

证券代码：002931

证券简称：锋龙股份

债券代码：128143

债券简称：锋龙转债

浙江锋龙电气股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-003

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他（请文字说明其他活动内容）
参与单位名称及人员姓名	参加公司 2020 年年度报告网上业绩说明会的全体投资者
时间	2021 年 4 月 29 日 15:00-17:00
地点	全景网“投资者关系互动平台” (http://rs.p5w.net/c/002931.shtml)
上市公司接待人员姓名	董事长、总经理 董剑刚 董事、副总经理、董事会秘书 王思远 董事、副总经理、财务负责人 夏焕强 保荐代表人 何泉成
投资者关系活动主要内容介绍	1、公司之前设立的基金有没有开展过投资？ 答：您好，公司作为有限合伙人，与基金管理人及普通合伙人西藏浙富源沔投资管理有限公司及其他合伙人共同发起设立绍兴上虞锋龙园智股权投资合伙企业（有限合伙），总募资规模不超过人民币 20,000 万元，本公司认缴出资额 9,000.00 万元，占比 45.00%。作为产业基金，锋龙园智已战略投资以智能园林机器人和电动园林工具等为主业的宁波市德霖机械有限公司，有利于完善公司产业链布局。谢谢！

2、在高端液压零部件领域，公司的技术水平在国际上处于什么水平？国内呢？

答：您好，在液压零部件方面，公司子公司杜商精机主要致力于开发用于建筑机械及工程机械的液压零部件，主要包括液压阀、液压阀组件、泵/马达零组件及其他各类阀件，自其原股东成立之日起便在行业内数十年如一日精益求精，与国际一线液压产品品牌客户如卡特彼勒、派克汉尼汾、博世力士乐及林德等都建立了长期合作伙伴关系，并连续多年获评“优秀供应商”、“优秀合作伙伴”，在三十年的积累中，逐步形成了一套以先进加工装配设备为工具、以丰富的生产管理经验为核心、以完善的制造和质量控制体系为保障的体系，其产品已在工程、工业和建筑机械液压系统中表现卓越，且日益作为“高品质、可信赖”的代名词，成为相关领域“进口替代”的主力军。谢谢！

3、公司在进口替代方面，有哪些竞争优势？

答：研发创新是保持公司活力和维持竞争优势的基础。公司历来在立足主业的基础上，高度重视研发创新，配备了业内海外尖端人才领衔、高级工程师带队、中级工程师为主的研发团队。研发团队在产品研发、设计阶段就开始对每一个细节进行优化，对产品的材料成本、工艺、质量进行充分考虑，做到产品研发与设计上的低成本性和高可靠性，具备与客户同步开发新产品的研发能力与快速反应能力，在满足客户需求的同时，努力提高生产效率、降低生产成本、确保产品质量。

公司作为高新技术企业，设有省级高新技术研究开发中心，公司研究院被认定为省级企业研究院，截至 2020 年 12 月 31 日，公司及子公司已取得 132 项专利，其中发明专利 21 项（包含美国专利 3 项），实用新型专利 111 项。较强的研发能力和技术优势保证了公司可以持续向市场提供质量高、性能可靠、成本较低的产品，为公司赢得了良好的市场口碑及优质的客户资

源。点火器、飞轮、汽缸是园林机械关键零部件，与园林机械整机设备运行的稳定性密切相关。为降低故障率，下游整机客户对零部件产品的可靠性、稳定性、安全性有着严格要求。同时，汽车精密压铸零部件的质量直接关系到汽车整车的行驶安全，其质量也必须高度可靠。为确保公司产品和服务质量符合相关要求，公司借鉴国际先进的质量管理模式，采用国际通行的质量管理控制方法，对产品质量实施全程监控，在采购、生产、销售等各个环节建立了一系列质量管理体系并有效执行，充分保证了公司产品质量。而在液压零部件方面，杜商精机则是历经数十载世界级行业龙头企业的检验，品质要求深入到了从研发到生产乃至发货的每一个环节，严格遵守 PPAP 流程执行，确保“杜商出品，必属精品”。

公司及子公司已通过 ISO9001 质量体系、ISO14001 环境体系以及 IATF16949 汽车行业质量体系认证，同时也通过了全球知名园林机械整机生产企业、国内外知名汽车零部件制造企业和世界一流工程机械整机厂商的产线及产品认证。在长期的合作过程中，公司保证了稳定的产品质量，为进一步开发客户奠定了坚实的基础。总而言之，公司在研发技术、品质把控、客户结构和品牌方面都有着一定的优势。谢谢！

4、2021 年公司还会有新的专利诞生吗？预计有多少项？

答：您好，2021 年，公司仍然会有许多正在申报和等待申报的专利，会有部分得到专利相关管理部门的授权，具体数量和专利情况，我们会根据信披相关法律法规和公司信息披露管理办法的要求，及时进行公开披露。谢谢！

5、在进口替代方面，公司有何作为？

答：公司主要是在汽车零部件和液压零部件方面的产品具有较大的“进口替代”优势。在汽车零部件行业方面，公司及子公司是克诺尔集团、东风富士汤姆森调温器有限公司、西安双特智能传动有限公司、浙江零跑科技有限公司、徐州美驰车桥有

限公司和上海大郡动力控制技术有限公司等客户的长期合作伙伴，已成为国内商用车制动产品领域的中坚力量，在传动、调温等零部件领域则继续提升着技术与经验，尤其是在报告期内，突破了卡车变速箱助力器产品领域的突破，同时也实现了新能源汽车领域的放量供应。同时，在液压零部件方面，公司子公司杜商精机自其原股东成立之日起便在行业内数十年如一日精益求精，与国际一线液压产品品牌客户如卡特彼勒、派克汉尼汾、博世力士乐及林德等都建立了长期合作伙伴关系，并连续多年获评“优秀供应商”、“优秀合作伙伴”，拥有着先进的加工装配设备、丰富的生产管理经验和完善的制造和质量控制体系，其产品已在工程、工业和建筑机械液压系统中表现卓越，且日益作为“高品质、可信赖”的代名词，成为相关领域“进口替代”的主力军。谢谢！

6、2020年液压零部件毛利大幅提升的主要原因是什么？

答：你好，2020年液压零部件销售收入比上年同期有较大幅度的增长，使单个产品的固定成本占比相应的有所下降；同时优化产品工艺、提升生产效率，开展实施降本增效的一系列改善措施，使液压零部件的毛利得以大幅度的提升。谢谢！

7、董事长您好，您对网上业绩说明会怎么看？

答：您好，网上业绩说明会是我们和广大投资者、专家直接交流和沟通的场所。能和大家通过网络进行全面深入交流，我感到很愉快！相信网上的交流会促进大家对我们的了解和支持。谢谢！

