

公司代码：688335

公司简称：复洁环保

上海复洁环保科技股份有限公司  
投资者关系活动记录表  
(2022年07月)



# 上海复洁环保科技股份有限公司

## 投资者关系活动记录表

编号：2022-005

投资者关系活动类别	<input checked="" type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 一对一沟通 <input type="checkbox"/> 其他（电话会议）
参与单位及人员名称	光大证券 贺根 东方证券 邢立力
时间	2022年07月01日 13:30-14:30 2022年07月12日 09:30-10:30
地点	公司会议室
公司接待人员姓名	董事、副总经理、董事会秘书 李文静女士 副总经理、研发中心主任 卢宇飞先生
投资者关系活动主要内容介绍	<p><b>问题一：公司的基本概况？</b></p> <p><b>答：</b>上海复洁环保科技股份有限公司是一家专注于污泥等物料脱水干化与固液分离、恶臭污染物及挥发性有机污染物净化的高端装备制造企业、国家专精特新“小巨人”企业、上海市科技小巨人企业，成立于2011年，总部位于上海。2020年8月17日，公司作为国内首家以污泥处理为主营业务的企业在上海证券交易所科创板发行上市。公司的发展以“创新”为根本，愿景是成为全球节能环保与固液分离领域的领军企业。</p> <p>十年磨一剑，复洁环保成为了我国污泥处理处置、工业固废与特种物料固液分离、废气净化领域的先行者，同时也是相关行业及团体标准制定的倡导者与积极参与者，拥有具有自主知识产权的低温真空脱水干化一体化技术和废气净化系列技术等核心技术，并具备相关核心部件的生产制造能力，已成为国内在市政与工业污泥脱水干化减量领域技术领先、有重大影响力的知名企业。</p> <p>公司核心技术装备已在近50项城镇与工业污泥脱水干化或物料固液分离项目中实现应用，承接项目污泥处理设施设计处理能力总规模超127万吨/年，依托公司核心技术的广泛应用，相比传统工艺，每年可减少碳排放超2万吨，公司</p>

在废气净化领域承接项目的处理能力已超过 650 万立方米/小时。

复洁环保以实际行动创造了良好的经济效益和环保效益,为重点发展地区市政和工业污水处理厂污泥大幅减量、废气深度净化、区域环境治理、污染防治攻坚战、中央环保督察等任务的顺利实施做出了重要贡献。

**问题二：公司低温真空脱水干化一体化技术与“两段式”工艺对比如何？**

**答：**相比传统“两段式”工艺，公司的低温真空脱水干化一体化技术装备进行了全面创新，一是攻克了污泥等物料脱水干化一体化工艺技术难题，创造性地将机械压滤脱水与真空干化技术合为一体，实现高效脱水、低温干化和工艺节能，该项技术填补了国内外空白，可将污泥含水率由 90-99%一次性降至 30%以下，并具有“绿色低碳、节能降耗、安全可靠、环境友好、智慧高效、运营成本低”等特点，能够实现水泥气同步治理；二是攻克了耐高温干化滤板生产制造技术难题，自主生产的干化滤板，集过滤、压滤、真空、加热和干化功能于一体，耐温性能从常规的 50℃提高至 120℃，机械强度大、传热效率高、密封性能好、温度大幅升降耐受力强，不仅能够满足一体化工艺对核心部件的技术要求，还可通过在耐腐蚀、多介质、高效率等方面的技术优势，将其拓展应用于工业固废、特种物料的固液分离领域，具有综合的技术优势。

**问题三：公司主要盈利模式有哪些？**

**答：**公司主要通过向用户交付使用自主研发的低温真空脱水干化一体化技术装备、废气净化成套技术装备，以及相关的设备及配件销售、运营服务、维保服务等，以获取收入与合理利润。

具体来看，公司的商业模式分为三种：一是向客户销售低温真空脱水干化一体化技术装备、废气净化技术装备，并提供工艺设计、核心部件制造、安装调试等服务，这是公司近几年主要收入来源；二是为使用低温真空脱水干化一体化技术装备、废气净化技术装备的客户，提供常年的运维服务；三是为客户提供定制化的服务和解决方案，如 BOT 模式、暂存污泥库区污泥处理项目等。

**问题四：老港项目的收入确认方式？**

**答：**根据合同约定，公司主要为老港污泥暂存库区内暂存单元的污泥提供脱水干化服务，并收取相应服务费。该业务属于在某一时段内履行的履约义务，公司采用产出法确认履约进度，按照客户出具的清库完工量确认表确认当期已经完工的合同工作量，根据当期已经完工的合同工作量/合同预计总工作量\*合同预计总收入计算当期收入。

**问题五：公司的业务拓展情况如何？**

**答：**公司积极开拓粤港澳大湾区、长三角一体化区域、西南地区等国内新兴市场，通过充分的市场调研、营销人员的补充及资源合作，针对重点区域新市场的开拓已取得明显成效，其中深圳市福永水质净化厂二期工程污泥脱水干化项目是公司在深圳的首个污泥脱水干化业务订单，为污泥脱水干化“一体化”技术装备在粤港澳地区市场的推广应用夯实了基础。此外，公司已在成都设立办事处，西南地区的业务开拓也取得了积极进展。公司持续加大区域市场拓展力度，积极

	<p>向全国其他地区辐射。</p> <p><b>问题六：公司目前产能如何？</b></p> <p>答：2022年截至第一季度末，公司产能利用率超过100%，在手订单充裕，新签订单情况良好。</p> <p><b>问题七：工业领域中还有哪些领域对公司技术有需求？</b></p> <p>答：在工业领域，公司依托技术优势和核心装备耐高温、耐腐蚀、耐高压的性能特点已先后针对各行业典型物料进行了针对性的车载式中试设备试验，获得了良好的验证效果。目前，围绕新能源、煤化工、电子、汽车、制药等行业公司已开展市场布局，以点带面，力争早日形成辐射效应。</p>
附件清单	无
日期	2022年07月31日