19个百分点	5.68
基本每股收益(元/股)	2.93	1.40	109.29	1.14
稀释每股收益(元/股)	2.93	1.40	109.29	1.14
研发投入占营业收入的比例(%)	8.45	11.53	减少3.08个百分点	12.72

3.2 报告期分季度的主要会计数据

单位：元 币种：人民币

	第一季度 (1-3 月份)	第二季度 (4-6 月份)	第三季度 (7-9 月份)	第四季度 (10-12 月份)
营业收入	342,860,901.28	537,744,781.96	628,269,871.84	565,148,751.16
归属于上市公司股东的净利润	36,046,212.65	59,159,886.94	108,577,789.85	75,004,757.05
归属于上市公司股东的扣除非经常性损益后的净利润	33,401,364.52	57,973,984.31	107,729,875.93	70,995,161.79
经营活动产生的现金流量净额	224,644,619.74	-6,433,627.24	164,368,125.05	221,085,499.34

季度数据与已披露定期报告数据差异说明

□适用 √不适用

4、股东情况

4.1 普通股股东总数、表决权恢复的优先股股东总数和持有特别表决权股份的股东总数及前10名股东情况

单位：股

截至报告期末普通股股东总数(户)					7,692		
年度报告披露日前上一月末的普通股股东总数(户)					10,878		
截至报告期末表决权恢复的优先股股东总数(户)					0		
年度报告披露日前上一月末表决权恢复的优先股股东总数(户)					0		
截至报告期末持有特别表决权股份的股东总数(户)					0		
年度报告披露日前上一月末持有特别表决权股份的股东总数(户)					0		
前十名股东持股情况(不含通过转融通出借股份)							
股东名称 (全称)	报告期内 增减	期末持股 数量	比例 (%)	持有有 限售条 件股 份数 量	质押、标记 或冻结情 况		股东 性质
					股份 状态	数量	
黄治家	-1,577,756	18,275,464	19.23	0	无	0	境内自 然人
厦门市同聚同源咨询管理 合伙企业(有限合伙)	-1,270,000	12,477,042	13.13	0	无	0	其他
全国社保基金五零三组合	287,114	4,100,000	4.31	0	无	0	其他
蒋仕波	2,758,498	2,758,498	2.90	0	无	0	境内自 然人
刘健	-484,062	2,590,198	2.73	0	无	0	境内自 然人
黄淮	0	2,520,648	2.65	0	无	0	境内自 然人
中国建设银行股份有限公司—广发科技创新混合型 证券投资基金	2,238,824	2,238,824	2.36	0	无	0	其他
中国银行股份有限公司— 华夏行业景气混合型证券 投资基金	2,035,421	2,035,421	2.14	0	无	0	其他
中国工商银行股份有限公司—广发创新升级灵活配 置混合型证券投资基金	1,680,979	1,680,979	1.77	0	无	0	其他
高雅萍	1,604,184	1,604,184	1.69	0	无	0	其他
上述股东关联关系或一致行动的说明		股东黄治家与黄淮是父子关系，黄淮与黄治家					

	是一致行动人；黄治家为厦门市同聚同源咨询管理合伙企业（有限合伙）的执行事务合伙人
表决权恢复的优先股股东及持股数量的说明	无

存托凭证持有人情况

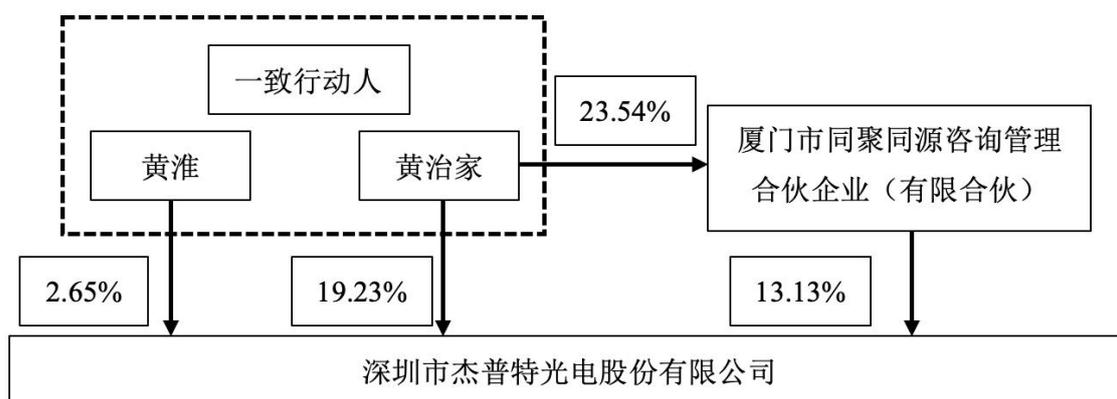
适用 不适用

截至报告期末表决权数量前十名股东情况表

适用 不适用

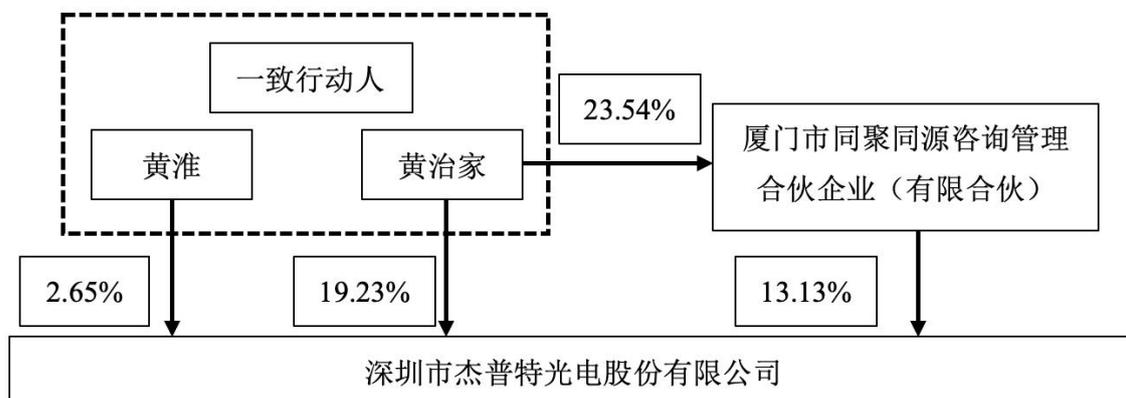
4.2 公司与控股股东之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



4.3 公司与实际控制人之间的产权及控制关系的方框图

适用 不适用



4.4 报告期末公司优先股股东总数及前 10 名股东情况

适用 不适用

5、公司债券情况

适用 不适用

第三节 重要事项

1、 公司应当根据重要性原则，披露报告期内公司经营情况的重大变化，以及报告期内发生的对公司经营情况有重大影响和预计未来会有重大影响的事项。

详见“第二节 公司简介和主要财务指标”之“六、近三年主要会计数据和财务指标”。

2、 公司年度报告披露后存在退市风险警示或终止上市情形的，应当披露导致退市风险警示或终止上市情形的原因。

适用 不适用