8、公司未来业务方向是怎么样的？

答：您好，公司将以市场和客户为中心，重视市场信息，保持对相关政策的敏感度，进一步降低客户的沟通对接成本，提高产品同步开发能力，力争做到“园林机械零部件业务稳增长，汽车零部件、液压零部件业务大发展”，积极应对中美贸易摩擦等因素带来的各种市场环境变化，巩固和提高国外市场的同

时，大力开拓国内市场，在园林机械零部件方面，做好原有业务基础上的应用领域升级，继续向商用级和专业级前进，在汽车零部件方面，巩固现有业务，积极探索前瞻项目，做好商用车和新能源为主打方向下的全面开花；在液压零部件方面，发挥和宣传好杜商精机多年积累的优势，将品质保障转换为“国产替代”进程下更大的业绩推力。谢谢！

9、销售费用什么原因减少了 34.21%？

答：您好，2020 年度公司执行财政部修订后的《企业会计准则第 14 号——收入》，将运输费列示于主营业务成本，而去年同期不追溯调整，因此有较为明显的减少。谢谢！

10、你好，请问，你对公司今年后几个季度的业绩有什么样的展望？

答：您好，公司目前订单持续保持旺盛状态，虽然不能预计接下来几个季度的业绩情况，但应该会延续先前的势头。谢谢！

11、公司的汽车零部件可以配套新能源汽车吗？

答：您好，可以，公司以及有部分汽车精密铝压铸零部件产品为新能源汽车企业或其一级系统提供商进行配套。谢谢！

12、公司相当一部分业务出口到国外，请问是否采取了措施减少汇率波动带来的影响？

答：您好！公司会密切关注汇率的波动情况，通过购买抵御汇率风险的外币衍生品、远期结售汇和及时进行外币结算等方式来减少汇率波动带来的影响。谢谢！

13、公司的客户优势如何？

答：您好，公司凭借自身良好的研发技术优势和产品质量优势，不断开拓优质客户，赢得了 MTD、TTI、HUSQVARNA、EMAK、STIHL 等全球知名园林机械整机厂商以及克诺尔集团、东风富士汤姆森调温器有限公司、西安双特智能传动有限公司、浙江零跑科技有限公司、徐州美驰车桥有限公司和上海大郡动力控制技术有限公司等国内外知名汽车零部件制造企业的青睐，并与之建

立了长期合作关系。而新纳入公司体系的杜商精机则更是数十年如一日坚持品质管理与技术服务，赢得了卡特彼勒、派克汉尼汾、博世力士乐及林德等国际知名客户和三一重工、力源液压、西安双特等国内一流客户的信任。这些行业知名、国内外领先的客户虽然对于产品性能质量和交货速度等提出了较高的要求，但由于其自身产品在市场上属于中高端产品，相应的同类零部件采购的价格较高，回款周期较短且有保障，增益了公司的应收账款账龄结构，减少了营运资金方面的压力，有利于公司扩大生产经营。因此，优质的客户结构是公司的核心竞争力之一。谢谢！

14、公司在主营产品方面的优势有哪些？

答：您好，我们园林机械零部件目前是全球领先的供应商之一，液压零部件目前是进口替代，具有一定的竞争优势，谢谢！

15、公司一季度业绩大幅增长的主要原因是什么？

答：你好，2021 年公司不断完善内部绩效考核机制，优化经营管理体制，挖潜降本增效，同时结合客户需求，完成产品的系列化开发，使生产及运营成本显著下降使公司一季度的业绩同比有较大幅度的增长。谢谢！

16、公司的装备主要是国产的还是进口的？是否存在卡脖子风险？

答：您好，公司设备中，同时包含进口设备和国产设备。在国产设备日益完善的今天，公司正在逐步实现生产和检验设备方面的国产化，目前暂时没有收到进口设备方面的影响和限制，暂时不存在卡脖子风险。谢谢！

17、汽车零部件行业的国际竞争格局怎么样？

答：您好，从全球范围而言，汽车零部件压铸行业是充分竞争的行业。发达国家的压铸企业总体数量较少，但是单个企业的规模较大、专业化程度较高，在资金、技术、客户资源等方面都具有较强优势。国际上具有代表性的汽车压铸件生产企业主

要有日本 RYOBI 株式会社、瑞士 DGS 压铸系统股份公司等。借助于装备和技术水平上的领先优势，发达国家的压铸企业一般以生产汽车、航空等高质量、高精度和高附加值的压铸件为主，在技术与生产规模上领先于国内大多数汽车零部件压铸企业。
谢谢！

18、公司是否有智能制造的概念？生产线是否进行了智能化改造？

答：您好，公司不仅是具备智能制造的概念，我们确实还在生产线方面进行了智能化改造，2020 年，公司仍然一如既往地提高设备装备水平及自动化程度，加快机器换人改造进程，做好工序防错，提高生产效率，以技术创新提升产品质量和工艺水平，提升产线增强产品综合竞争力，实现可持续的快速发展。
谢谢！

19、请问券商，作为上市公司的保荐人，如何切实担负起为投资者把好推介企业质量关的作用？

答：您好，我们将会根据中国证监会和深交所关规定，切实履行相关职责，勤勉尽职，监督锋龙股份的日常合规运作，和信息披露。谢谢！

20、针对新能源汽车的发展趋势，公司有哪些经营策略方面的调整？

答：您好，公司高度关注新能源汽车的发展，也在为部分国内新能源主机厂及一级供应商提供新能源汽车零部件产品及服务，我们会紧追时势和市场发展，积极推进在新能源汽车零部件产品方面的布局。谢谢！

21、公司在液压零部件领域处于什么地位？

答：您好，在液压零部件方面，公司子公司杜商精机自其原股东成立之日起便在行业内数十年如一日精益求精，与国际一线液压产品品牌客户如卡特彼勒、派克汉尼汾、博世力士乐及林德等都建立了长期合作伙伴关系，并连续多年获评“优秀供应

商”、“优秀合作伙伴”，拥有着先进的加工装配设备、丰富的生产管理经验、完善的制造和质量控制体系，其产品已在工程、工业和建筑机械液压系统中表现卓越，且日益作为“高品质、可信赖”的代名词，成为相关领域“进口替代”的主力军。谢谢！

22、董秘您好，能否给大家了解下液压行业的相关情况？

答：好的，我主要从全球液压行业的发展情况和我们国内的发展情况两方面来简要介绍下。

液压产品应用领域广泛，随着产品技术与生产工艺的逐步成熟，液压产品适用领域不断拓宽，全球液压工业已进入相对稳定、成熟的阶段。液压行业的市场规模与一国经济总量和工业化水平高度相关，美国、中国、德国、日本、意大利分别为液压产品全球前五大消费国。作为全球第二大经济体和第一大制造业国家，2016 年我国液压行业市场规模占全球的 28%，仅略低于美国的 34%，远高于日本和德国等发达国家。

