

江西洪都航空工业股份有限公司 2020年度业绩说明会召开情况

江西洪都航空工业股份有限公司（以下简称“公司”）于2021年4月8日15:00-16:00在上海证券交易所“上证e互动”平台的“上证e访谈”栏目以网络互动方式召开了2020年度业绩说明会。关于本次说明会的召开事项，公司已于2021年3月31日在上海证券交易所网站上披露了《关于召开2020年度业绩说明会的公告》。

一、本次业绩说明会召开情况

2021年4月8日，公司董事、总经理曹春先生，副总经理兼董事会秘书邓峰先生，总会计师邱洪涛先生出席了本次说明会。公司与投资者进行了互动交流和沟通，就投资者普遍关注的问题在信息披露允许的范围内进行了回答。

二、本次说明会投资者提出的主要问题及公司答复情况

问题1：请问曹总经理，公司会搞股权激励吗？

答：股权激励是一种凝聚人才且行之有效的长期激励机制，同时也可以向市场传递管理层对公司未来发展的信心，公司不排除在条件成熟的情况下适时实施股权激励的

可能性。

问题 2：年报披露，公司教练机产品的主要竞争对手包括欧洲 M-346FA、Hawk、俄罗斯雅克-130、韩国 T-50A 等，上述公司均主要面对西方欧美发达国家的飞行训练领域。相较而言公司当前教练机的外贸市场多为亚非拉等第三世界中小国家，可能存在因订单有限对公司产品批量滚动生产带来不利因素的情况，亦存在政治不稳定等风险因素。请公司说明与主要竞争对手相比的竞争优势与劣势，及对欧美市场的业务规划。

答：L15 高教机是按照国际标准设计研发的一种双发超音速高级教练机，与国外竞争对手相比，其优势在于：

1.具有优异的性能和良好的维护性，特别是在有效载荷能力和机动飞行性能上超越了国外产品，体现了当代先进战斗机的使用特点和训练要求，有利于高质、高效、安全培养飞行员。

2.L15 高教机实现了教练、攻击、战训一体化融合，可实现一机多用。

3.飞机设计寿命达 1 万小时，高于国外多数同类产品，而单机售价在同类产品中具有明显的比较优势，因此，整机具有很高的训练效费比。

劣势在于：受国际环境影响，进入欧美发达国家市场难度较大。

对欧美市场业务规划，目前仍以产品推广为主。

问题 3：公司什么时候分红？

答：您好，公司将在年度股东大会审议通过公司利润分配预案议案后的两个月内完成分红，请您在公司年度股东大会召开之后，关注公司相关公告。感谢您对公司的关注！

问题 4：请问董秘邓峰先生，公司《2021 年度日常关联交易公告》销售货物预计发生金额是 105 亿，2020 年实际金额是 46 亿，是不是意味公司认为 2021 年的销售收入会有大幅度增长？主要是哪方面的增长？谢谢！

答：公司每年的关联交易预计金额，都是对当年科研生产经营情况进行合理测算形成的。

问题 5：邱总下午好，请问公司在《2021 年度日常关联交易公告》中与中航财务公司的存款预计金额与往年一样，都是 5 亿元，而其他主机厂都大幅调高了关联金额，这是否说明你们的订单及预付款不如其他主机厂那样增长明显？谢谢！

答：公司于中航财务公司于 2020 年 10 月签署了《金融服务框架协议》，约定公司在中航财务公司每日存款余额最高不超过 5 亿元，该协议有效期为三年。因此在 2021 年度的日常关联交易预计情况中，该项内容没有变化。

问题 6：公司财报中，分产品看，主要营收仍然是来自

于航空产品，请问置入的防务产品对公司营收和净利润贡献多大？未来会成长吗？

答：公司年报中所指航空产品即包括了教练机及防务产品；防务产品作为国防装备建设中的重要一环，我们认为未来仍具备持续成长的空间。

问题 7：公司股票价格近期调整较大，目前经营情况如何？

答：股价是基于企业价值的基本体现，但同时也受到外部形势、市场情绪、热点轮换、资金进出等多种因素影响。目前，公司整体业务经营正常，公司认为为股东创造更大价值的方法，体现在聚焦航空主业，加快改革发展，全方面多渠道推动科研生产任务完成，并有效控制经营风险，实现经营业绩的稳步增长。感谢您的关注。

问题 8：今年以来，是否有公司的下游客户向我公司交付大额预付款？

答：根据已签订的相关合同约定，公司的确收到了部分合同预付款。

问题 9：曹总经理，您好！市场传言公司十四五期间教练机和防务产品订单大幅增长，请问是否属实？

答：公司的教练机及防务产品以其优良品质和卓越性能，得到了用户的高度肯定和充分信任。十四五期间，公司将继续坚定“航空报国”初心，践行“航空强国”使命，进一

步聚焦主责主业，增强科研、生产、管理水平，提升企业核心竞争力，保质保量保进度完成各项科研生产任务，为我国国防现代化建设作出更大贡献！感谢您的关注！

问题 10：请问公司目前股东户多少？

答：截至 2021 年 3 月 31 日，公司股东数为 97355 户。感谢您的关注！

问题 11：公司和同类型军工单位比，有什么亮点优势吗？

公司主要业务为教练机+防务产品。公司是国内主要的教练机研发生产基地，主要从事教练机系列产品的设计、研制、生产、销售、维修及服务保障等。当前主要产品为 CJ6 初级教练机、K8 基础教练机、L15 高级教练机，是我国唯一能研制初级、中级、高级教练机和进行服务保障的企业，是我国教练机研制保障主要基地。同时，公司还承担防务产品的研发及制造业务。

公司研发教练机技术在国际上达到了先进水平，和世界一流企业并驾齐驱。公司今后仍将不断探索，构建“训练人、训练法、训练物”三位一体的训练效能体系，将传统意义上的教练机业务内涵进行延伸，由单一的飞机系统向综合训练系统拓展，由销售教练机向销售集成系统和服务保障发展，以整机设计、制造、总装集成、试飞、销售和服务为一体，同时积极拓展飞机维修、保障业务，确保

公司教练机产业实现全价值链、全生命周期管理。依托航空城建设和搬迁及江西航空发展策略，促进上下游产业在航空城落地、成长、壮大，实现产业链的集聚效应。

问题 12：请问公司南区教练机总装厂房建设进度如何达产后产能是什么水平？2021 年教练机业务的毛利率能提升吗？

答：公司航空城教练机总装厂房已基本建设完成，完全达产后能够满足公司当前订单生产的需求。2021 年，公司将进一步加强管理，降本增效，加大市场推广力度，充分发挥航空城产业链集群优势和规模效应，提升公司盈利能力和盈利水平。

江西洪都航空工业股份有限公司董事会

2021 年 4 月 9 日