

证券代码：300713

证券简称：英可瑞

编号：2025-001

深圳市英可瑞科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	线上参与公司2024年度网上业绩说明会的全体投资者
时间	2025年05月09日 15:00-17:00
地点	价值在线（ https://www.ir-online.cn/ ）网络互动
上市公司接待人员姓名	董事长 尹伟先生 董事兼总经理 王孟腾先生 财务总监 孙晶女士 董事会秘书 邓琥先生 独立董事 净春梅女士
投资者关系活动主要内容介绍	<p>1. 计划如何保持或提升盈利水平？25年能扭亏为盈吗？</p> <p>答：投资者你好，感谢对公司的关注！2025年第一季度公司实现营业收入82,645,086.39元，比上年同期增长70.64%。公司新产品、新工艺等方面的研发投入成效已开始慢慢呈现。现行业产品同质化竞争加剧，毛利率下行的情况下，公司在研发方面仍保持较高比例的投入，公司坚持以技术创新为驱动，持续强化产品竞争力和市场拓展，积极应对行业竞争和市场变化，努力提升经营业绩和市场份额，努力提升核心竞争力，以回馈广大投资者。谢谢关注！</p> <p>2. 在成本控制方面采取了哪些有效措施？如何提升毛利率？</p> <p>答：尊敬的投资者您好，公司在成本控制方面采取的有效措施有：一是拥有一批长期合作的供应商并协助其改进制造工艺，提高采购效率，控制采购成</p>

本；二是随着业务增长、采购规模扩大，通过规模化采购降低原材料采购价格；三是通过研发及合理的工艺设计，在部件小型化、标准化方面取得进展，降低单位产品制造成本；四是地处深圳市，本地电力电子原材料配套成熟，利于降低采购成本。为提升毛利率，公司将继续加大核心技术的研发，坚持产品、经营模式及管理的创新，不断推出高附加值、符合市场需求的新产品。感谢您对公司的关注。

3. 在主要业务领域的市场份额如何？定位和优势是怎样的？

答:尊敬的投资者您好,公司一直专注于新能源汽车充电、智能电网、智能制造装备等应用领域。公司业务定位于智能高频开关电源核心部件产品及解决方案供应商。优势在于技术方面,公司是国家高新技术企业,重视技术研发,有良好技术储备和可持续研发能力,研发投入高,技术团队稳定;公司产品性价比高、种类齐全,营销网络多元且覆盖面广,售后服务灵活高效且稳定可靠,业内认可度和知名度较高,产品长期稳定应用于各类项目,深受客户认可。感谢您对公司的关注。

4. 在技术研发上的投入情况如何？近期有哪些创新成果？高研发投入是否转化为盈利能力？

答:尊敬的投资者您好,公司近三年研发费用呈现上升趋势,主要系公司历来重视技术研发,并保持一定的前瞻性,保证满足客户的定制化需求并及时交付。公司2022 - 2024年研发投入分别为53,346,349.31元、56,478,378.37元、64,075,392.38元,占营业收入比例分别为15.57%、20.86%、25.26%。公司近期研发项目:30KW/40KW高效低噪模块已完成小批量试制,30kw欧标产品已取得CE、UL认证等,具体情况您可以关注公司已披露的定期报告。感谢您对公司的关注。

5. 公司本期盈利水平如何？

答:投资者您好,感谢对公司的关注。2024年度公司实现营业收入253,697,376.31元;归属于上市公司股东的净利润-89,655,352.42元;归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润-89,769,199.54元。具体情况您可查询公司在巨潮资讯网上披露的《2024年年度报告》。谢谢关注!

6. 公司称30KW、40KW高效低噪模块完成小批量试制,该产品量产时间表及预期收入贡献如何？是否已获得主机厂定点协议？

答:尊敬的投资者您好,截至目前,公司30KW、40KW高效低噪模块已实现量产,公司2025年一季度营收0.83亿元,同比增长70.64%。公司将继续优化并整合公司资源,助力主营业务发展,优化经营管理策略,及时调整市场倾向,进一步提升效能,增强公司市场综合竞争力。感谢您对公司的关注。

7. 公司之后的盈利有什么增长点？

答:投资者你好,感谢对我们的关注!公司将按既定经营计划加大产品营销渠道及力度,紧抓市场需求,积极进行行业布局及市场开拓,开展细分领域的相关业务;持续加大研发投入,推出有竞争力的产品;开展关键物料的多渠道供应;持续加强内控管理工作、严控费用支出,积极做好公司治理、现金流管理及风险控制等相关工作。公司将继续坚持以客户需求为关注焦点,紧跟电力电子行业发展趋势,为客户提供高可靠性、高性能指标、高技术含量的产品及优质的服务。谢谢您!