我国液压行业起步于 20 世纪 50 年代，最初主要应用于仿苏的磨床、拉床等机床行业，随后又逐渐推广到工程机械、农业机械等行走机械领域。历经数十年的努力，我国液压行业的整体技术水平得到了大幅提升，对行业的稳定发展提供了有力支撑。

近年来，我国政府大力开展市政基础设施建设，固定资产投资保持快速增长，促进了液压件行业最重要下游应用领域工程机械行业的发展，从而刺激了对液压件的需求。回顾过去数年的发展，中国液压件行业市场规模（按需求统计）由 2014 年的 588.3 亿元上升至 2018 年的 646.7 亿元，年复合增长率为 2.4%，行业整体变化不大。其中，2011-2015 年期间，受宏观经济影响，工程机械行业发展走入低潮，对液压件需求有所减少，2016 年后，在国家政策鼓励下，工程机械行业开始回暖，液压件需求量重新攀升。目前中国液压件市场新的需求集中在

液压产品的高压化、智能化、精准化、集成化上，预计在市场需求导向下，国产液压件企业将逐步提高自主创新与基础研发能力，提高产品可靠性与耐久性，逐渐缓解制约中国装备制造业发展的瓶颈。

从市场规模来看，我国已成为了名副其实的液压大国，但由于自主创新能力的不足，我国液压行业长期处于低附加值水平，产业大而不强的特征依然比较明显：一方面，中低端产品产能过剩，形成低层次重复建设，进而导致同质化的恶性竞争；另一方面，高端产品研发生产能力不足，很难进入某些重点配套领域，导致大量依赖进口。液压行业的发展严重滞后于主机行业的发展，远远不能适应主机行业的发展要求，成为制约我国装备制造业发展的主要瓶颈。

近年来，包括公司在内的部分国内自主品牌企业通过长时间的技术攻关，局部突破了国外知名液压企业在中高端液压产品上的技术垄断，并推出一系列技术含量较高的液压产品，但国内掌握自主知识产权的液压企业受资金、技术积累等因素所限，无法在短期内快速形成大规模的市场供应，预计未来一段时间，国内中高端液压市场相关产品的进口规模仍将保持相对高位，进口替代将是未来液压行业发展的主线之一。谢谢！

23、今年余下的时间还将保持一季度大幅增长的势头吗？

答：你好，公司将紧紧围绕 2021 年度经营目标，不断开拓优质客户和开发新产品，努力降低产品制造成本、控制各项费用，力争 2021 年度经营业绩比上年度有较大幅度的增长。谢谢！

24、公司哪些产品实现了进口替代？

答：您好，主要是高端液压零部件替代了进口，谢谢！

25、园林机械产品与浙江省周边从事园林机械去园林绿化等公司产品有何区别

答：公司主要从事园林机械零部件、汽车零部件和液压零部件的研发、生产和销售，您所指的园林机械产品主要包括点火器、

飞轮、汽缸等园林机械关键零部件，广泛应用于割草机、油锯、绿篱机等园林机械终端产品。因此公司的园林机械产品主要是发动机方面的核心部件。谢谢！

26、公司为新能源车供货嘛？占比有多少？

答：您好，公司汽车零部件中有部分应用于新能源汽车领域，但目前占比不高。未来公司将巩固现有业务，积极探索前瞻项目，做好商用车和新能源为主打方向下的全面开花，谢谢！

27、公司领导！我们公司最新一期收盘的股东人数是多少？

答：您好，根据中登公司下发的股东名册，截止 2021 年 4 月 20 日收盘，公司股东人数为 13336 户。感谢您对公司的关注！

28、保荐人怎么看待公司的持续盈利能力和市场空间？

答：您好，公司的主业突出，业绩优良，产品具有较强的市场竞争力，未来成长值得期待，谢谢！

29、影响汽车零部件压铸行业利润水平变动的因素有哪些？

答：您好，影响汽车零部件压铸行业利润水平变动的因素有原材料、汇率等各种因素，谢谢！

30、请介绍下可转债募集资金投资项目与公司现有业务之间的关系。

答：您好，本次募集资金的投资项目为年产 325 万套液压零部件项目及补充公司流动资金。年产 325 万套液压零部件项是在合理利用公司现有技术基础上进行新建，主要着眼于扩大生产规模、提升核心技术，实现产品品质与核心技术的互促互进，有利于公司在液压零部件领域内的进一步拓展，增强公司的持续盈利能力及核心竞争力。鉴于公司业务的扩张以及产业链整合的深化，流动资金需求将进一步增加，本次使用募集资金补充流动资金有助于满足公司日常经营对流动资金的需求。谢谢！

31、你好，请问，你认为公司业绩和成长性与现在股价匹配吗？

公司对去年到今年市值的大幅波动有什么看法？

答：您好，公司业绩和成长性与股价之间的匹配性，主要还是来自于市场的反映，股价最终会围绕公司价值上下波动。没有人觉得自家的孩子长得难看的，所以我觉得公司的股价还是略微有点低估了。对于过去的波动，我们接受市场的鞭策，也希望通过良好的业绩来使得在今后的日子里，股价能更加与公司价值匹配。我深信锋龙股份具有较好的成长性，股票具有长期投资价值，希望广大投资者继续关注和支持锋龙股份。谢谢！

32、公司的主营业务、控制权、管理团队是否稳定？

答：您好，公司主营业务、控制权、管理团队稳定，最近3年内主营业务和董事、高级管理人员均没有发生重大不利变化；控股股东和实际控制人所持公司的股份权属清晰，最近3年实际控制人没有发生变更，不存在导致控制权可能变更的重大权属纠纷。谢谢

33、公司在园林机械和汽车零部件主营产品以外，还有哪些衍生品

答：您好，我们公司现在还有产品是替代进口的液压零部件，谢谢！

34、尊敬的公司领导，请问贵司上半年订单有多少？谢谢！

答：您好，目前公司在手订单饱满，谢谢！

35、控股股东最近还有没有减持计划？

答：您好！公司于2021年2月25日已披露公告，控股股东及公司实际控制人董剑刚先生基于对锋龙股份未来稳定发展前景的信心和对锋龙股份价值的高度认可，为支持锋龙股份实现未来业务拓展战略，已承诺自愿将持有的即将限售期满的首发前限售股自原限售届满日起延长限售期12个月至2022年4月2日。公司会严格按照相关规定针对股东减持计划履行信息披露信息义务！谢谢！

