中信重工机械股份有限公司

6月投资者关系活动记录表

投资者关系活动类别	☑特定对象调研　　□分析师会议 □媒体采访　　□业绩说明会 □新闻发布会　　□路演活动 ☑现场参观　　□其他
参与单位名称	保宁资本、万家基金、信达证券（排名不分先后）
时间	2025年6月4日、6月19日
地点	公司会议室
上市公司接待人员	公司董事会秘书、董事会办公室主任等。
投资者关系活动主要内容介绍	**一、参观公司生产车间** **二、互动交流主要内容** **（一）请概述公司在高端装备制造领域的核心竞争优势？** 公司构建了以18500吨自由锻造油压机为核心的高端重型装备制造体系，在极大、极重、极微、极精方面，形成了体系化的核心零部件装备制造能力。依托“五院一中心”研发体系和全产业链自主制造能力，构建了涵盖基础材料研发、核心部件制造到智能系统集成的完整产业生态。核心优势体现在：全球领先的矿山装备整体解决方案能力、特种场景机器人研发先发优势、深厚的大型铸锻件工艺积累，以及覆盖“设计-制造-工程服务”的全生命周期服务能力，在高端装备领域形成显著的技术壁垒与品牌护城河。 **（二）矿山重型装备板块订单情况及盈利水平？** 矿山重型装备业务作为公司“稳定器”“压舱石”，是公司订货、利润的重要支撑，特别是随着中国矿企海外投资加速，以及铜、金等金属价格的高位运行进一步拉动全球矿山资本开支需求，公司矿山装备出口稳中有升、升中提质，今年上半年矿山重型装备板块新增订货完成预定目标，生产经营情况稳健有序。公司将积极把握行业、市场发展机遇，不断夯实和提高企业核心竞争力，努力为全体股东持续创造价值。 **（三）海外市场拓展进展情况如何？** 公司通过战略布局、深耕细作，构建了全球化研发、营销、生产、服务四大功能的国际化布局，形成了成套、主机、备件、服务四大全球化服务领域。公司依托西班牙生产基地、巴西公司、澳大利亚公司、秘鲁分公司、欧洲代表处、马来西亚代表处、越南代表处等多家海外机构，支撑国际业务拓展至欧洲、澳洲、南美、北美、非洲、中亚、东南亚等区域，覆盖

	68 个国家和地区，已成为全球领先的矿山装备供应商和服务商。2025 年，公司将持续落实“强化海外市场开拓”战略部署，积极推动国内产能和装备制造“走出去”，全力推动公司国际化进程，致力于向国际化企业的战略转型，与各方合作伙伴携手并肩、合作共赢，开创高质量发展新征程。 **（四）公司在特种材料板块产品都可应用于哪些领域？** 公司特种材料业务的战略价值集中体现于支撑国家重大战略与引领高端制造升级。依托全链条自主可控能力，在核电、航天、海工等领域实现突破——自主研制的百万千瓦级核电护环锻件采用独创减压法液压涨形技术，性能指标国际领先，打破国外垄断；连续 20 次为神舟飞船提供专用高强钢铸锻件，护航航天工程；成功锻造世界最大 φ7.5 米打桩锤砧铁锻件，突破特大型锥形件极限制造瓶颈。业务覆盖矿用设备备件、模具钢、水电核心铸锻件、石化加氢反应器等多元领域，通过材料-工艺-装备协同创新持续提升产业链自主化水平，构筑起“技术攻关-高端替代-标准输出”的战略支点。 **（五）机器人领域布局思路？** 公司始终聚焦高端装备与智能化技术创新，积极推动行业场景应用落地。在煤矿领域，打造煤矿无人化解决方案。在非煤矿山领域，开发非防爆、高性价比的非煤矿山井下采矿机器人系列产品。在安全应急领域，构建“空地-内外-人机”多终端协同的互联互通、多维信息融合应急通讯和统一指挥“中枢平台”，形成立体多元化的安全应急消防产品体系。在石化领域，基于防爆巡检机器人，融合多模态感知与自主导航技术，覆盖巡检、高危作业等场景。 基于机器人领域的技术积淀与场景应用经验，围绕国家智能制造战略方向，公司将持续打造机器人国产操作系统、机器人国产控制器、机器人高能量密度电池等核心零部件，策划培育人形机器人、防爆四足机器人、履带式底盘、轮式底盘等机器人通用平台，并积极在安全应急、矿山、工业服务等行业推广应用，持续巩固提升产品核心竞争力，培育“第二增长曲线”。
附件清单（如有）	无