8. 组织文化、人才管理策略和资金状况能否支持公司的长期发展？

答:尊敬的投资者您好,公司组织文化方面秉承“求实、创新、互惠、共赢”的企业价值观及“技术领先、团队合作、一流服务、客户满意”的企业理念。人才管理策略上,建立了完善的绩效考核与激励约束制度,对高级管理人员进行股权激励,通过“识人才、育人才、重人才”方针选聘和培育人才,建立有吸引力的薪酬分配与激励机制,完善考核机制,还将加大骨干员工和储备干部培训。资金状况方面,将严格按照公司的经营状况和发展战略,合理安排长期资金和短期资金的比例,确保资金的流动性和稳定性。感谢您对公司的关注。

9. 你们行业本期整体业绩怎么样?你们跟其他公司比如何?’

答:投资者您好,感谢对公司的关注。2024年度公司实现营业收入253,697,376.31元;归属于上市公司股东的净利润-89,655,352.42元;归属于上市公司股东的扣除非经常性损益的净利润-89,769,199.54元。具体情况您可查询公司在巨潮资讯网上披露的《2024年年度报告》。同行业其他公司的经营情况您可查阅其他上市公司披露的定期报告。谢谢!

10. 行业以后的发展前景怎样？

答:尊敬的投资者您好,公司主要从事智能高频开关电源及相关电力电子产品的研发、生产和销售。主要产品应用领域为:新能源汽车、电力、通信、直流照明等行业。其中新能源汽车产业在国家政策扶持下发展迅速,前景广阔,2024年,我国新能源汽车产销分别完成1288.8万辆和1286.6万辆,预计2025年销量将达到1600万辆左右。电力行业2024年度全国主要发电企业电源工程完成投资11687亿元,同比增长12.1%;电网工程完成投资6083亿元,同比增长15.3%。2025年国家电网预计全年电网建设投资将超过6500亿元,南方电网预计全年电网投资规模将达1750亿元。感谢您对公司的关注。

11. 未来的增长潜力如何?有哪些内外部因素可能影响增长?

答:尊敬的投资者您好,从内部来看,公司主要从事智能高频开关电源及相

	<p>关电力电子产品的研发、生产和销售。主要产品应用领域为：新能源汽车、电力、通信、冶金、化工、石油以及直流照明、激光设备等行业，产品应用领域广泛。您也可以关注公司已披露的《2024年年度报告》中“公司未来发展的展望”部分。从外部来看，新能源汽车领域需求增长，预计2025年我国新能源汽车销量达1600万辆左右，充电基础设施也将持续建设；电力操作电源领域，“十四五”期间，国家电网计划电网投资额 2.4 万亿元、南方电网计划电网投资额 6700亿元，合计 3 万亿元以上。2025 年国家电网将加大电网投资力度，加快建设特高压和超高压等骨干网架，预计 2025 年全年电网建设投资超过 6500 亿元。南方电网预计 2025 年电网投资规模达 1750 亿元。感谢您对公司的关注。</p> <p>12. 在国际扩张方面有何计划和策略？</p> <p>答:投资者您好，公司非常重视海外市场。海外业务主要是新能源汽车充电产品，推出符合特定区域市场需求标准产品。公司坚持走自主研发、技术创新的道路，以高质量的产品和服务进一步开拓国内外市场。谢谢关注！</p> <p>13. 针对新能源汽车客户的回款周期是否延长？是否调整信用政策或引入第三方保理？</p> <p>答:投资者您好，感谢您对公司的关注。公司一方面制定严格应收账款管理制度，审慎选择合作伙伴和客户。对客户的资金实力、信誉度、双方合作情况等方面进行综合评估，制定账期策略，保证安全及时收回货款，最大限度的降低坏账风险；另一方面，公司加大针对销售货款的催收考核力度，加强对账期较长的应收账款的催收和清理，做好资金风险控制，努力降低应收账款带来的风险。同时，也积极采取法律手段维护公司及股东的利益。</p> <p>14. 在持续亏损状态下是否考虑通过股份回购维护中小投资者信心？</p> <p>答:投资者您好，公司后续如有相关计划，将严格按照相关法律法规要求及时履行信息披露义务。公司指定的信息披露媒体为《证券时报》和巨潮资讯网站 (http://www.cninfo.com.cn)，谢谢关注！</p>
<p>关于本次活动是否涉及应披露重大信息的说明</p>	<p>本次活动不涉及未公开披露的重大信息。</p>
<p>附件清单（如有）</p>	
<p>日期</p>	<p>2025年05月09日</p>