36、公司会采取什么方式来与投资者保持沟通？

答：公司高度重视投资者关系管理，在上市后已经建立和完善

投资者关系管理制度，加强与广大投资者的沟通与交流，日常会采用公司微信公众号、公司官网、全景网投资者关系主页、证券时报 e 公司平台、深交所互动易、公司实地和电子邮件等渠道与广大投资者作日常沟通，我们也会在巨潮资讯网及其他符合中国证券监督管理委员会规定条件的媒体上披露公司相关公告。谢谢！

37、请介绍下公司长期借款情况？

答：你好，截至 2020 年 12 月 31 日，公司不存在长期借款。谢谢！

38、尊敬的董事长，为突出贵公司顶尖的精细化业务，建议贵公司更名为“锋龙精密”，好听的名字在合作上更能吸引客户，在资本上也能吸引投资者关注啊。个人建议，不喜勿喷！

答：您好，谢谢您的建议，我们会考虑的，谢谢！

39、请问公司如何确保信息披露的真实性？

答：您好，首先，公司建立了良好的内审和内控制度，能够从制度上保证信息披露的真实性，其次，外部中介机构，如审计机构和保荐机构会定期对公司的财务信息及其他重要信息披露进行审核。谢谢！

40、目前公司对杜商精机的业绩承诺方面是否已经完成？

答：您好，杜商精机 2020 年经营业绩情况良好，经审计的净利润为 1,888.16 万元，非经常性损益 137.70 万元，扣除非经常性损益后的净利润为 1,750.47 万元，超过承诺数 1,350 万元，完成本年预测盈利的 129.66%，完成了业绩承诺。谢谢！

41、请问公司控股股东、实际控制人存在重大违法的情况吗？

答：您好，报告期内，本公司控股股东及实际控制人不存在贪污、贿赂、侵占财产、挪用财产或者破坏社会主义市场经济秩序的刑事犯罪，不存在欺诈发行、重大信息披露违法或者其他涉及公共安全、生态安全、生产安全、公众健康安全等领域的重大违法行为。谢谢！

42、请问保荐人对我们中小投资者有什么好的建议？

答：您好，我们希望投资者能够选择经营稳健、具备核心的竞争力，具有较高成长性的上市公司股票。谢谢！

43、请问您在担任保荐代表人的过程中，对该企业的管理层的印象如何？

答：您好，我认为企业的管理层对高端零部件产业有深刻的理解和高度前瞻意识，稳健进取，创新务实，合规经营，未来能够带领企业在高端零部件领域获得持续良好的发展，为股东带来丰厚的回报。谢谢！

44、预计今年园林机械方面会有新产品推向市场嘛？或者新的方向会是如何？

答：您好！公司每年都会按计划有新产品推向市场，并根据客户需求，不断同步开发新产品。公司还从去年起与看好这个行业的投资者一起成立了智能园林机械产品相关的基金，投资了智能园林、园林机器人等领域的公司，同时，公司现在园林机械产品主要运用于二冲程领域，四冲程领域产品占比正在逐渐上升阶段。未来，我们会在保证传统园林机械内燃机零部件市场稳增长的同时，以二冲程发动机关键件为基础，向四冲程发动机关键件快速发展，并向新兴的电动园林工具和智能园林机器人领域发力。谢谢！

45、公司主要客户包含哪些国内外知名企业？

答：您好，STIHL、HONDA、MTD、TTI、HUSQVARNA、EMAK、卡特彼勒、派克汉尼汾、博世力士乐及林德等，谢谢！

46、公司完善公司治理的相应应对措施如何？

答：您好，公司按照《公司法》、《证券法》、《上市公司治理准则》、《深圳证券交易所股票上市规则》、《深圳证券交易所上市公司规范运作指引》和中国证监会及深圳证券交易所其他有关法律法规的要求，制定了《公司章程》，建立了由公司股东大会、董事会、监事会和高级管理人员组成的公司治理架构，形

成了权力机构、决策机构、监督机构和管理层之间权责明确、运作规范的相互协调和相互制衡机制。公司还制定了一系列法人治理细则，明确了董事会、监事会、经理层相互之间的权责范围和工作程序，公司的治理结构符合中国证监会发布的有关上市公司治理的规范性文件。谢谢！

47、今年公司有新的合作企业吗？

答：您好，公司已将新合作的企业情况在年报中予以披露，详情请从公司已披露的年报中加以了解，谢谢！

48、董秘您好，公司所处的液压零部件及汽车零部件是属于哪个行业？

答：您好，公司致力于开发主要用于建筑机械、工程机械和工业机械的液压零部件，主要包括液压阀、液压阀组件、泵/马达零组件及其他各类阀件，根据国家统计局 2017 年修订的《国民经济行业分类与代码》（GB/T4754-2017）最新标准，该产品属于通用设备制造业（C4）中泵、阀门、压缩机及类似机械制造品类下的液压和气压动力机械及元件制造（C3444）；根据中国证监会发布的《上市公司行业分类指引》（2012 年修订），液压零部件行业属通用设备制造业（C34）。而汽车零部件方面，公司汽车零部件产品主要为多种品规的精密铝压铸件。从应用范围看，公司汽车零部件产品用作汽车制造，根据国家统计局 2017 年修订的《国民经济行业分类与代码》（GB/T4754-2017）最新标准，汽车零部件行业属于汽车制造业（C36）中的汽车零部件及配件制造业（C3660）；根据中国证监会发布的《上市公司行业分类指引》（2012 年修订），汽车零部件行业属于汽车制造业（C36）。请知悉！

49、董秘您好，你们的可转债项目主要是投向哪些项目？

答：谢谢您的提问，公司此次可转债的募集资金投资项目主要有两个，一个是年产 325 万套液压零部件项目，由公司的控股子公司杜商精机负责实施，拟于浙江省嘉善县姚庄镇经济开发

区新建生产基地，拟投入募集资金 19,500.00 万元，项目建设周期 36 个月。项目建成达产后，公司将新增年产 325 万套液压零部件产能，有利于公司在液压零部件领域内的进一步拓展，完善产业布局、丰富公司产品体系，提升公司的市场竞争力，巩固公司的市场地位，增强公司的经营业绩，保证公司的可持续发展。另一个项目是补充流动资金。公司主营业务正处于发展的关键时期，业务增长突出，未来公司将进一步加强业务的拓展，进一步提高市场地位和市场占有率水平。随着公司业务规模的进一步扩大，公司生产经营所需的原材料采购成本、人力资源成本等支出也将相应增长，对流动资金的需求将不断扩大。本次募集资金到位后，部分用于补充流动资金，有助于满足公司日常经营对流动资金的需求。

本次发行募集资金用于年产 325 万套液压零部件项目，是对公司现有液压零部件业务的延深和扩展，为公司的可持续发展提供有力的支持。项目通过建设新的生产基地，添置先进的自动化生产设备，能够快速扩大现有产品的产能规模，提高产品质量，实现规模效应，降低运营成本。同时，有利于进一步优化产品结构，从而增强抗风险能力，进而提升公司盈利能力。本次发行募集资金的运用合理、可行，符合本公司及全体股东的利益。

本次发行募集资金用于补充流动资金，将使公司的资金实力得到提升，并有效缓解公司未来的流动资金缺口，为公司各项经营活动的开展提供资金支持，有利于公司业务经营规模的持续稳定扩大，并将带动公司营业收入和净利润的增长，提升公司整体竞争力和可持续发展能力。

谢谢！

50、董秘您好，麻烦介绍下杜商精机（嘉兴）有限公司相关情况吧，希望对其具体产品有所说明，谢谢？

答：好的，感谢您的关注。

杜商精机（嘉兴）有限公司，是由美籍华人杜罗杰先生通过其控制的美国公司杜商公司（Tuson Corporation）于 2010 年在浙江省嘉兴市嘉善县姚庄工业园区设立的。一直以来，杜商精机秉承“持续改善，以满足客户需求为第一要义，以努力成为世界一流制造企业为目标”的理念，立足于以液压件、汽车零部件为引领的精密机械加工行业。作为一家面向于行业内高端客户的高新技术企业，公司十余年如一日以研发创新为导向，不断推进技术成果转化，严格遵照 IATF16949 和 ISO9001 质量管理体系运行，从高端精密的零部件，到规格各一的液压系统组件，保持一贯的低 PPM，确保客户需求及时响应、批量生产高质稳定。杜商精机与欧洲、北美洲和亚洲各国的行业领军客户建立起了长期紧密战略合作关系，更是连续多年被卡特彼勒、博世力士乐、派克汉尼汾等工程机械世界级龙头评为“优秀供应商”、“优秀合作伙伴”。

时至今日，杜商精机的液压件和汽车精密零部件等产品已在工程、工业机械液压系统和汽车系统中表现卓越，已日益作为“高品质、可信赖”的代名词，并已成为该领域产品在“国产件替代进口件”进程中的主力军。

具体而言，杜商精机的产品主要包括了液压零部件、气动元件、汽车件和其他零组件产品，其中液压零部件方面，主要包括了液压阀（含各品牌规格的电磁阀、溢流阀、单向阀、提升阀、平衡阀、控制阀、功率阀、安全阀、叠加阀等）、液压阀组件（破碎锤、高空作业平台、剪叉平台、大中小挖机功能阀组件）、泵/马达零组件和其他液压件等，气动元件方面则主要包括了气阀和其他气动件，而汽车件方面主要是休旅车零组件、商用车零组件和其他汽车件。

51、公司产品的毛利率情况怎么样啊，和去年相比如何？

答：您好。2020 年公司完善内部绩效考核机制，优化经营管理体系，不断挖潜降本增效，同时结合客户需求，完成产品的

系列化开发，使生产及运营成本显著下降：园林机械零部件、汽车零部件、液压零部件三大业务的毛利率分别为 39.12%、26.93%、25.33%，较上年同期增长 2.21%、1.23%、2.54%。谢谢！

52、公司可转债募投项目目前进展情况如何？

答：您好，关于公司募集资金最新的具体使用状况和项目进度您也可参阅公司于 2021 年 4 月 23 日披露在指定信息披露媒体上的《关于 2020 年度募集资金存放与使用情况的专项报告》、《2020 年年度报告》、《2021 年第一季度报告》。谢谢

53、请问 年产 1800 万件汽车精密铝压铸零部件新建项目什么时候正式投产

答：您好，这个项目已经投产了，谢谢！

54、募集资金投资项目是否会产生同业竞争，对公司的独立性是否产生影响？

答：您好，本次募集资金投资项目的实施不会导致公司与控股股东、实际控制人及其控制的其他企业之间产生同业竞争，亦不会对公司的独立性产生不利影响。谢谢！

55、您认为锋龙有中长期投资价值吗？

答：您好，我深信锋龙股份具有较好的成长性，股票具有长期投资价值。而且公司在经营、财务等方面采取稳健的风格，一定程度上降低了投资者的投资风险。今后随着公司战略规划的逐步推进，公司还将取得快速的发展。谢谢！

56、能否介绍下公司竞争优势中的产品质量优势？

答：您好，点火器、飞轮、汽缸是园林机械关键零部件，与园林机械整机设备运行的稳定性密切相关。为降低故障率，下游整机客户对零部件产品的可靠性、稳定性、安全性有着严格要求。同时，汽车精密压铸零部件的质量直接关系到汽车整车的行使安全，其质量也必须高度可靠。为确保公司产品和服务质量符合相关要求，公司借鉴国际先进的质量管理模式，采用国

际通行的质量管理控制方法，对产品质量实施全程监控，在采购、生产、销售等各个环节建立了一系列质量管理体系并有效执行，充分保证了公司产品质量。

而在工程机械领域中关键的液压零部件，杜商精机自其原股东成立之日起便在行业内数十年如一日精益求精，与国际一线液压产品品牌客户如卡特彼勒、派克汉尼汾、博世力士乐及林德等都建立了长期合作伙伴关系，并连续多年获评“优秀供应商”、“优秀合作伙伴”，拥有着先进的加工装配设备、丰富的生产管理经验、完善的制造和质量控制体系，其产品已在工程、工业和建筑机械液压系统中表现卓越，且日益作为“高品质、可信赖”的代名词，成为相关领域“进口替代”的主力军。谢谢！

57、园林机械行业的在哪些地方发展较好？

答：您好，园林机械行业的区域性特征比较突出。在世界范围内，园林机械行业的生产地主要分布在中国、德国、美国和意大利等；同时，欧洲、北美是园林机械产品的主要消费地。但随着亚洲以及南美洲等发展中国家和地区的市场不断发展，世界园林机械市场逐步向着多元化的方向发展。我国园林机械产品的生产主要集中在华东地区，包括浙江、江苏、上海、山东等省市，中部及西部地区企业较少，地域集中情况明显。谢谢！

58、公司在园林机械领域处于什么位置？

答：您好，在园林机械零部件行业方面，公司是我国该行业主要的零部件生产销售企业之一，是 STIHL、HONDA、MTD、TTI、HUSQVARNA、EMAK 等国际知名园林机械整机厂商的长期业务合作伙伴。公司的主要园林机械零部件产品点火器、飞轮以外销为主。根据海关信息中心数据，公司主要产品在近三年内出口金额（以美元计算）排名位居行业前列。未来，公司将在稳固现有行业地位的同时，进一步在技术与产品领域积极拓展，力争满足客户更加多样化和自动化的零部件产品需求，巩固消费

级市场的同时，加大专业级、商用级整机领域的推进，并持续关注行业新兴产品及发展方向，深耕主业，与客户一同探索行业未来的新增长点。谢谢！

59、园林机械行业的是否存在周期性？

答：您好，国民经济整体运行情况和全球经济走势对园林机械整机行业存在一定的影响，但由于园林机械产品的消费群体和终端客户数量较多、相对分散，市场需求与下游城市公共绿化及家庭绿化面积直接相关，偏向于生活刚需，尤其是在欧美国家，几乎是家庭必备的基本设备。公司的园林机械零部件产品应用领域广泛，与经济周期的相关性较弱，无明显的周期性特征。受此影响，园林机械零部件行业的周期性特征亦不明显。谢谢！

60、请问公司对于募集资金如何管理？

答：您好！公司已按照《公司法》、《证券法》、《深圳证券交易所股票上市规则》、等法律、法规、规范性文件及《公司章程》的规定制定《募集资金管理制度》，对募集资金专户存储和使用、募集资金用途改变的程序等内容进行了明确规定。公司按照上述《募集资金管理制度》规范管理和使用募集资金。募集资金严格按照规定存放于董事会设立的专项账户集中管理，专款专用，规范募集资金使用。公司在募集资金到位后在规定时间内与保荐机构、存放募集资金的商业银行签订募集资金专户存储三方监管协议，并在协议签订后及时报送深圳证券交易所备案并公告。谢谢！

61、园林机械行业发展概况如何？

答：您好，园林机械行业发展至今已有超过百年的历史。世界上第一台割草机于 1830 年问世，标志着行业拉开了发展的序幕，此后多种不同类型的用于园林绿化和养护的机械设备相继出现。我国园林机械行业的发展起步较晚，但随着经济的发展、居民生活水平的提高以及城市化进程的加快而不断向前追赶。

从 20 世纪 80 年代开始，美国 MTD（美特达）、德国 STIHL（斯蒂尔）、瑞典 HUSQVARNA（富世华）等国际知名园林机械生产厂商开始进入我国市场，将各类园林机械产品引入我国，同时也促进了国内相关行业的发展。我国改革开放进入新的时期后，经济快速发展，城市化进程不断加快，城市公共绿化面积逐年增长；同时，居民收入水平显著提高，对居住环境的要求也不断上升，生活小区、别墅以及城市公共绿地的绿化建设不断完善，越来越多的家庭开始在自家阳台、屋前庭院以及屋顶等位置开展各种园艺活动，并添置了众多园林机械产品。在此背景下，我国的园林机械行业迎来了发展的契机，涌现出众多规模不一的园林机械生产企业。谢谢！

62、新《证券法》的出台和实施对公司治理及制度等有何影响？

答：您好，总体来说，本次证券法修订作出了一系列新的制度改革完善，包括：全面推行证券发行注册制度；显著提高证券违法违规成本；完善投资者保护制度；进一步强化信息披露要求；扩大证券法的适用范围等等。公司亦根据新颁布的《证券法》、《深圳证券交易所上市公司规范运作指引》等法律法规，结合公司自身实际情况对公司制度进行了修订，力争提升公司运作的规范性。谢谢

63、公司拥有怎样的品牌优势？

答：您好，企业品牌的创建是一个漫长的过程，需要经过长时间的积累。品牌是客户对企业产品质量与性能、知名度和售后服务等多种因素的综合评判，它能有效突破地域之间的壁垒，进行跨地区经营，良好的品牌美誉度和知名度是用户选择产品的主要依据之一。近年来，公司获得了“浙江省著名商标”、“浙江省知名商号”、“浙江名牌产品”、“浙江出口名牌”等多种荣誉，被中国内燃机工业协会评定为“中国内燃机零部件行业排头兵企业”。

依托于产品的良好质量及优质服务，公司在其广大的客户群体

中获得了较好的口碑，先后被 MTD、Dayco、STIHL 等国际知名客户评为年度供应商、优秀质量奖、最佳压铸件供应商等。随着下游客户对产品性能和服务的重视程度日益提高，“锋龙”、“昊龙”品牌的知名度和美誉度已成为公司市场竞争的重要优势。谢谢！

64、您在尽职调查过程中，有无发现中美贸易摩擦对公司生产经营造成了重大不利影响？

答：您好，目前，中美贸易摩擦未对发行人生产经营造成重大不利影响，对公司未来生产经营及业绩影响的相关风险提示已募集说明书中充分披露，谢谢！

65、公司的募集资金现在用的怎么样了？项目投产了吗？

答：您好，公司的募集资金按计划正常投入募投项目使用，对于暂时闲置的募集资金，出于资产保值增值、股东利益最大化的考虑，公司会购买一些安全性高、流动性好的保本理财产品。其中“年产 1,800 万件汽车精密铝压铸零部件新建项目”已经达到了预定可使用状态。关于公司募集资金最新的具体使用状况和项目进度您也可参阅公司于 2021 年 4 月 23 日披露在指定信息披露媒体上的《关于 2020 年度募集资金存放与使用情况的专项报告》、《2020 年年度报告》、《2021 年第一季度报告》。谢谢！

66、能否以您对 A 股市场的了解，谈谈在您心里锋龙股份的价格是多少？

答：您好，公司的主业突出，业绩优良，产品具有较强的市场竞争力，相信投资者会依据公司的情况给出合理的估值，我们一起期待！谢谢！

67、在降本增效方面，公司具体有何措施？

答：你好，公司一直以来把降本增效作为公司管理的重要工作来抓，首先公司在年初制定降本增效的目标从产品开发、工艺改进、生产效率提升、设备自动化改造、成本费用管控等各个

方面不断挖潜，努力降低各项成本和费用支出，实现降本增效的预期目标。谢谢！

68、请问公司盈利能力的未来趋势如何？

答：你好，随着首发上市及可转债募集资金到位，公司净资产规模增加，短期内净资产收益率有所下降，但随着募集资金投资项目陆续达产，公司盈利能力将稳步提高，营业收入和利润水平将有较大增长。

总体而言，公司所处行业发展前景良好，公司业务发展目标明确，具有较强的可持续盈利能力和市场竞争能力。公司将在进一步提升管理能力、加大研发投入、扩大生产能力、优化产品结构的基础上，充分发挥产品质量优势、客户资源优势，提高产品的市场占有率，使公司主营业务收入和利润水平保持持续稳定的增长。另外，公司也积极关注高端零部件制造行业及主业相关前沿优质标的，力求在立足主业的基础上，寻求新的增长点。谢谢！

69、多关心关心公司股价吧，股票的价格是从二级市场上反映出这家上市公司的质量

答：您好，谢谢您的宝贵建议！

70、主要产品是否具有完全的自主知识产权？

答：您好，公司主要产品已有自主知识产权，部分产品是给可以提供 OEM 服务，已获得客户的完整授权。谢谢！

71、公司财务状况和盈利能力的未来趋势是怎样的？

答：您好，公司专业从事园林机械零部件、汽车零部件及液压零部件的研发、制造和销售。公司将抓住国家产业升级、制造业现代化改造、关键核心技术国产替代的机遇，充分发挥技术研发、产品质量、客户结构和品牌等方面的优势，发挥公司与子公司之间的协同效应，并建立健全人才引进与培育机制，提高防范风险和应对风险的管理能力，不断攻坚克难、努力进取，保证公司的快速发展。募集资金投资项目建成后，有利于进一

步扩大发行人生产能力，提升公司产品技术含量，加强公司竞争优势，巩固并提升公司市场占有率，符合发行人长期发展需求及全体股东的利益。募集资金的到位将进一步扩大发行人的资产规模，资本实力将得以提升。但募投项目产生的经营效益需要一定时间才能体现，因此短期内可能会导致净资产收益率等财务指标出现一定幅度的下降，但随着募投项目效益的逐步实现，发行人未来的长期盈利能力将得到有效增强，经营业绩预计会有一定程度的提升。谢谢！

72、董秘您好，请问如果海外疫情持续蔓延，汇率波动，新产品如果开发不及预期，公司考虑过其中的风险吗？

答：您好，对于上述提及的风险，公司已在年报中的风险提示环节进行了说明。对于各种风险，公司将直面应对，理性处理。谢谢！

73、公司哪些产品在进口替代方面具有较大的优势？

答：公司主要是在汽车零部件和液压零部件方面的产品具有较大的“进口替代”优势。在汽车零部件行业方面，公司及子公司是克诺尔集团、东风富士汤姆森调温器有限公司、西安双特智能传动有限公司、浙江零跑科技有限公司、徐州美驰车桥有限公司和上海大郡动力控制技术有限公司等客户的长期合作伙伴，已成为国内商用车制动产品领域的中坚力量，在传动、调温等零部件领域则继续提升着技术与经验，尤其是在报告期内，突破了卡车变速箱助力器产品领域的突破，同时也实现了新能源汽车领域的放量供应。同时，在液压零部件方面，公司子公司杜商精机自其原股东成立之日起便在行业内数十年如一日精益求精，与国际一线液压产品品牌客户如卡特彼勒、派克汉尼汾、博世力士乐及林德等都建立了长期合作伙伴关系，并连续多年获评“优秀供应商”、“优秀合作伙伴”，拥有着先进的加工装配设备、丰富的生产管理经验和完善的制造和质量控制体系，其产品已在工程、工业和建筑机械液压系统中表现

卓越，且日益作为“高品质、可信赖”的代名词，成为相关领域“进口替代”的主力军。谢谢！

74、中美贸易摩擦对公司经营有何影响？

答：你好，目前，中美贸易摩擦未对公司生产经营造成重大不利影响，谢谢！

75、公司的汽车零部件可以配套哪些品牌的汽车？

答：您好，公司及子公司是克诺尔集团、东风富士汤姆森调温器有限公司、西安双特智能传动有限公司、浙江零跑科技有限公司、徐州美驰车桥有限公司和上海大郡动力控制技术有限公司等客户的长期合作伙伴。此外，公司还在与许多其他汽车整车企业及一级供应商进行业务洽谈，相信公司后续会有更多合作的汽车整车及系统集成商客户。

76、目前公司知名的合作客户有哪些？目前在接触开发哪些新客户吗？

答：公司凭借自身良好的研发技术优势和产品质量优势，不断开拓优质客户，赢得了 MTD、TTI、HUSQVARNA、EMAK、STIHL 等全球知名园林机械整机厂商以及克诺尔集团、东风富士汤姆森调温器有限公司、西安双特智能传动有限公司、浙江零跑科技有限公司、徐州美驰车桥有限公司和上海大郡动力控制技术有限公司等国内外知名汽车零部件制造企业的青睐，并与之建立了长期合作关系。而新纳入公司体系的杜商精机则更是数十年如一日坚持品质管理与技术服务，赢得了卡特彼勒、派克汉尼汾、博世力士乐及林德等国际知名客户和三一重工、力源液压、西安双特等国内一流客户的信任。谢谢！

77、领导您好，园林机械行业具体细分为哪个行业？

答：您好，根据国家统计局 2011 年修订的《国民经济行业分类与代码》(GB/T4754-2011) 标准，园林机械行业属于专用设备制造业 (C35) 中的机械化农业及园艺机具制造业 (C3572)；根据中国证监会发布的《上市公司行业分类指引》(2012 年修

订)，园林机械行业属于专用设备制造业（C35）。谢谢！

78、货币资金为什么大幅增加？答：您好！主要是报告期经营活动产生的现金增加，且公司依据自身生产经营需要向银行借款融资，因而年末有较多现金留存。公司货币资金充足，有助于支撑公司的业务发展。谢谢！

79、请问投资者可以向保荐人咨询公司发展的情况么？

答：您好，首先非常欢迎您与我们沟通交流，保荐代表人将在法定信息披露允许的范围内尽可能详细地向您披露相关情况。谢谢！

80、作为负责公司持续督导的保代，您给予公司在投资者关系管理方面有什么建议呢？

答：您好，投资者关系是目前上市公司中非常重视的一项工作，目前深交所也做了很多有益的制度建设帮助强化投资者关系管理。我们认为，通过与投资者建立良好的沟通渠道，可以使公司在资本市场上更加透明，更能取得投资者的信任。我们会建议公司注重和投资者的交流沟通，在合规的前提下及时反馈重大信息，谢谢！

81、在机器换人方面，公司的措施和步骤有哪些？

答：您好，无论是业务发展及客户的需要，还是新型冠状病毒肺炎疫情带来的教训，亦或是中美贸易摩擦带来的启示，加强研发创新、不断改善生产工艺、加强自动化建设、提高制造产线机器换人比重，长期以来一直是公司发展需要加强的方向。无论是工序防错、提高产品质量品质，还是提升公司产线效率，乃至加强产能可复制能力、可迁移能力，工艺改善和自动化加强所带来的增益，将成为企业核心竞争力的重要组成。因而，在 2021 年，公司将继续加大技术投入与研发创新，改进生产工艺，提高整体装备自动化水平，降低劳动力依赖，提升机械化产能与质量保障。同时，公司要积极引进专业技术研发人员，加强研发团队建设，细化管理分工，加强对技术人员

的培训，完善绩效考核制度，提高技术人员的工作积极性。谢谢！

82、公司客户结构优势具体有哪些？

答：您好，公司凭借自身良好的研发技术优势和产品质量优势，不断开拓优质客户，赢得了 MTD、TTI、HUSQVARNA、EMAK、STIHL 等全球知名园林机械整机厂商以及 Dayco、东科克诺尔、东风富士汤姆森等等国内外知名汽车零部件制造企业的青睐，并为之建立了长期合作关系。而新纳入公司体系的杜商精机则更是数十年如一日坚持品质管理与技术服务，赢得了卡特彼勒、派克汉尼汾、博世力士乐及林德等国际知名客户和三一重工、力源液压、西安双特等国内一流客户的信任。

公司的客户对于产品质量、交货速度等有较为严格的要求，在最终确定供应商之前，都会对候选供应商进行至少 3 至 5 年的严格考核。一旦通过其考核并成为合格供应商后，这一合作关系通常将长期保持稳定，粘性较强。

这些行业知名、国内外领先的客户虽然对于产品性能质量和交货速度等提出了较高的要求，但由于其自身产品市场中属于中高端产品，相应的同类零部件采购的价格较高，回款周期较短且有保障，增益了公司的应收账款账龄结构，减少了营运资金方面的压力，有利于公司扩大生产经营。因此，优质的客户结构也是公司的核心竞争力之一。谢谢！

83、董事长，您好！目前半导体行业需求强劲，在收购杜商精机控股权一年多的时间里，除了之前的为富士金生产半导体设备阀外，是否有把握机遇，增强了杜商精机能力，打开市场，实现进口替代更进一步？半导体方面具体有哪些进展？谢谢！

答：您好，公司已与国内半导体行业公司晶盛机电旗下的浙江晶鸿精密机械制造有限公司达成合作，对其提供半导体设备零部件产品。谢谢您的关注！

84、杜商精机 2020 年的业绩情况如何？有没有完成业绩承

诺？

答：您好，杜商精机 2020 年经营业绩情况良好，经审计的净利润为 1,888.16 万元，非经常性损益 137.70 万元，扣除非经常性损益后的净利润为 1,750.47 万元，超过承诺数 1,350 万元，完成本年预测盈利的 129.66%。谢谢！

85、公司采取了哪些手段来进行财务管理？

答：您好，公司财务主要通过以下方式来做财务管理及落实工作：

- 1、制订年度财务预算：确定各事业部、子公司年度销售、利润、人均万元产值、人工成本、能源经费、部门费用等指标；
- 2、做好高新技术企业技术研发费归集和企业所得税研发费加计扣除工作、做好内部企业间税收优惠筹划，合理降低税负成本；
- 3、做好月度资金使用计划，每月对货币资金进行定期及不定期的盘点、核对，确保资金安全、正确；
- 4、每月不定期对公司库存物资、在制品、半成品、委外仓、寄售仓等进行盘点、年度对固定资产、低值易耗品、工装模具等进行盘点和核对；
- 5、每月对下属各事业部、子公司经营层进行考核，组织召开月度、季度经营工作分析会议，对预算执行情况进行对比分析、查找存在问题等，确保目标任务完成；
- 6、每周向管理层报送资金收支报表、及时记录向保荐机构报送募集资金使用等情况；
- 7、对库龄超过三个月以上物资会同公司相关部门查明原因、分析并及时进行针对性处理；
- 8、跟踪应收、应付账款收付款管理工作 根据客户和供应商账期进行收、付款跟踪管理，对逾期应收账款进行预警，并纳入销售部考核，每月度对应付款进行资金支付预算审批，严格控制预算外资金支付。

谢谢！

86、中美贸易摩擦对公司出口有没有影响？

答：你好！2019 年度，公司园林机械零部件出口的产品均进入了关税清单，但归功于公司与客户长期的良好合作关系及产品质量长期保持的高质稳定，公司与客户就售价和关税承担方面进行了友好协商，2019 年及 2020 年，公司对美国境内客户的销售金额占公司营业收入的比例均低于 20%；目前因中美贸易摩擦原因降价涉及的销售金额占公司营业收入的比例不到 5%，比例相对较低。截止目前而言，中美贸易摩擦暂时未对公司日常经营产生重大不利影响。若出现十分严重的市场环境变化，公司也会考虑与客户进一步协商或海外设厂等多种途径来减弱相关影响。谢谢！

87、公司全年及一季度增长的主要因素有哪些？接下来全年是否会保持高增长？

答：您好，主要源自于公司客户持续的订单，公司园林机械、汽车零部件和液压零部件都在持续增长，公司已实现连续多个季度的同比增长，希望后续还能延续这样的增长势头。谢谢！

88、贵公司是否会考虑实施股票期权等规范股权激励方式，惠及更多员工？

答：您好，公司如有股票期权等激励方式会按规定及时公告，感谢关注。我们也在考虑在合适的时间，给员工一定的股权激励，调动员工积极性的同时，也让员工共享公司发展的丰收成果。

89、你好，请问贵公司在市值管理方面有哪些举措？公司与二级市场机构有哪些合作沟通？

答：您好，公司的市值与公司的经营业绩和发展潜力相关，公司将在合法合规的前提下，为广大投资者提供价值。谢谢！

90、公司在汽车零部件领域处于什么地位？

答：您好，在汽车零部件行业方面，公司及子公司是克诺尔集

	<p>团、东风富士汤姆森调温器有限公司、西安双特智能传动有限公司、浙江零跑科技有限公司、徐州美驰车桥有限公司和上海大郡动力控制技术有限公司等客户的长期合作伙伴。汽车零部件方面业务在近三年中，在营业收入方面呈现出高速年均复合增长，相应毛利率水平也有着稳步提升，正实现着行业领域内的后来居上，已成为国内商用车制动产品领域的中坚力量，在传动、调温等零部件领域则继续提升着技术与经验，尤其是在报告期内，突破了卡车变速箱助力器产品领域的突破，同时也实现了新能源汽车领域的放量供应。未来，公司将进一步提高技术水平、扩大生产能力，提高市场份额，大力发展汽车零部件领域业务，深化与现有国内外知名汽车零部件客户的合作，优化产品结构、丰富产品种类，拓宽产品线。同时，公司将大力拓展新客户，向国内外知名汽车零部件配套厂商拓展，为客户提供质量更加优异、附加值更高的产品，不断提高公司产品在国内外市场份额。谢谢！</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021年4月29日